

快手 记录了了不起的中国人

31岁小伙喜欢与老外做生意

玻璃产品远销印度、巴基斯坦、韩国、美国、加拿大等国家



机会总是留给有准备的人,从英语翻译到现在玻璃深加工外贸公司的总经理,31岁的唐若飞用了7年的时间完成了蜕变。从行外人士到业内精英,从单枪匹马到拥有自己的团队,订单从中东到欧

美,唐若飞用玻璃敲开了财富的大门。令他最骄傲的是自己不仅拥有了公司,而且一路走来没有依靠父母,独自成长更加坚韧。

提起走进玻璃加工行业,唐若飞称并不是刻意而为之。因为大

学研修英语专业,2010年毕业后为了不专业荒废,从事了一年专职英语翻译。2011年唐若飞在网上看到某玻璃加工厂招聘外贸业务员,由于过硬的专业功底,投完简历没多久就应聘上岗。“工厂一直是做内销的,第一次成立外贸部,大家都没有经验,根本不知道如何给外商联系。”唐若飞苦笑道。

既然是业务员就应该了解玻璃加工的全部流程,每天泡在车间近八个小时,三个月后唐若飞对产品知识和生产流程都了如指掌。为了能够尽快和外商取得联系,唐若飞拜访了很多同行,慢慢积累行业信息。外贸部成立半年后,唐若飞终于成功开出对孟加拉国家的第一单,“第一单虽然额度不高,但对工厂来说是从内销到外销质的转变,真正走出了国门。”

迈开了第一步,以后的道路越走越顺。唐若飞在行业内也逐渐地成熟了起来,想法和思路越来越多,2014年唐若飞决定辞职自己创业。三年的积累让他拥有较多的行业信息和人脉资源,他对自己的创业之路规划也特别清晰。“辞

职后第一件事就是注册公司,富裕和丰硕就是公司的目标,所以名字就叫裕硕。而且我的公司只做外贸和老外打交道,不做内销。”唐若飞信誓旦旦地说道。

为了更好地和国际客户对接,创业后的唐若飞更加拼命。一年参加6个国际展销会,一个月有半个月在外地,平均两个月就出国一次。单飞10天后,他拿下了第一单,“印度两个集装箱的工艺玻璃,销售额15万人民币,很小的一单,却给了我极大的动力。”谈起和外商谈方案,唐若飞坦言幸好自己会英语,事事亲力亲为,也给外商留下了很专业的印象,取得了他们的信任。

慢慢地,印度、巴基斯坦、韩国、美国、加拿大等国家的市场打开,唐若飞也依靠自身实力吸引了全球业内人士的关注。2014年公司成交额约30万美元;2015年成交额涨了4倍多,达到140万美元;2016年300多万美元;预计2017年出口额能够达到500万美元,唐若飞公司的玻璃深加工产业已经小有名气。

为了让老产业迸发新的活力,唐若飞和技术人员一起研发了“雅卡UV紫外线固化技术”的工艺玻璃,目前行业内还是首家。“UV工艺在玻璃制造业一直就有,可是并没有发挥它的优势,现在和新技术相结合,使得这种工艺玻璃在生产中更加环保,也没有废料产生。”唐若飞骄傲地说道。

做生意当然是有风险的,唐若飞也被骗过,吃一堑长一智,他的处事方式就是凡事做最坏的打算,如果最坏的情况都有解决方案,那这件事就能做成。“我很喜欢与外国人打交道,他们更直接。而且与老外做生意更要严谨,真正的去关心客户的利益,关心其业务的发展方向,善于倾听,这样才可以掌控全局,领着客户朝自己的方向走。”唐若飞分享自己的生意经。

(记者 王晨曦 王伟 文/图)



十八年免费为残疾人修伞

近日,家住市中区齐村镇的王家玲师傅,流动修伞十八年里,免费为残疾人修伞近千把。王师傅生活并不是很富裕,却为残疾人免费修伞获市民纷纷点赞。(记者 王震 摄)

顾客遗落万元现金

超市老板夫妇辗转寻失主

晚报讯(记者 姚付林)近日,山亭区店子镇的联华超市的老板夫妇拿着一万块钱和一张身份证寻找主人,在他们的努力下,终于找到了粗心失主,为表感激,失主向这对夫妇赠送了锦旗。“我们做小本生意,凭双手赚钱,从来不会青睐不义之财。”老板娘说道。

据介绍,张云良和谢琴夫妇在镇街经营一家超市,超市不大,但一直经营不错。15日上午,一位开着车的男士来超市买东西,买完东西之后,自己的钱和卡却忘在了超市。

据失主周永强介绍,他家住市中区,此次去店子是走亲戚,没想到在买东西的时候丢了钱和卡。“过了许久发现东西丢了,但就是想不起来丢在什么地方了,一点印象没有。”周先生说。

就在自己一筹莫展的时候,张云良夫妇拿着周先生的一万元现金和卡上门物归原主。据介绍,联华超市老板夫妇发现一万元现金一张银行卡和一张身份证之后,便拿着这些东西在周围询问,根据身份证的信息,终于找到了失主。

“一看就不是咱本地人,因为

大部分来超市买东西的都是熟悉面孔,周边人居多,遗落财物的生人,不知道怎样才能物归原主,再说了,这些钱也不是小数目,所以我们就根据身份证信息,在附近打听。”谢女士说。记者了解到,丢失的财物失而复得,周先生很是感激,为了表达自己的谢意,他做了一面锦旗送到超市。



朋友圈买的便宜电动自行车频出故障

顾客质疑是翻新车

晚报讯(记者 董艳)近日,薛城区清泉小区的居民小刘在朋友圈里看到有人正在低价出售“全新款”的电动自行车,对方承诺电动自行车支持以旧换新,换新后的价格为999元。看对方发来的电动自行车外形,小刘十分喜欢,如此低廉的价格更是让小刘心动,于是小刘想也没多想,就花999元以旧换新买了一辆电动自行车。

虽然电动自行车是在朋友圈里购买的,但是对于对方的信息,小刘却并不了解。“一直以来,我就是个马大哈,有人在微信里加我我几乎从来不拒绝。”正是小刘的这份从不拒绝让对方有了可乘之机,该出售电动自行车的商家加上小刘的微信账号后,隔三差五地在微信朋友圈里发布电动自行车出售的信息,不仅如此,偶尔也会给小刘私聊。仅8月份,对方就给小刘发了至少10则电动自行车销售信息。小刘在微信朋友圈看到对方在搞钜惠活动,对方表示,手里有三台电动自行车,可以以旧换新,换新后的价格不到1000元,价格如此诱人,小刘就好奇地询问了对方具体情况。

对方表示,这3辆电动自行车是直接厂家取货,不走店内明账,但是对方承诺电动

自行车绝对有质量保证,之后的售后也绝对不会有问题。看对方如此承诺,小刘自然也就没有多想,就把家里的一台旧的电动自行车拿去以旧换新了,最终小刘以999元买来了一辆“崭新”的电动自行车。

原本小刘以为捡到了便宜,可是事后小刘却发现,电动车在买来不到十天的时间里,各种故障频现,不是线路短路就是保险系统出了故障,一系列的麻烦让小刘甚是郁闷,小刘找到商家,希望商家可以给予说法,可是对方却表示,小刘所买的电动自行车不属于店内明账,不在退换货服务范围内,不仅如此,维修中更换的一些配件也要收取一定的费用。

崭新的电动自行车频繁出现故障,这让小刘开始怀疑,自己买来的这辆电动自行车是否是翻新车辆。“一般情况下,电动自行车是不会这么短时间内就会出故障的,从出故障的频率来看,不排除电动自行车是翻新的车辆,这样一来,也就验证了电动自行车价格如此诱人的原因。”小刘质疑道。

黑白是非 一看明白

墨子故里博物馆被盗 犯罪嫌疑人已抓获

晚报讯(记者 杨军)近日,滕州市木石三村一家农民投资的滕州市墨子故里博物馆失窃,馆中被盗的有古今名家字画、清代、民国时期书籍及光绪年间地契等历史文物。日前,这一被盗案件已经破获。

犯罪嫌疑人张某,驾驶一辆汽车单独一人流窜作

案。民警通过串并案排查,与日照市莒县警方联手锁定犯罪嫌疑人,在安徽将其抓获。犯罪嫌疑人张某单独作案,流窜多地作案二十余起。初步审查,在容古博物馆盗窃的物品在作案第二天在安徽销赃,获利四万元。目前案件正在进一步审理。