

人口调控从“以户籍管人”到“以水定人”

□石平(本报)

日前,北京市委常委、常务副市长李士祥表示,从宜居角度,北京的人口必须适度,而适度的前提是控制,现有的存量要调整。北京的人口控制目标主要靠水,以水定人。淡水资源是京津冀区域承载力的最大短板,其中北京市人均水资源为119立方米,到2020年按照北京的供水能力,只能满足2300万人口的用水需求。

由这条消息笔者想到了《山东省新型城镇化规划(2014—2020年)》,到2020年济南、青岛城区人口规划达到500万左右。紧随其后的就是枣庄、淄博等14个城市,城区人口都

要达到100万至300万,成为大城市。规划部门分析显示,目前我市市区总用地面积为3069平方公里,山体、水系众多。除去生态资源保护用地、基本农田、地质矿产用地外,可用作城市建设的用地约550平方公里左右,若不计政策因素单纯以建设用地考虑,按照人均120平方米建设用地标准测算,市区土地合理极限承载人口约为460万人左右。而目前全市公安户籍总人口已经达到了396.0万人,可见增加城区人口并不能依赖人口自然增长,而是需要在调整产业结构、促进产业集聚、发展服务业等方面入手。

大城市之梦让人鼓舞,可即将举行的居民用水阶梯价格听证会又让人心里没了底。居民家庭用户月均用水量提高早已是事实,但说到涨价的根本原因还是水资源短缺,核心是通过涨价控制水资源的节约使用。

这里有一个问题要搞清楚,就是城市用水对于城市规模的扩张到底有没有制约。一般情况下,城市人口增加1人,一年刚性的用水量增加大概100立方左右。所以,一定水量的水资源承载能力是定好的,也就是说,一个城市的人口数量基本上能确定下来。

有两组数据我们必须面对,一是,城市的快速发展带来用水量的急剧增加,1980年,我们的生活用水量约为68亿吨,到2013年,已经达到748亿吨,翻了10倍多;再有,城镇生活用水定额从上世纪80年代的117升/人,上升到2013年的212升/人。加之按照国际标准,全国共有400多个城市缺水,100多个城市严重缺水。资料显示,我省水资源总量只有303亿立方米,人均占有量仅322立方米,不足全国人均占有量的1/6,世界人均占有量的1/25,一般年份缺水约40亿立方米。如今,

很多城市都做规划,但是在规划中对环保包括水资源状况关注颇少,整个社会似乎仍未意识到水资源危机的紧迫性。

习近平同志就保障国家水安全问题发表讲话时提出了“以水定城、以水定地、以水定人、以水定产”,“节水优先、空间均衡、系统治理、两手发力”等思路。要做到“以水定城”,还需要做很多具体的工作。在管理上,应基于水资源、环境承载能力,优化区域空间发展布局,研究制定水环境承载评价技术指南,开展水资源和水环境容量测算评估。

当然也要认识到,“以水定城”的核心是如何解决经济发展模式和资源矛盾的问题,解决问题的关键不在水资源,而在经济发展方式的转变上,粗放的发展方式解决了,水资源问题就迎刃而解了。这是解决水资源短缺的另一种思路,任重道远。

网言个论

罚“看灯”是伤害式处罚

□戴先任

近日,不断有微博网友爆料,在湖南长沙,有司机因为在城区道路行驶时乱开远光灯,被交警罚其看灯一分钟。事情发生后,长沙岳麓区的交警大队五中队的民警已向媒体证实此事。今年以来,针对长沙市驾驶员不正确使用灯光的现状,交警多次展开整治。为了不让乱用灯光的驾驶员感受到远光灯的危害,除了对驾驶员采取扣一分、罚款100元的措施外,还对驾驶员进行体验式处罚。(12月14日《西安晚报》)

一些喜欢乱开远光灯的司机,不遵守交法规,漠视他人感受,正是因为违法成本太低,让他们都没意识到这种行为的危险性,甚至还以给他人带来不便而自得其乐。加大查处与处罚力度,才能让乱开远光灯的不文明行为减少。

但长沙交警还对乱开远光灯的驾驶员进行看大灯一分钟的“体验式处罚”,却又显得太不妥当。让驾驶员直视大灯一分钟,更像是“以其人之道还治其人之身”,这不符合法治社会原则,更像是以暴制暴,而且也于法无据,让驾驶员盯着大灯一分钟,也容易损害健康,从而让体验式处罚,变成伤害式处罚。

很多乱开远光灯的司机,是为了提防或是报复其他司机乱开远光灯的行为,从而陷入恶性循环,要想到,既然驾驶员乱开远光灯,带来安全隐患,给他人带来不适,这显得太缺德、不文明也有违交法规,就算理由再正当,让驾驶员也体验这种不适,不也彰显了执法者的一种不文明?这让执法者与乱开远光灯的司机一样,陷入了“乱开远光灯”的思维里。

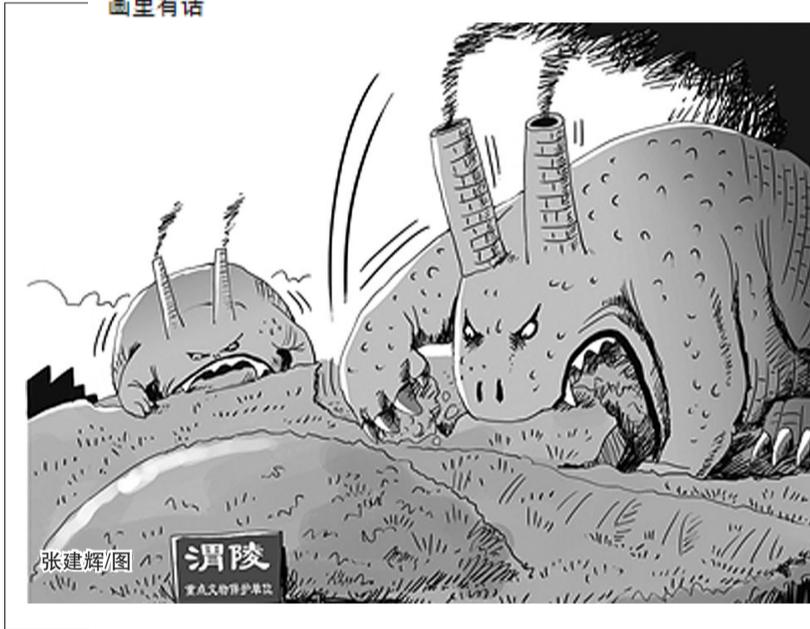
要让乱开远光灯的驾驶员将心比心、换位思考,只要严格执法,对于乱开远光灯的行为,加大查处与打击力度,不管是“看大灯5分钟”,还是“看大灯1分钟”,都是在执行一种“法外惩罚”,或许短期内能收到较好的治理效果,但从长远来看,这种执法,伤害的是执法部门的公信力,更可能开了“体罚式执法”的先例,从而一发不可收拾,这将与执法者推进交通文明,建设法治社会的初衷背道而驰、渐行渐远。

微言大义

□扭腰村民:这是一个极具历史意义的时刻。就为了这个31页的文件,《联合国气候变化框架公约》,195个国家经过二十年的艰苦谈判,终于在巴黎达成。这是人类历史上最多国家达成的一致协议,也是第一次把关乎全地球每个人的事情作为协议来达成,超乎国界、意识形态和贫富。尽管还有很多事要做,这已经是划时代的了。

□清华孙立平:最近一直在想一个问题:电商对社会结构尤其对中产阶级形成的影响是什么?有两种截然不同的观点。一种观点是,电商消灭了大批传统的零售商,而一个传统零售商很可能就是一个中产阶级,这意味着电商在消灭中产阶级。另一种观点是,电商模式培育了很多小的电商,并且由于降低成本,使创业更容易。

画里有话



汉陵烧砖

□京文

陕西有些砖厂就地取材用黄土烧砖,范围逐渐向不远处的全国重点文物保护单位渭陵延伸。专家认为,砖厂取土已侵入了渭陵(汉元帝刘奭陵)的建设控制地带。

(12月13日《华商报》)

点点评

新闻:根据央行今年5月29日发布的中国金融稳定报告计算,个人投资者今年6月以来日均损失约在4.37万元。截至12月9日收盘,市场总市值在震荡之后回升至56.08万亿元,仍然较6月12日跌去了28.5%,足足22.3万亿元的纸上财富就此蒸发。(12月14日《新快报》)

点点评:钱去哪儿了?

新闻:最近,重庆一名小学生的诗,引起了许多同学和家长的共鸣。诗的名字叫做《没有钥匙的星期天》,该小学生称,自己周末除了画画和奥数还要练琴,太忙没有时间玩。此前,还有武汉一小学生写诗:“数学是死亡之源”。(12月14日中央人民广播电台)

点点评:少小不努力,老大徒伤悲。

新闻:13日,广东省教育厅透露,广东发布《关于进一步加强学校食品安全促进膳食营养均衡工作的通知》,引导学校食堂合理安排膳食,烤串、火腿肠等腌制食品将不算荤菜,学校将逐步不销售对健康不利的碳酸饮料、方便面等。(12月14日《京华时报》)

点点评:校外摊贩笑了。

百姓说话

补发年终奖,诚信不迟到

□李云

2011年,王伟民曾许诺发放2个月工资作为年终奖,因公司遇到困难,这份承诺没能及时兑现。4年后,公司经营状况有了好转,他给73名离职员工补发了27万元。(12月10日《重庆商报》)

又到年底了,“中国好老板”王伟民补发4年前年终奖的“事迹”瞬间刷屏。银根收紧的季节,当自家的老板或欠薪或宣称年终奖缩水或干脆跑路时,别人家的老板补发了4年前的年终奖,遭遇不靠谱老板的小伙伴

们,找个地方哭去吧!

2011年公司遇到困难,说好的年终奖泡了汤,4年后经营好转,73名离职员工陆续收到了27万元的迟来的年终奖,还有20个没联系到的员工,王伟民正在千方百计寻找,他还表示,除了离职员工,接下来,也会给当年留下来的员工补发年终奖。

27万算不得小数字且是已完成兑现,4年的时间也不算短足以让人几番跳槽。追前员工补发年终奖,别人家的老板真给力!“那段时间,为了公司,所有员工都很拼命,但最终没能扭转大局,公司从原有的150多人变为60人,垮掉一大半。之前,我曾对他们说过,会发2个月的工资作为年终奖,但因为客观原因,没能兑现承诺,我觉得很对

不起他们。”王伟民说,现在公司经营状况好了,总算能拿出这笔钱履行承诺了。

有钱没钱是一回事,能不能兑现承诺是另一回事。没钱的时候欠了钱,有钱的时候就偿还,这是最简单不过的道理。为留下来的员工补发年终奖是对他们坚守的肯定,补发离职员工年终奖何尝不是对当初付出的回馈?面对给力的别人家的老板,更多的老板是不是该反思一下如何面对年终奖?企业的发展壮大离不开全体员工的努力,年终奖和薪金都是员工付出的货币化计量。企业任何的困难都不能以牺牲员工利益作为代价,内耗的损伤大于外患。要想传承扼为跨越百年甚至几世纪的企业,需要的就是王伟民这般的“重诺”。

新华保险推“福享一生”乐享品质养老规划

顺应理财市场发展趋势,精准定位核心客户群,新华保险“福享一生”终身年金保险理财计划(简称“福享一生”)一经推出便获得市场的高度认可,连续荣获第九届、第十届中国保险创新大奖“最畅销保险产品”荣誉奖项。

“福享一生”终身年金保险理财计划是一款分红险附加万能险的产品组合,理财计划中主险部分是福享一生终身年金保险(分红型),同时每份计划均包括附加随意领年金保险(万能型),客户可选择一次交清、三

年期、五年期以及十年期交费。

规划功能是“福享一生”的一大亮点,对高净值人群来说,如何将今天的财富有效地转移到未来是他们关注的重点,“福享一生”的这一优势就能很好地满足这类人群的需求,只需短期几年交费,未来就可年年领钱、终身领钱,实现财富的长远规划。

从资产保全角度来看,理性的投资者在比较产品间的收益水平的高低时,往往更关注产品自身的安全性,“福享一生”是一款可以让财富人士实现安心理财的产品组合。除

了具有保额分红优势外,生存金自动进入万能险账户,再按月复利进行累积生息,利益增长后无需交纳任何保单账户管理费用,真正实现强强联合,“升升”不息。

“福享一生”产品可以适用于出生满30天、不满66周岁的身体健康者,一份保单的关爱便可以真正做到将爱意传递一生。

坚持“以客户为中心”的新华保险审时度势推出“福享一生”,为保险理财市场贡献了一款极具竞争力的产品组合。

(新华保险供稿)