

入冬一氧化碳中毒事故多发

遇险立即通风 高压氧治疗有效

入冬以来,很多住户家中是煤球炉子烧起来、木炭火锅吃起来、车内取暖空调开起来……殊不知,正是这些在寒冷的冬季,再正常不过的行为,如果操作不当,都有可能引起一氧化碳中毒。15日,记者从枣庄市立医院获悉,从11月份以来,医院急诊科已经接收了50余例一氧化碳中毒的病人。医生提醒,冬季是一氧化碳中毒高发期,请市民提高警惕。



急诊科 入冬以来接诊一氧化碳中毒者50余例

据急诊科护士长孔祥琳介绍,从今年11月份以来,急诊科共接收了50余例因一氧化碳中毒前来就诊的病人,“一氧化碳中毒的病人多数是因为冬季取暖措施不当造成的,焦炭、木炭或无烟煤,燃烧起来虽然看不到任何烟雾,也闻不到任何异味,但是一氧化碳就是这么一种无味的有毒气体,人们很容易在不经意间就吸入了。”

前段时间,一位独居老人在家里用煤球炉取暖,出现了昏迷、恶心、呕吐、大小便失禁的症状,幸亏家人及时发现送来了医院,我们对她进行了紧急抢救,终于让她转危为安,类似的情况还有很多。另外,今年吃木炭火锅中毒的病例比往年多了不少,木炭火锅本身没有问题,甚至有很多人还很喜欢它的味道。但是木炭在不完全燃烧的情况下产

生的一氧化碳可是致命的。最近,经常有八九个人一起来就诊,最多的一次有11个人,检查完以后,发现他们在一起吃的木炭火锅。由于天气寒冷,屋内封闭比较严实,门窗都关得紧紧的,才导致了一氧化碳中毒。很多人在吃木炭火锅时,喜欢喝酒,这时候发生一氧化碳中毒以后,人们容易错把中毒当做醉酒,这也是比较危险的。”

高压氧科 吸高压氧是一氧化碳中毒的主要治疗措施

记者了解到,市立医院高压氧舱从深秋以来,就进入了繁忙阶段,王浙主任告诉记者,“原来我们没有紧急情况,一般只在白天开放高压氧舱,入秋以来,我们晚上也闲不住了。最忙的时候,一晚上就开了四次高压氧舱。我们工作人员为了配

合病人的治疗,经常忙得白天晚上连轴转。”

“对一氧化碳中毒的人来说,吸高压氧可以立即解决中毒者缺氧的问题,能够尽快排出体内的一氧化碳。值得注意的是,部分中毒者在接受治疗意识恢复以后,仍可能出

现迟发型脑病,表现出如发呆、记忆减退、语无伦次、手颤、步态不稳等症状,严重的可能出现意识障碍、昏迷并危及生命。因此,必须进行及时的、足量的高压氧治疗,尽量避免一氧化碳中毒后发生的迟发型脑病。”王浙主任说。

医生提醒 一氧化碳中毒立即开窗通风

急诊科主任医师程文伟提醒市民,寒冷季节,在采用焦炭、无烟煤等取暖时,一定要注意保持室内通风,正确安装烟囱、排气扇等排气装置,防止烟囱倒气、漏气的情况发生。吃木炭火锅时,不要觉得把门窗关严、打开空调,暖暖和和的饱餐一顿是多么的舒服,其实这样是非

常危险的,尤其提醒火锅店的老板要提高警惕,谨防一氧化碳中毒事件的发生。

另外,要注意检查家中的燃气管道、阀门是否有漏气的情况,冬季切忌不要长时间在开着空调的车内取暖,这些都有可能引起一氧化碳中毒。而且一氧化碳不仅能引起中

毒,它的浓度达到一定值以后,还有可能引起爆炸。即使不是冬季,在我们平时的生活中,我们也要打起十二分的精神,提高警惕,预防一氧化碳中毒。一旦发生一氧化碳中毒,请市民立即打开门窗通风,让中毒者立即离开中毒场所,到医院接受治疗。

中毒原理

市立医院高压氧科的王浙主任介绍,人体内需要的氧气是由血液中的血红蛋白来运输,我们把血红蛋白比作车,那么氧气就是乘客,如果人体吸收了过多的一氧化碳,一氧化碳就会和氧气争抢着乘车,而一氧化碳的竞争力要比氧气强300多倍,除此之外,一氧化碳和血红蛋白分离的速度比氧气和血红蛋白分离的速度慢3000多倍。所以,长时间吸入一氧化碳,肯定会对身体造成很大的损害。

(记者 李佼)

饭菜可口 经济实惠 女工开办小吃部 让矿工吃饱吃好

晚报讯(记者 张莉萍 通讯员 蒋振华 刘莹莹)头上戴着白色高筒厨师帽,戴着口罩,身上系着围裙的北风井乐购小吃部的女职工张建凤正在用筷子熟练地将盆里调好的豆角肉馅包入擀好的面皮里,将其擀成面饼放入电饼铛里,一旁煎熟的肉饼散发着诱人的香味。“小吃部虽然小,但是我们上井之后能够吃上可口的饭菜,价格也公道,经济实惠,让我们有一种在家吃饭的感觉。”路过的工人如是说。

张建凤是田陈煤矿的一名女职工,在没干小吃部之前,她承包了该职工膳园,由于利润低,于是辞去了承包膳园的工作。正巧北七小卖部无人经营空闲一个平房,她主动向公司经理提出去北风井经营小吃部,并且工资和“五险一金”全部由个人承担,不给单位添负担,鼓励员工自主创业的经理答应了她的请求。

“起初花了大约七八千块钱,购置了小吃部所用的锅碗瓢盆、桌椅板凳和厨房用具等必需品,因为只有她一个人,刚开始她也只是经营菜煎饼、肉饼和稀饭等简单的小吃。”张建凤介绍道。“刚开业第一天就卖了58元钱,第二天卖了100多块钱。”

现在基本上平均营业额每天有200元左右。”还没等记者张口问明为什么挣得那么少时,心直口快的张建凤说,“别的地方茶叶蛋一块钱一个,我这里一块五两个,三斤米只焖了8碗米饭,不为多赚钱,只要能让我职工吃饱吃好就可以。”

“小吃部开业之后,很多矿工都夸我这个小店不仅饭菜质量好,而且价格实惠,最重要的是能够方便职工,但是一间房子太小,我准备扩大经营。”张建凤说,“我的丈夫也在北风井下井,是一名安检员,在北风井也能方便照顾丈夫,我每天早上六点多就起床,一直干到晚上8点多,等最后一辆班车开走才回家。以前我干过班长,自己脾气不好,感觉还是自己干比较有干劲,没有压力,很踏实。”

记得有一次一名上中班的职工说能不能等他上井,给他做一份菜煎饼吃,虽然明知会等很晚,但为了让他吃上刚出炉的菜煎饼,张建凤还是爽快地答应了他。凭借这满腔热情和那份对下井工人的关爱,张建凤的生意越做越好,现在有许多下井的职工都是提前打电话预约。



自带手机膜 店家不给贴

晚报讯(记者 寇光)近日,家住薛城区陶庄镇的郭先生从网上买了一张手机钢化膜准备给新买的手机贴膜,但去了多家手机维修店,均遭到了店家的拒绝。拒绝理由为不使用本商家所售卖的手机贴膜不为其服务。这让郭先生感到闹心,难道就没有商家愿意给他贴膜吗?

郭先生告诉记者,自己前段时间从网上购买了一款手机,同时还一起购买了一张钢化贴膜。“官网上的东西感觉有质量保障,于是便从官网上买了对应的手机贴膜。”在郭先生看来,虽然自己不会贴膜,但现在这么多手机维修店,还怕找不到贴膜的地方吗?

还别说,实际情况与郭先生的想法却是完全相反。他一连找了好几家手机维修店,上门时只要说是找对方

贴膜的,对方首先会问什么机型,郭先生只要告诉对方自己有钢化膜,只要帮忙贴上就行。对方立马态度就会转变,告诉郭先生不会帮其贴膜。有态度好的商家会告诉他自己现在正忙,回头再说;有态度差的商家当即就拒绝他,还表示让他另找别人。就算郭先生表示愿意多付钱都不行。刚开始郭先生很疑惑,到底是什么原因使得他们不愿意为自己服务呢?后来在郭先生的再三追问下,才明白了其中的缘由。

“贴膜本身利润就小,如果是用商家自己的膜,估计还有的赚,如果只是帮忙贴膜,根本不赚钱。”郭先生表示,虽然商家考虑的有些道理,但是因为是从店内购买他们的商品就拒绝为他服务,这也不过去。