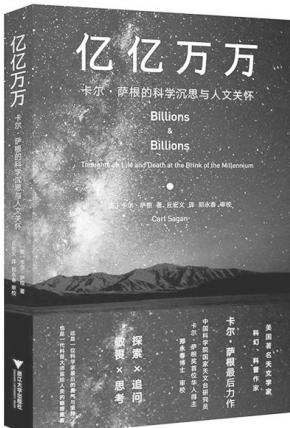


《亿亿万万:卡尔·萨根的科学沉思与人文关怀》

(美)卡尔·萨根 著



浙江大学出版社

[本书推荐] >>

世界顶尖天文学家的最后遗言

英国皇家科学院有项传统，每年12月底都会举办科普讲座。这项活动从迈克尔·法拉第于1827年首次举办以来，除1939—1942年因战争被迫中断，迄今近200年，嘉宾皆为当世知名科学家，旨在寓教于乐，激发公众对科学的兴趣。

1977年，美国天文学家卡尔·萨根(1934—1996)带来了宇宙系列的六场讲座。这是一个很好的时机，因为前一年NASA的“海盗号”着陆器接触了火星表面，太阳系探索获得的这一里程碑成果受到了世人的特别关注。而萨根正是阐释这些成果的最佳人选。作为20世纪最知名的天文学传播者之一，萨根具有能言善道、化繁

为简的才能，可以将艰深的科学以通俗的方式表达出来，带动听众智识上的乐趣。

萨根的一生，非常辉煌。这位杰出的科学家、科普作家于1996年病逝。在最后的岁月，萨根仍然四处演讲、整理文稿，《亿亿万万:卡尔·萨根的科学沉思与人文关怀》就是他的遗作，包括了十九篇文章，内容涉及宇宙学、温室效应、环境保护、人口膨胀等方方面面。带着美好的留恋，带着满腔的忧思，萨根离开了人世，最后一部作品不是他最好的作品，不够系统，但我们依然能够捕捉、感知他的魅力。萨根的科普是怎样的风格呢？举个例子，该书第十章叫《一

片天空不见了》。标题就让人好奇，题词选用莎士比亚名剧《哈姆雷特》里的台词。喜欢星星的人，是不是都特别有诗意呢？至少萨根是这样的，他给科学披上轻纱，吸引了很多人视线。

《亿亿万万:卡尔·萨根的科学沉思与人文关怀》实质上更聚焦科学哲学的探讨。由于科学进展之迅疾，科普作品经常面临时效的挑战，萨根这部20多年前的遗作也不例外。但是，并不是所有的科普作家都具有“历史感”，而萨根的历史感贯穿于他的所有作品，贯穿在他直至临终仍然对科学知识整体命运的关切里，极其鲜明浓郁，依然脉动不绝。

《别输在不敢提要求上》

(美)琳达·拜厄斯·斯温德林 著

[本书推荐] >>

一直以来，我们推崇的是谦让、含蓄、内敛的品格。于是我们明明心里很想要某件东西或者达成某种愿望，但就是不愿说出口，要等对方像蛔虫一样想到你的想法，并给予你想要的，是类似于“天上掉馅饼”的奢望。美国演说家琳达·拜厄斯·斯温德林在她的新书《别输在不敢提要求上》就好好地分析了这种现象，并结合多年的调研验证，提出了行之有效的准则、策略和行动清单。

琳达在书中解决了两个问题：一个为什么要提要求；另一个是如何提要求。在她看来，提要求不仅仅是为了满足

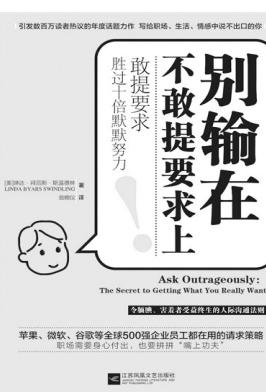
大胆说出你的请求

自身的诉求，而且是在证明自己的热情、表现自己的强势、建立信任、获得尊重等方面有所收获。因为我们不能保证每次要求都能够获得满足，但至少能够让对方展示自身的实力、想法，让对方意识到自己的存在，为后续继续提要求打下扎实的基础。其实，勇敢面对有可能被拒绝的尴尬，本身就是一种突破。

而如何提要求是有章可循的。琳达认为，在开始提要求之前，必须要做充分的准备，比如做一些练习来克服焦虑，在提要求之前了解对方喜欢什么样的表达方式等。一方面是

让自己变得自信、勇敢，另一方面是取得对方的信任和尊重，以便于沟通能够顺利地进行。

大胆请求，既然是我们在默默付出后，对自己应得的回报的一种主动争取，也是为自己创造更多资源和机会的重要途径。它不是贪心，更不是滥求利益，因此我们提得心安理得，提得理直气壮！职场中你不比别人能力差，要想取得更好的平台和机会，你所需要做的就是好好揣摩本书中的请求策略和经典案例，然后大胆地说出你的请求！



江苏凤凰文艺出版社

[本书推荐] >>

做一个懂得取舍的善良人

要做出一个选择：究竟是尽可能多地索取价值，还是不计回报地贡献价值？格兰特按照人们在工作和人际交往中的行为模式，将人划分为三类：付出者、互利者和获取者。获取者只关注谋求利益，互利者愿意等价交换可预期的好处，而付出者则是不同寻常的一类：他们乐于分享，不求回报。

格兰特称，本书希望传达这样一种观点——我们通常低估了付出者的成就。尽管许多人称他们为“笨蛋”或“垫脚石”，但他们实际上能够取得巨大的成功。众多研究案例表明，“付出”这种行为要比大多数人所想象的更加强大，而且风险较小。研究案例中，许多成功的付出者，他们有不同的职业，包括咨询顾问、律师、医生、工程师、销售人员、作家、企业家、会计、教师、理财顾问、体育主管。他们并没有像许多人设想的那样，先获得成功，再回馈社会。他们的经历告诉我们，正是那些将付

出放在首位的人，在未来才最有可能取得成功。

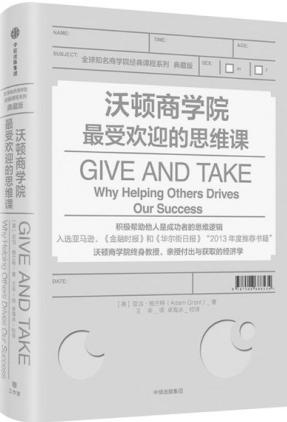
这样的观点，会不会遭遇人们的不以为然——有点唱高调。其实，格兰特还有另一套补充说明。

格兰特表示，大多数人认为自利和利他是相反的两极。但是，在他关于工作人群动机的研究中，他持续地发现，自利和利他是各自独立的动机：人们可以同时拥有这两种动机。正如比尔·盖茨在世界经济论坛上提出的：“世界上有两种伟大的人性力量：关心自己和关心他人。”那些被这两种“混合动机引擎”驱动的人，最容易取得成功。

当然，缺乏自我保护本能的无私付出很容易变得令人难以承受。利他且自利则意味着，愿意付出比你得到的更多的东西，但是仍然把握着你自己的利益，使用它们作为指引，来选择何时、何地、如何和对谁付出。

《沃顿商学院最受欢迎的思维课》

(美)亚当·格兰特 著



中信出版社

《烧烤怪谈》

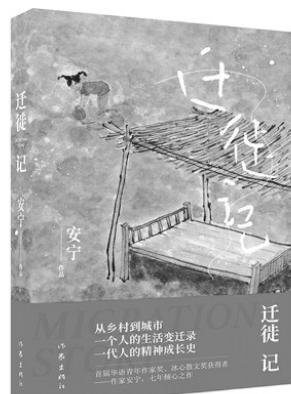
蔡必贵 著

江苏凤凰文艺出版社



“悬疑脑洞小说首席代言人”蔡必贵（鬼叔）2019年的全新科幻悬疑小说《烧烤怪谈》日前出版，本书记录了25位食客在烧烤店讲述的匪夷所思的事件，作者力图通过挖掘掩埋在谎言之下的真相，探究人性。

食客的故事中暗藏谎言，读者需要结合作者对食客的外貌描述以及文中细节，破解谎言，才能挖掘故事真相。每篇故事的最后，作者会讲述自己对该篇故事的解析，读者可以与自己的猜测进行对照，增添了本书的趣味性。



《迁徙记》

安宁 著

作家出版社

首届华语青年作家奖、冰心散文奖获得者——作家安宁七年倾心之作《迁徙记》，具有鲜明的地域特色，沿着作家迁徙的足迹，从安静田园，到青葱校园，再到广袤草原。本书全面收录了安宁的散文精品，包括获得首届华语青年作家奖的散文《走亲戚》和“乡村三部曲”中的散文佳作，以及正在创作中的系列校园散文新作。

(本版综合)