

以前摊点扎堆月入几千,如今生意惨淡寥寥无几

# 手机贴膜逐渐沦为夕阳行业

晚报讯(记者 苏羽)一层薄薄的手机贴膜,价格从十几元到上百元不等,但成本价却低至几毛钱,被称为暴利行业。“贴膜三年发家致富……”这是调侃手机贴膜行业繁荣的戏谑之言。近日,记者在走访中了解到,随着网购的盛行,这个行业也在逐渐衰败,昔日扎堆的手机贴膜摊点,如今在街头已经所剩无几,很多贴膜师傅纷纷转行。

在解放路市中区医院的路对面,一张桌子一把椅子前后摆放着,桌子上面竖着一个手写的广告牌“手机贴膜”,广告牌后面放着几个塑料袋,里面是各种手机膜,旁边还有美工刀、剪刀、抹布等工具。摊主范女士在这里从事贴膜生意已经有七八年的时间

了。她是一个流动的摊贩,平时每天将近中午出摊儿,工作到傍晚,周末的时候出摊则更早,收摊也会相对晚一些。范女士说:“2013年前后手机贴膜生意比较好做,有的时候一天能贴几十张,人多的时候甚至还得排队。不光我,附近几个同行的生意都还不错。以前光靠贴膜月收入两千多元还是没有问题的,但现在贴膜生意越来越不好做。一般的手机膜很多人自己就能贴好,而且从网上买手机膜还便宜。从去年开始,我明显感觉到整个行业的生意都变差了。”

范女士回忆,两三年前在她摊位附近,每天至少有一二十个流动贴膜的摊点,现在生意不好了,很多师傅都改行了。当天加

上范女士的摊点,附近只有两个手机贴膜摊点。

几年前,手机还是以非触摸屏居多,手机膜流行磨砂膜、镶钻膜、彩色膜、花纹膜、高清膜。随着手机和智能笔记本触摸屏的流行,现在的膜都注重防磨损,以钢化玻璃膜、镜面膜和防窥膜、高透膜为主。“钢化膜刚流行时,大屏幕手机的钢化膜最高卖到50元一张,而现在不论手机屏幕大小,都是15元。”范女士坦言,手机膜的价格很透明,成本价很低,他们贴膜只是挣个技术钱。

如今网上销售手机膜的店铺越来越多,普通人只要购买一款手机膜和贴膜工具,自己就能贴,除非遇到3D屏,才会找贴膜师傅帮助。范女士分析,网购是导致手机

贴膜摊点生意下滑的主要原因,还有就是很多手机卖家,只要在他们的店购买手机基本都会赠送手机膜,即便没有赠送,店内也有相对便宜的手机钢化膜销售,顾客在买了手机后第一时间就能给手机贴膜。

在三角花园、青檀路上电讯商城以及吉品街等以前“贴膜聚集区”,贴膜的商贩也少了许多。在三角花园某商场经营手机饰品店的小陈说:“我以前也是摆摊贴膜的,2015年前后,贴膜竞争空前激烈,明显可以感觉到顾客一直在减少,单靠卖手机膜和贴膜已经挣不到什么钱了,于是我就在商场里租了个柜台,销售手机饰品。”同时,不少市民表示,现在基本上都从网上买手机膜,然后找身边的朋友贴。市民

小刘是朋友口中的贴膜高手,他说:“以前我的手机膜也是在街上找专业的人贴的。可贴过几次感觉贴膜并不难,就尝试着贴了几次,效果还不错,之后手机再需要贴膜的时候,就提前从网上买好,然后自己贴,能省不少钱呢。身边的朋友知道了,也都来找我贴。”

“我们的收入大不如从前了!加之团购网站低价贴膜的影响,我们也只能迫不得已降低价格!”在青檀路上某手机卖场内专营贴膜生意的小李说。“过去对贴膜行业不了解,给手机贴个普通膜得花40元。现在知道了膜的成本不高,贴膜的技术含量也不高,所以再不会花冤枉钱了!”一位市民说。



## 消夏娱乐

7月9日,“2017戏曲票友光明之夏消夏文艺晚会”在光明广场举行,晚会演出了《我的祖国》、《难忘今宵》等节目,不但丰富了戏曲票友业余生活,同时为市民送来了消夏夜晚文化大餐。(记者 孙明春 摄)

之前感觉生活不如意,现在整天生意盈门

## 女修鞋匠坚持学习生活大变样

晚报讯(记者 孙慧英)家住市中区的盛玉秋,只有初中文化,今年快50岁的她,已干了16年的修鞋工作。为了养家糊口,16年前姊妹们都反对她干这一行,她硬是坚持干了,在青檀路八大批发城对过的大树下。那些年,姐姐生病,孩子叛逆,丈夫不理解,先后亲人逝去,好多事让盛玉秋喘不过气来,2013年春天,她离家出走,离婚、结束生命等念头让她过的生不如死,一天走在路上,盛玉秋一副不正常的神情被一个人看在了眼里,他简单的问了几句话,掏出两本书和几个光盘让她回家好好看看。

好奇的盛玉秋回到家里饭也不吃,把自己关在屋里认真地看起了光盘,光盘里一个个从痛苦或死亡线上走出的人的经历分享,让她泪如泉涌,她在为自己的想法和过去的行为深深忏悔。从此以后,她整个人就像脱胎换骨,对丈夫不再抱怨,对孩子不再打骂,对顾客笑脸相迎,认真负责。以前修鞋时分文不让她,现在见到学生或囊中羞涩的顾客,就干脆少收或不收钱,该收5元钱的,差个几毛就不要了,这样她的顾客反而越来越多。

一天,一对外国夫妇来找她修鞋,身旁的一位朋友说,外

国人有钱,多收点!盛玉秋当即反驳说,人家来到咱国家就是客人,不能这样,结果该收5元的只收了3元,这对加拿大夫妇露出满意而感激的笑容,尔后经常找她修鞋,还带美国朋友去修衣服,时间一长,他们就结下了深厚的友谊。

一次一名前来修鞋的小女孩,一副心烦意乱的样子,盛玉秋就边修鞋边给女孩拉呱,拉着拉着女孩敞开了心扉,盛玉秋就用心开导她,最后还送她一本书两个光盘,女孩非常感恩的离去,后来经常跟盛玉秋联系。前段时间,盛玉秋听说有一个经常到这个地方捡垃圾的男孩不是疯子,是东北人,来枣庄找工作的,盛玉秋见到这个小男孩问清缘由后,给了他50元钱,第二天男孩真的应聘成功,如今他们已成了像亲戚一样的好朋友。

盛玉秋的修鞋摊前每天都围着好多人,一年四季没有淡季。盛玉秋说,以前一心想赚钱,却挣不来钱,现在把钱看的很淡,活儿却连连不断,以前她30多岁的时候,人说她像个50岁的妇女,现在快50岁了,人却说她像个30多岁的人,真是学习带来好心情,好心情带来好日子呀!

近万元名牌手表只卖1500多元?

## 贪便宜二手网站买到仿真品

晚报讯(记者 刘一单)近日,家住市中区朝阳小区的市民范女士在某二手购物网站上看到有卖家发布信息,原价近万元的某品牌手表只卖1500多元,原以为自己捡了个大便宜,不料却被忽悠了,手表竟是仿真品!

据范女士介绍,该网站自称售卖正品沙特代购浪琴手表,向卖家咨询“手表是不是正品?”卖家回复是正品,并说自己的微信上有很多款式,建议加微信直接聊天,范女士随后添加了这个微信昵称为“手腕上的力量”的卖家。经过挑选,最终以1580元的价格购买了一块浪琴律雅罗马白盘手表。范女士通过支付宝直接将全款转账给卖家,付款后卖家一直未发货,解释说是海外代购时间长,直至半个月后,范女士才收到从广州寄到枣庄的包裹。拆开包裹后,她发现手表与正品不符,机芯、表盘、表链LOGO等多处细节与正品不一致,做工很粗糙,于是前往我市本地商场的浪琴专柜进行鉴定,而专柜不

予鉴定。范女士找到熟悉的钟表店老板帮忙鉴定,钟表店老板看过之后说是假货,而且是低仿货。

“我立即联系卖家反馈鉴定结果,并要求退货,而卖家以各种借口推脱拒绝,并坚称所售手表为瑞士浪琴正品手表,最终就不予回应,打电话也不再接听。”范女士无奈地表示。

记者打开几个二手闲置物品交易网站,搜索发现转卖高档名表、名包、品牌化妆品、衣物等卖家众多,所谓“闲置物品”不少价格仅为专柜价格的十分之一,真假难辨。记者通过网络搜索发现,不少媒体曾报道过二手网站售假,上当的卖家退货维权难的事例,不同于正规购物网站的“7天无理由退换”等退换货保障机制,二手市场上退货维权成了一笔糊涂账。

二手物品交易是典型的C2C交易,C2C的模式由于个人卖家不被要求在工商登记备案,导致工商行政执法部门也无法进行有

效监管,售假者违法成本几近为零。在二手物品交易中,双方均为个体消费者,假货、“水货”难以鉴别,且监管更加困难。一些假货商家采取“化整为零”的方式在二手平台售假,注册大量账号伪装成个人卖家,每售出一件商品便迅速下架,多个账号循环使用。二手交易网站上诸如篮球鞋、名牌包袋、手机和电子产品已经成为售假重灾区。因此,在二手交易平台购买商品时,不要被低价和卖家的说辞冲昏头脑,与卖家协商时,不要脱离平台用第三方聊天工具沟通,更不要通过其他方式付款方式,以防被骗。

黑白是非  
一看明白

## 出租车司机边开车边玩手机

市民直呼太没责任心

晚报讯(记者 张莉萍)“出租车司机怎么能在有客人的情况下边开车,边玩手机呢?这不是拿乘客的生命开玩笑嘛?”近日,家住市中区江北绿城的彭女士气愤地说。

“傍晚,孩子突然发起了烧,说来也巧,一向不喜欢开车出门的丈夫当时却把车子开了出去,没有办法,我和孩子只能打了一个出租车到医院去,可不承想,当我们坐上出租车,车子启动后,猛然一抬头却看见司机正在看手机小视频,还时不时窃喜,看到这情景我着实吓了一跳,我的第一反应就是,太危险了。”彭女士说。不过看到孩子难受的表情,她还是忍了。其间,她特意询问司机,一边看手机一边开车不怕有危险吗?可司机却慢条斯理地说,在市区车子都开不快,不碍事的放心吧。

彭女士委屈地说,“这哪能放心啊!明明就是拿生命开玩笑,尽管我一路上如坐针毡,可有怒不敢言,直到车子到达医院,我一直惴惴不安的心才平复下来。”

“现在不少出租车驾驶员为了方便,在方向盘附近安装了手机支架,其实这种做法存在很大的安全隐患。俗话说‘一心不可二用’开车时玩手机,无异于自杀,是拿生命当儿戏,尤其是出租车司机开车玩手机更不应该。在此,我也劝告一些出租车司机别抱有侥幸心理,为了自己和他人的安全,开车时千万不要再玩手机。”同样遭遇过打车途中出租车司机边开车边玩手机的张女士对少数出租车司机在行车途中,聊微信、抢红包、玩游戏、发朋友圈的行为深恶痛绝。