

长相甜美 擅长卖萌

新晋网络主播粉丝数千

三百六十行

房间只有八九平方米，一台电脑，一个麦克风，一个摄像头，加上一张床，一面桌子，一个橱柜，这就是网络女主播“以轩”的直播空间兼闺房。女主播以轩今年22岁，是天珂贝尔公司的一名女主播，入行已经一个月左右的时间了，她的本职工作其实是公司的一名前台，做女主播只是兼职。记者见到以轩时，她正在网上进行直播。上线前，记者得知以轩花时间去刷了睫毛，戴了美瞳，抹一抹红唇，皮肤白皙美丽动人。上线后，她向每一个加入直播间的粉丝问候，与他们聊一些无关痛痒的话题，或应邀唱歌派“福利”，熟练地在粉丝之间应酬，仿佛都是多年老友，唱歌打趣，调侃谈笑，信手拈来。虽然以轩歌唱得不是很好，但因为长相甜美给自己加分不少，再加上擅长卖萌，所以有越来越多的粉丝喜欢她。用以轩的话说：“在虚拟世界，我找到了更完美自信的自己。”

在虚拟网络直播间的世界里，粉丝是否真正捧场，就看其是否送礼物，粉丝买虚拟礼物，网络主播就能从中提成。记者了解到，现在国内网络主播这一行，成名早、人气旺的名播，平日一天收入就达五位数，碰上自己生日等好日子，更有可能日进百万，一年进账直指一千万。当然，这是顶层几个“宝塔尖”，

绝大多数网络主播都属“打地基”，粉丝寥寥晨星。以轩向记者透露，她做网络主播才一个月左右，已拥有几千名粉丝，算是吸粉比较快的了。

“在做女主播之前，我是一个内向且不爱说话的女生，但是坐在直播间内，我必须与网友交流。刚开始的时候我害羞得一句话说不出来，网上的不少好友鼓励我，让我尽量放松，想说什么说什么，哪怕给他们讲个笑话，或者聊聊天家常都可以，最好能够给他们唱几首我拿手的歌曲，这样一点点锻炼自己，现在我坐在这里和我的粉丝又说又唱，不再感觉到有什么尴尬。”以轩说，网络女主播的薪酬除了基本工资外，大部分都来自网聊费提成，听众们给主播送的虚拟礼物越多，报酬就越多。

以轩告诉记者：“我现在算是兼职，每天工作也就三个小时左右，一个月下来月薪三千元，看似光鲜亮丽的背后却总有人议论纷纷。网络上对女主播的负面报道铺天盖地，因为没有做过这个行业有些排斥，第一天来的时候是妈妈跟我一起来的，看到工作环境，别人的工作情况，多少有些放心了，但是对不了解这个行业的我的朋友来说，他们知道我女主播，多少会戴有色眼镜来看我，我会慢慢让他们理解我做的是一份什么样的工作。”

台上人气爆棚，台下孤独清冷，虚拟世界造就的辉煌，就是这样如镜中

月、水中花。女孩毕竟嫁人第一位，网络女主播又是吃青春饭，“我们这个行业，不少女孩找到男朋友后，男朋友均极力反对其做这份工作，或许我也不例外吧，如果有一天把自己嫁出去，我就不再做网络女主播了。”以轩说。

据该公司的负责人王经理表示，网络主播行业其实是一个积极健康的工作，能够培养与人沟通的能力。“网络直播这个行当，几年来变化很快。现在已经不是买个摄像头和一台电脑，就可以做网络直播的时代了。要能歌善舞，有自己的特色，才能够抓住粉丝的心。”王经理说。

(记者 苏羽 文/图)



楼道内堆积汽油桶 网格员挪走除隐患

受天津港“8·12”瑞海公司危险品仓库特别重大火灾爆炸事故影响，文苑社区的网格员在其辖区内对堆放在楼道内以及居民储藏室内的危险品进行排查，及时排除安全隐患，受到居民齐点赞。

近日，文苑社区的网格员在进行日常入户走访时，刚走进文苑小区14号楼2单元，就闻到了一股刺鼻的汽油味，并且这个味道弥漫了整个楼道。网格员四处寻找了一下，发现在储藏室的门口以及楼梯下面堆放着几个大的汽油桶，汽油味就是从这里散发出来的。网格员们随即上楼挨家挨户地走访，询问油桶是谁家的。在走访的过程中，不少居民都表示对堆放在楼梯口以及储藏室内的危险品心有余悸。

网格员经过走访找到了这些油桶的主人阙先生，向他讲解了在居民楼道内堆放油桶的危险性，并向他举例说明。但是阙先生表示这些油桶都是空的，没有危险性。网格员认为油桶外侧有许多油渍还没干，并且汽油味还那么浓烈，仍然存在较大的危险性，并且已经引起楼道中不少居民的担忧，希望阙先生将油桶尽快挪出小区。

随后，网格员在社区居委会工作人员的带领下，又多次到阙先生家中劝说。经过多次的走访，阙先生最终认识到了事情的严重性。最终，网格员将油桶移走。

(记者 苏羽 通讯员 王舒颖 邵文秋)

电池鼓胀还烫手 小心手机变“手雷”

“我的手机前段时间电池部分鼓起来了，本没当什么事情，可是现在充电后很快就没有电了，打电话的时候都烫手，所以赶快去维修了。”正在龙头路某维修店维修手机的小张说。

记者走访发现，进入夏季后，很多市民的手机出现了小张的情况。手机维修人员告诉记者：“整个夏天，我们店的手机维修点业务特别忙，天气炎热，很多电池都出现了异常。而我们建议大家最好不要用电池已经鼓胀的手机。”记者联想到以往网上会有手机爆炸的新闻，是不是和电池异常有关系呢？“电池内部的化学反应会缓慢地释放气体。如果温度过高，电池内部反应过于活跃，产生的气体得不到及时释放就会让电池鼓胀起来，同时也会缩短电池的寿命。手机电池鼓胀到一定程度，说明它快

要报废了，保护电路可能已经受损，就该尽快更换。网上盛传的手机爆炸根源应该就是电池爆炸。我们店很多客户在电池最初出现异常的时候没有引起关注，直至引起了主板异常才来维修，这既不安全费用还更高。”

市中区质检部门的工作人员表示，现在手机电池的品牌繁杂，质量参差不齐。虽然一般都是经过严格检验的，但是部分电池仍然会在高温状况下出现鼓胀现象，这些多为伪劣产品，如果消费者又使用了钢之类的硬质外壳，气体不能及时导出，确实是有可能引起爆炸。此外质检人员还提醒大家，现在天气热，开车时候将手机放在车窗前，也会导致电池过热，长久如此电池就会变成了“大肚子”。

(记者 黄天鸽)

农户对售价期望过高 种植面积骤增

葡萄大批上市 价格遭“腰斩”

眼看着露天葡萄大量上市，往年因为葡萄刚一上市而导致其价格“翘尾巴”的现象今年迟迟没有到来，价廉物美的本地葡萄让不少市民大饱口福的同时，葡萄种植户们却高兴不起来。

葡萄售价降了不少

“这不，一大早就拉过来了，这都晌午头了，拉来的2筐葡萄还没卖出多少。”鲁南蔬菜批发市场附近，一位自称来自齐村附近的葡萄种植户说，“这葡萄价格说降就降下来了，品相稍好的也不过2.5元/斤，今年葡萄的价格就像坐上了过山车，刚上市那会，其6元/斤的价格让不少种植户乐开了花，可好景不长，这上

市还没有几天，其零售价格就惨遭“腰斩”，即便如此，今年葡萄的销量却不比往年高。”17日，记者走访了新华农贸市场、立新农贸市场等多个农贸市场的水果商贩发现，在售的葡萄均属于地产葡萄，其中以山亭葡萄居多，其价格从2.0元/斤到2.5元/斤不等。

解放路附近某超市的工作

人员介绍：“超市里的葡萄品种多，口感好，不少市民就是冲着本地葡萄来的回头客，从上市开始，价格一直在下降，进入8月份后，不少露天葡萄开始上市，导致其价格进一步下降，眼下再有一个多月部分葡萄的销售也将进入尾声，届时，葡萄的价格会不会有所反弹，还很难说。”

零售价持续走低 商贩不愿进村收购

“村里不少农户家都种植葡萄，往年行情好，商贩都来收，今年市场环境不好，市场上葡萄的零售价偏低，商贩的利润被压缩，不少商贩也不愿意进村收购了。商贩不上门，就只能自己拉到市场上去卖，可这市场上卖葡萄的人也不少，往年一到市场就能卖掉的葡萄，今年只能靠低价

走量。”葡萄种植户王女士说。“到处都是卖葡萄的，只要能卖出去，比什么都强，总不能眼睁睁地看着成熟的葡萄从葡萄架上落下来，烂到地里吧。”王女士说。记者了解到各农贸市场上市集中了不少像王女士一样的小商小贩，他们多数是拉着自家种植的葡萄在售卖。“没办法，收

购价太低，本想着直接到市场上卖能多赚点，没想到这么难卖，一上午卖了还不到三十斤，据他们讲，我这还是好的，有的摊点十点钟了都没开张，事实上这2元/斤的零售价格也就只能算保本经营。”朝阳市场附近一卖葡萄的男子看上去显然有些着急，率先卖出了1.5元/斤的价格。

种植户对葡萄价格期望过高

解放路一果品超市的经营者表示：“少了是宝，多了是草”这是很浅显的道理。尤其是前两年，我市葡萄种植面积增加，眼下，这些葡萄正处于盛果期，上市势头劲爆，而且葡萄本身又不耐储存，必须在很短的时间内将其销售掉，这就使得葡萄种植户急着将采摘的葡萄以最快速

度将其卖掉，这就很容易陷入一个怪圈。”

“今年葡萄的价格战来得太早了，就在很多种植户的葡萄还挂在枝上时，烟台、潍坊等地的葡萄就开始大打价格战，这也让本地的葡萄种植户吃了苦头。”该经营者介绍，“事实上每年的8月中旬前后我市葡萄的价格都

要进入‘难关’，这个时节市场上的果品丰富，葡萄本身不作为生活必需品，一方面葡萄价格持续下跌；另一方面，种植户对于葡萄的价格又期望过高，吃苦头就不可避免。不过可喜的是互联网的加入让地产葡萄焕发生机，并成为农户增收致富的重要途径。”

(记者 张莉萍)