

100元的资本虽少,也能创业;100元的价值不大,也能升华人格;
100元虽不起眼,或可能是个支点撬动你的人生

梦想与坚持,是你前行的力量



发言人:王彤(山西) 职业:职员

“100的生活费”

曾经,我的爸爸给我讲过一个故事,让我懂了:再丰厚的家业也会很快被挥霍一空,如果不靠自己的努力,还是会饿肚子的。现在,我也想把这个故事分享给大家。

一位老人,有一个儿子,这个儿子不喜欢读书,不喜欢工作,但总是牢骚满腹地埋怨老人没能力没给他创造一份丰厚的家业。

一天,老人对儿子说:“我要去外地办事,给你100元钱当生活费。”

儿子接过100元钱,也没问老人要去多久。老人走后他一下子就把这100元钱花光了,根本没想过剩下的日子他会饿着肚子等老父亲回来。

三天后老人回来了,看见床上躺着奄奄一息的儿子很纳闷地问:“我不是给你100元钱买东西吃了吗?”

儿子委屈地说:“100元钱太少了,我一次就花光了。”

老人听了意味深长地说:“你一下子就花光了我留给你的三天用的钱,那么说我就是留给你一份丰厚的家业也会很快被你挥霍一空,如果不靠你自己的努力,你还是会饿肚子的。”

儿子摸着瘪瘪的肚子羞红了脸。

这个故事一直激励我努力向前。

发言人:褚俨(菏泽) 职业:职员

“百元创业也能行”

如果按传统意义上好好学习,天天向上的好学生标准衡量,姜立伟不能算是好学生。还在大二期间,他就没有像很多大学生一样死啃书本专读圣贤书,而是从挨个寝室推销钱包开始,逐渐发展到摆地摊,最后到租门店。

正是具备了这种商人特有的经营头脑和吃苦耐劳、勤奋用心的拼搏精神,姜立伟才能够从100元起步,逐渐发展到拥有40多家铺位,每个月不算自己经营所得,仅租金收入就能达到15万元左右。

姜立伟老家在长岭,他在大二期间就开始挨个寝室推销钱包,“那时候手里没有多少闲钱,我们就用100块钱进了三四个钱包。等这些钱包卖完了,赚了点钱,再多进钱包继续扩大经营规模。”就这样,从卖钱包,到卖服装,从卖保健品,到卖学生用品,尽管经营的品种不断变化,期间也吃了很多苦,经历了很多起伏,但姜立伟矢志从商的信念从来没有动摇,而在他的信念支撑下,他的生意也是越做越大。“2010年的一个偶然机会,听朋友说在学校周边租赁商铺做生意比较赚钱,我就在大学城附近租了大约40个左右的门店,总共花了30多万。从前几个月的经营情况看,效益还不错。”

“不用说别处,单是你的店面周围,竞争对手就不少。与他

发言人:李艳(枣庄) 职业:职员

“100元招来的收银员”

面试的是酒楼的老板娘。三十六、七岁的样子,化着眼下流行的妆容,一条合身的素色雪纺连衣裙将她的优雅气质完全展现出来。此刻,这位优雅的美女老板娘两眼不停的打量着眼前的吕倩,片刻一脸严肃的说道:“从表面来看,你也符合我们的聘用条件。不过,毕竟是双方的事情,有些事情我还是先说清楚吧。首先呢,我跟你说下我们的要求吧!对于外形,我们并没有特别的要求,只要人勤奋,肯干,能吃苦。我们的待遇也不是最好的,但基本上符合这个城市的大致行情,试用期一个月,双方满意后签订劳动合同……”

在说了一大堆的基本条件,及待遇工资如何发放等等情况后,老板娘结束了她的发言,看着吕倩,“这些就是我们所要求的,以及必须遵守的。你看看合适不,合适的话,你就留下,明天开始上班。”

吕倩在消化了这长长一番话后,轻轻咬了下下唇,点了点头:“我同意。”

吕倩就这么留在了城里,成了酒楼的一位服务员,每天端着盘子往来于各张桌子间,客人走后及时进行卫生打扫,时不时还到厨房帮

这是一个真实的故事。

吕倩是从大山沟里出来的姑娘,父母都是面朝黄土背朝天的农民,家中还有一个在上小学弟弟,家庭条件挺困难的。所以,中学毕业后,她就休学在家帮忙做农务,跟着父母在黄土地里刨了两年食。正好有个适婚的同乡回家相亲,亲最后终是没相上。于是,十八岁的她就随着同乡来到城里打工。可是没有文凭没有技术的她要找工作谈何容易,是以,听说有酒楼招聘服务员,她便过来试试运气。

了5元钱,不晓得是不是她的。吕倩听后,风风火火又返回学校,来到教室后,直接走到那位拾钱同学的面前,可是那位同学却死活不承认捡到了钱。把吕倩气得直哭,可是却没有办法,因为她没有证据证明就是这位同学捡了她的钱。为这事,她足足生了一个星期的闷气,也足足在心里暗自腹诽了那同学一个星期。

想到这件事情,吕倩不由在心里着急,100元在现在来说也挺多的,那个掉钱的人一定也如当初的自己那般焦急吧。怎么办呢?对了,交给柜台。

拿着那100元钱,吕倩顾不得最后一张凳子还未摆放好,急匆匆就来到了柜台前,将钱交给里面的老板娘,将事情了经过说了一遍。谁曾想老板娘一点也不急,还看着吕倩一脸笑嘻嘻的模样,把个吕倩急得都快上火。只见这时,老板娘却笑着开了口:“不用找了,失主就在这里。”

“啊?”吕倩傻呆呆地站着,她不知道老板娘在说什么。

老板娘继续说道:“傻姑娘,我就是那失主。其实,事情是这样的:我家闺女马上就要上中学了,可我却没有多余的时间照顾她,于是我们想,干脆招个收银员,全面负责酒楼的资金收入与付出工作。所以,我们要招聘的并不是服务员,而是收银员,说白了,就是酒楼的资金管理人员。三个月来我们不断的发布招聘信息,就是因为前面应聘进来的人连100元的诱惑都没能挡住。你想,这样的人,在面对每天大量的流动资金时该如何承受住诱惑呢?所以,你,我很满意。”

吕倩被这个消息完全的震住,连话都说不全了,“可是,我……我不懂这些呀。”

老板娘听吕倩这么一说,更乐了,“呵呵……你可真是个傻丫头。

这个你就不用担心了,虽然你还很年轻,但相对来说,学东西就快些。我已经决定,我们会出一笔钱送你到相关的培训机构进行培训,你学会后不就都懂了吗,而且学习期间,工资照付。当然,这笔培训费也是不用你还的。这段时间你的努力我们都看在眼里,就算是给你这段时间辛苦的奖励吧。相信你以后也一定会如现在般努力的,不是吗?”

吕倩听后,只感觉眼前一片模糊。自己是遇到好人了,还真亏了自己最后没起贪念,也没有听信街头巷尾流传的八卦言论,不然这么好的机会哪能再重来一次啊。

