

包装奢华售价一千五 “礼轻盒子重”没市场 高端茶礼盒 商家“留”当镇店宝

距离农历新年还有不到一个月的时间,年味越来越浓,不少市民开始为各种人情往来添置礼品,茶叶作为馈赠亲朋好友的礼品非常受市民欢迎,但记者走访市中区多家茶叶店看到,高端茶品不仅价格“跌跌不休”,销量也持续下滑。

包装太奢华 高端茶销量锐减

“我们这高中档茶品都有,您是自己饮用还是想买些送人?喜欢喝绿茶还是红茶,如果喜欢喝绿茶,我给您推荐这款茶叶,配上这包装礼盒,肯定有面儿,走亲访友是不错的选择。”在光明路附近的一家超市,记者注意到刚有顾客进入茶叶专柜,工作人员就迫不及待地推荐一些看上去比较高端大气的礼盒装茶叶,见该顾客摇头,该工作人员一边将礼盒打开,一边介绍:“这包装还是

很高档的,内里铺有绸布,木质茶叶盒里才是小包的茶叶。”

“前几年,走亲访友‘礼轻盒子重’,尤其是一到年关,茶叶作为‘人情往来’送礼的佳品‘艳冠群芳’,怎么奢华就怎么包装,价格高不说还颇为热销,但这两年市场上不仅高端茶品的销量急剧锐减,而且茶叶礼盒也脱去了奢华包装逐渐向简约风倾斜,甚至有顾客直接舍去了外包装,‘轻装’送人。”10日,解放路附近一

家茶叶店的工作人员介绍,“像这款茶叶在前两年就是熟人来买,其价格也低不下一千三百元一盒,外人买就更贵了,都卖到一千五六百元一盒,如今打折降价促销齐上阵,价格几乎降了近一半,虽然价格上降了不少,但这茶叶的品质却丝毫不敢打折扣,没办法只能在包装上花心思以节约成本,这包装上的花费就省了不少。”

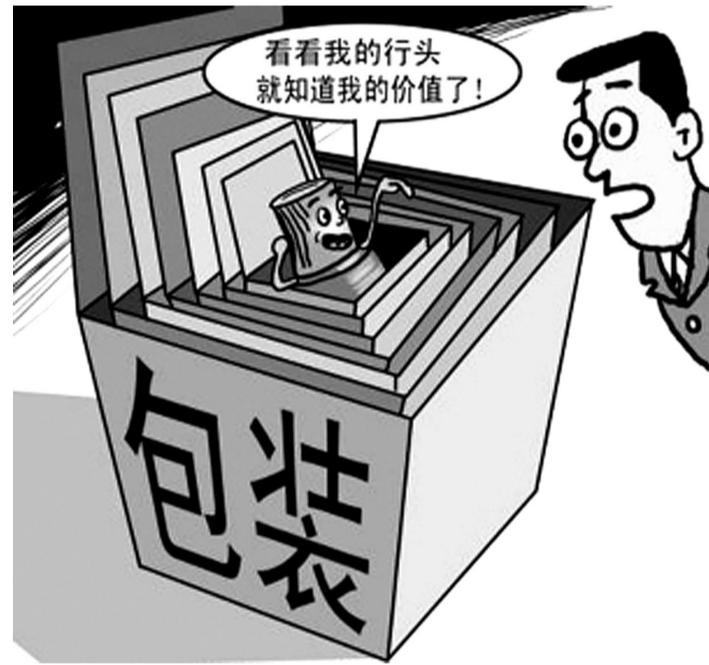
高端茶价格向中端茶靠拢

“都是刚调的价格,就拿这款促销价880元/盒的茶叶来说,前阵子都卖到一千多一盒呢,而像这个价格在店里已经属于比较高的价位了,如果是前两年,这个价格也就算中等价位,这两年,行情一年比一年差,价格一上500元一斤的茶品就不好卖,更甭提千元一斤的价格了。”青檀路附近一家茶叶店的销售人员说:“今年茶叶行情差,不少高端茶品销量明显减少,而茶商们也只能降低高端茶品的价格抢占大众化茶品消费市场,售价上千元一斤的茶

叶这一年也就卖了两单,不过这对于我来说已经很知足了。”记者采访多家茶叶商铺发现,眼下,不少茶商已经把“过年茶”备好迎客,其中售价在300-500元左右的茶品不仅数量较多而且最受市民欢迎。

“生意确实难做,不过也不是咱这两家生意不好,不都在观望坚守吗?再说不做茶叶生意又能做什么?价格这么低,各家茶叶店里的生意还是冷冷清清,眼看就要过年了,不光散客不上门,就连往年大客户也不给面儿——迟迟不见来。”香港街附近两位茶叶商坐

在一起,开始吐槽今年的茶叶行情,“只能主推‘平价’茶品,高端茶品价格‘跌跌不休’抢滩客源,对中低档茶品造成冲击,这中低档茶不仅卖不上价,一斤茶叶一二百块钱,这样的价格更容易让普通市民接受,一些‘高价’茶品没有存货,基本上是顾客想要交了定金随时进货。”采访中记者发现,很难见到奢华包装的茶品,高端茶品自降身价抢客源,中低档茶品的日子也不好过。 (记者 张莉萍)



促销染发剂用后头皮发痒

老人体质差 或引过敏性休克

晚报讯(记者 马高超)家住铁东小区的王女士今年将近50岁了,每次当她照镜子看到自己满头的白发时,心里就很烦恼,前段时间,在街上遇到了老同学,虽然与她同龄,但是她老同学看起来却显得要年轻许多,王女士心里不免有些感慨。正当她在回家的路上心里寻思这事时,看到路边有商家搞活动,售卖一种染发剂,销售人员说,这个染发剂对身体没有任何伤害,可以放心使用,再加上王女士看到摊边有不少老年人也买了该产品,于是她也买了一盒。

“几十块钱一盒倒是不贵,如果能使我看起来更年轻更有精神,那就再好不过了。”王女士心想,回到家后,王女士按照产品上面的说明书,开始按照比例调配起来,稍微洗了一下头,就戴上手套再配合梳子,染了起来。几分钟后,再按照说明书上的要求,进行冲洗,在这个过程中,王女士感觉头皮有点发热,但是也没想太多,或许

是因为染发剂在发挥作用呢。过了一会王女士就冲洗了头发,对着镜子梳起头来,头发倒是变黑了,但是却让王女士感到不舒服,总感觉头皮、耳朵后边还有脖子处发痒,总想用手去抓挠。

感觉不对劲,王女士赶紧给女儿打了电话,随后去了医院,医生判断说王女士的症状属于过敏,给开了治疗过敏的药物并嘱咐王女士不要乱用染发剂,即使使用也先要做过敏试验,防止发生皮肤肿胀等更严重的危害。王女士随后让女儿在网上查了一些相关资料后才得知,中老年人白发染黑,往往时间相隔很短,皮肤年复一年吸收着染发剂,加上自身体质相对较差,因此更容易发生染发剂过敏。严重的还会发生过敏性休克,危及生命。消费者在每次染发前,先选耳根后方的皮肤做过敏测试,如出现异常,可选择其他品牌重新试验,仍有过敏现象就应放弃染发。



夜查

1月13日晚至14日凌晨,市环保局巡查人员对薛城区和滕州市内6家企业开展夜查活动。其间,监察人员着重对其污染防治设施运行情况进行检查,并就在运行过程中容易出现的问题对企业相关负责人进行告知。(记者 王龙飞 摄)

市场顾客渐多 零售商备货忙

年货批发旺季到了

俗话说:“进了腊月就是年”。农历腊月初三,记者奔往枣庄各个市场看到,无论是零售商还是批发商,亦或者个体种植户,进入腊月之后,都开始忙碌起来。顾客们为了备年货忙活起来,厂商为了卖年货也活跃起来,各处早现一种喜气洋洋的气氛。

零售商:顾客渐多 忙备货

“今天是什么日子,商场里怎么那么多人?”12日下午3时许,市中区居民陈女士在逛一商场的时候感慨道。虽然正值上班日,但是当天在市中区振兴路上的这家商场内,顾客相对往日有了明显增多。

该商场内一饰品店工作人员说,“刚开始我们也有点纳闷,这既不是周末,也不是节假日,为何商场内的人明显的增多呢?后来看了下手机日期,才知道原来是进入腊

月的缘故。”记者在采访的过程中看到,该商场内的十多个收银台前基本都排起了长队。尤其是超市内,顾客纷纷攘攘,好不热闹。“平日里,有时候周末都没有那么多人,年关了,顾客们也都开始准备年货了,所以才会出现顾客增多的现象。”商场一工作人员表示。

薛城区的一商贸市场,为了营造“进入腊月就是年”的气氛,甚至放起了喜庆欢快的音乐,顾客们买

东西听着歌也别有一番感受。

13日上午,在薛城区北城批发市场一处干货摊位前,来购物的顾客络绎不绝。干货摊老板说,最近几天生意越来越好。“常吃干货的顾客都知道,临近年底,年货价格越高,现在虽然已经进入了腊月,但是干货价格多数还没上涨,现在在购买春节的时候吃刚刚好,价格也实惠,大家都乐意买。”干货店老板一边忙着给顾客装货一边说。

批发商:年货批发进入繁忙期

12日下午,记者在市中区的香港街批发市场看到,除了春联批发进入旺季之后,核桃、糖果、瓜子甚至栗子、开心果等春节所需的副食品也进入了批发旺季。

在一处干果批发摊位前,忙着为客人装货的陈女士抱怨,中午饭还没有吃上。“核桃、杏仁、栗子以及糖果、瓜子马上就要进入一年中的销售旺季,现在批发正合时宜,一般来说,腊月初批发,为年底售卖备好年货,所以最近这几天我们非常忙,也顾不上吃饭。”陈女士无

奈地说。

在春节必不可少的对联、福字摊位前记者看到,几乎每个摊位前都有至少五六位客人在选购。据其中一家春联批发商李女士介绍,早在十天之前,春联批发就陆续开始了,只是进入腊月之后,春联批发才开始真正忙起来。“尤其是最近这几天,可以算得上是一年中春联批发最忙碌的时候,过了腊月初八之后,春联大批量批发的就基本上结束了。”李女士表示,“从今年早上9点店里开门到现在,我忙得连

饭都没顾着吃。”采访时,记者看了看手表,已经是当天下午2:48分,李女士已经连续忙碌了近六个小时。

在薛城区北城批发市场,年货批发也已经进入旺季。除了对联、干货批发,餐盘、餐具甚至是玩偶饰品批发也进入了忙碌期。批发商洪女士表示,最近前来批发的顾客中,多以个体零售商为主,大家都想趁着过年,在年前批点干货、餐具甚至玩偶饰品赚点小钱。

种植户:土特产成为顾客最爱

如今,环境越来越差,市民担心吃进嘴里的食品不够安全。为了吃得更健康,不少市民选择走进乡村,购买种植户手中的一手货来食用。

12日上午,记者在山亭区北庄镇管辖内的一条马路上看到,沿路两边出售核桃、红枣甚至是地瓜条的种植户达到十多家,来往的车辆中有不少人停车购买。记者询问了几家摊位后发现,这些摊位上出售的核桃、红枣甚至

是地瓜条价格和市面上零售的基本持平。甚至有个别产品相对市面零售价高出一些,虽然如此,还是有不少顾客选择在此购买。“这些都是种植户自己种植的,看着放心吃着也安心,我是特地从城区赶到这里买这些东西的,进入腊月了,马上就要过年了,买上一些留着春节吃。”打算买上几十斤核桃和红枣的一位顾客表示。

不仅如此,甚至有些市民不惜驾车去临沂市费县的农户处

购买土特产。虽然路程不近,价格也便宜不了多少,但是这些土特产还是相当受这些顾客的喜爱。“这些核桃、红枣、地瓜,我打算留一些自己吃,再拿一些送给亲朋好友,现在送礼都送健康,送这些东西也比较有新意。”市中区居民刘先生特地跑到临沂市费县石井镇一农户家中购买了百余斤的核桃和红枣。

(记者 董艳)