

市中区利民市场家具批发城内的一座大房子内,孙红每天都在这里快乐地忙碌着。



农家女 进城当老板



面对竞争激烈的市场,家具款式、质量都要有保证,孙红夫妇博采众长。

做家具每一道工序都来不得半点的马虎,“诚信是一个产品的生命”是孙红经常挂在嘴边的一句话。

“没有辛酸的泪水,就不会有幸福的微笑;没有艰辛的付出就不会有收获的喜悦,世界上没有随随便便能成功的人。”这是一名农家女在城里做沙发家具生意十几年的切身体会。

在市中区利民市场东头家具批发城内的一座大房子内,一个瘦弱的身影在不停地忙碌着。她个头不高,待客接物言谈爽利,这位来自山亭区湖沟的农家女叫孙红,就是这么一个农家女在城里打拼了十几年,打出了一片属于自己的天地。

孙红小时候家中生活拮据,高中没有读完就辍学帮父母分担起了家庭的重担,后来到邻居家帮忙做沙发,这一干就是四五年。随着年龄的增长,爱看书学习的她开始为自己规划人生道路。2004年,她只身进城在一家家具加工厂里当起了打工妹。

功夫不负有心人。好学的孙红制作沙发的手艺越来越精湛,想当老板的念头油然而生,一开始她在市内租来一间民房,投资3000多元买来沙发加工工具和布料,经过几天的忙碌,一套沙发成品摆在了小院中,孙红落泪了,那是激动的泪水,也是她省吃俭用租房后第一次小小的成功。

卖这套沙发赚的1200元钱孙红全部用来购买加工布料与海绵。从一套一套的购买沙发布料到两套三套地去买,卖沙发的钱她都用来购买货真价实的原料,因为她知道顾客等着用她做的美观耐用的沙发,为了保质保量的赶工,孙红每天只吃一顿饭,为了生意的快速发展,她一年到头不舍得买一件新衣服。

结婚有了孩子后,生活更加辛苦。她一边

照顾孩子,一边加工沙发,尽管丈夫常常帮忙,但紧张的时间、经济的压力还是让她喘不上气,一位好心的朋友劝她,生意这么好别太死心眼,多卖几套沙发生活就宽裕了,而孙红心中有自己的明白账,就是绝不能砸了自己的招牌,诚信是一个产品的生命。为此,孙红因为忙不过来,错过了许多顾客。

几年后,孩子渐渐长大了,孙红又得到丈夫的大力支持,她依然以质量至上的信誉吸引着一个个客户的到来。看到有客户一家三代都用着她做的沙发,孙红很是激动,她决心接受顾客的提议,改变单一的产品加工销售,和丈夫商量着扩大生产规模、丰富产品种类。2011年,他们夫妻俩轮流到济南、江苏、淄博等地考察拜师学习一年,2012年,他们贷款10万元拓宽了经营的场地,并聘来了技术工。

2015年,孙红终于有了自己的店面,没有震天的鞭炮,谢绝亲朋的到贺。所有家具都是市场同等产品最低的价格,做的是市场同等产品最好的质量。孙红经常给家人和技术工人说,眼下市场竞争激烈,如果还想继续走下去,就不能搬石头砸自己的脚,要多为顾客着想才能留住顾客。

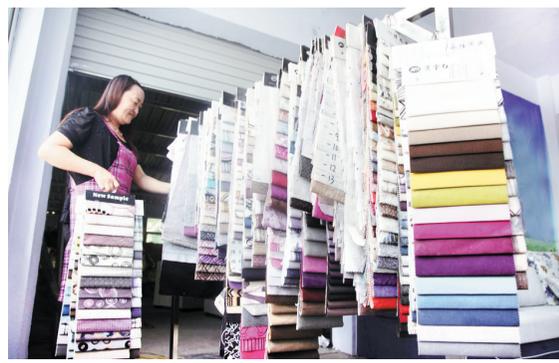
十几年前,孙红从小山村来到了枣庄市区,两眼一抹黑,而今,她却成了一个能加工出各种适合城里人使用的家具加工厂老板,其中的酸甜苦辣成就了她更加坚定的步伐。孙红说,忙碌的生活让她很累,但是很充实也很自豪,今后的日子,她将依然用最诚挚的心对待和回报每一位顾客。

(记者 孙慧英 文/图)



成为老板的孙红手艺并没有丢下,每套沙发套她都亲自缝制,力求做出保质保量的良心产品。

质量有保障的时尚家具吸引着许多年轻人前来选购,有的客户一家三代都用孙红做的沙发。



如今,孙红的家具厂扩大了生产规模、丰富了产品种类,上千种沙发加工布料任顾客挑选。