

天热无人装修 生意少得可怜

胜利路散工苦等四天仅赚50元



近日,我市持续高温,稍稍一动就浑身冒汗。而在市中区胜利中路与公胜街交叉路口的零工市场,工人们还是一如既往地在此等候生意上门。

11日上午10时左右,记者来到该零工市场,几十位零工在此等候客户。老陈擅长的是木工活,一家四口人主要靠老陈在散工市场上接零工挣钱维持。“这段时间天太热了,早上六点钟就在这个地方等活,一天也不见得能够接到一个活。上个星期我等了将近4

天,就只安装了一个门,干了一下午挣了50元钱。”老陈说。

记者了解到,像老陈一样好几天不开张的零工还有很多。天气热了,招工的人减少,零工市场上等活儿的人有的继续早起等活儿,有的干脆直接在家休息了。“这附近的零工大约有四五十人,一年四季都在这里,过年的时候大年初二就有人摆摊,像前几天最热的时候也很少有不开的,毕竟就靠着这个混口饭吃,即使知道没活也得

靠在这儿。”老陈说,前几天天特别热的时候,他从家里拿一瓶水,喝完了就去附近的医院里接自来水喝,一天都喝好几瓶,就是不干活呆在这也是大汗淋漓,这两天稍微好一些了。

说起目前的行情,老陈告诉记者,“现在只要给钱就干,关键是有活,去年这个时候还比今年强,今年尤其是乡村都不盖房子了,生意明显少了不少,不过没办法,就算是再少也得等。”老陈无奈地说。

记者在零工市场附近转了一圈,看到不少跟老陈同行业的工友干脆找张桌子在树荫下打起扑克牌。干了十年瓦工的老李在树下无精打采,看到记者走过来,立马提起精神,询问是否有活干?记者询问前段时间高温天气,生意如何时,不少工友都表示没有接到活,幸运的老李说,“前几天接到一个家中改管道的活,从早上7点干到晚上六七点,中午休息一到两小时,天实在是太热了,忙活了不到半小时,衬衫都被汗水浸湿。30多度的高温,即使是室内作业,也能充分感受到夏日的‘热情’。干活,湿衣服正常啊。这衣服一天里湿了干干了湿三四次是常有的事儿。”

(记者 苏羽 文/图)

拍照录像 留根存档

电梯是否“健康”心里有数

日前,滕州市房管局对各单位在用电梯开展了安全集中整治,保障群众乘坐电梯安全。目前,集中整治活动共检查电梯272部。

据了解,此次整治活动邀请了电梯供应商及专业维保人员等参加,针对住宅、办公电梯和在建工程电

梯的抱闸制动系统、限速器安全钳系统安全部件和安全性能,及出现电梯故障和困人事件的应急处置,进行逐项测试排查。对现场发现的问题进行了拍照、录像,留根存档,对检查中发现的问题提出限期整改意见。(记者 焦兴田)

遇到烦心事
这里来说说

电视、电磁炉、洗衣机故障赶紧拿来吧

枣庄学院大学生“下乡”修家电啦

枣庄学院大学生暑期“三下乡”团队众多,其中家电维修团队,别具特色,受到广大乡亲的欢迎。

近日,枣庄学院大学生暑期“三下乡”团队来到山亭区山城街道三山村。全村男女老少早已等候多时,各式家电,大到洗衣机、电视机、电磁炉、豆浆机,小到手机、收音机、手电筒,摆满院子。同学们按照各自的分工,有条不紊地开展维修工作:登记编号、查询故障、维修保养,虽然暑热难耐,汗流浹背,但看到村民们拿着修好的电器心满意足地离开,同学们也难以掩饰内心的喜悦,感受着劳动创造价值的快乐。

其后,枣庄学院大学生暑期“三下乡”维修服务队还分别前往山亭区南洼村和枣庄团市委帮包的峯城区峨山镇贾楼村开展了维修活动,活动受到了地处偏远、经济条件落后村民的热烈欢迎。粗略统计,三天时间维修电器达150余件。



据了解,枣庄学院光电工程学院的大学生家电维修协会在校内外小有名气,经常应邀到社区服务,在立新小

区、国泰花园小区、光明路街道等地受到居民和物业公司的好评。

(记者 王晨曦 文/图)

推销人员换“阵地”

大排档里卖鞋油

8月8日,在滕州市大同路某夜市大排档,王先生与同事正把酒言欢,聊得正嗨,突然出现了一群背着大背包的人,他们到达大排档之后,非常专业地分散开来,话不多说,直接蹲下来就要把一个瓶装的产品往食客的鞋上擦,当食客询问时,他们便说是一种擦鞋的新产品,免费试用。王先生说,因为自己没有反应过来,被这些“敬业”的推销员吓了一跳。“他们一行大概十几个人,装备可谓是‘精良’,背后背一个很大的背包,手里还提着小袋子,袋子里面放着他们推销的产品,而且,他们专门挑选夜市大排档集中的地方,食客很集中,人流量大,便于产品的推销。”

王先生介绍,因为推销人员在自己吃饭的桌子旁边突然之间蹲下,他感觉非常尴尬。“我是求人办事才请人吃饭的,一桌子人并不很熟悉,突然就来了推销的,也不好拒绝,但是,试用完产品了,不买也不好看,于是就买下了。”说起自己的尴尬,王先生感觉很是无奈。

据介绍,这些推销人员专门推销一种新型鞋油,这种鞋油涂抹方便,且不易沾灰。“听口音这些人都是南方人,年龄也都不大,推销的东西看起来也还算可以,就是价格太贵,高出市场一般牌子的价格好多,既然是新型产品,肯定价格也不会便宜。”王先生的朋友说道。

(记者 姚付林)

水果摊推试吃服务

摊主险被吃“破产”

陈女士在薛城区海河路上有一处水果摊位,因为其水果摊位上有葡萄在售,为了吸引更多的顾客,陈女士推出了葡萄试吃服务,称自己销售的葡萄绝对甘甜。原本以为这样的举动可以拉近和顾客之间的距离,同时也能让顾客更好地了解自己葡萄的品质。可是让陈女士没有想到的是,这个挺“靠谱”的销售方式,之后让她非常后悔。

据陈女士介绍,当天傍晚她还在营业,看有四五个顾客上门,其中有顾客询问起了葡萄的价格以及口感,陈女士便告诉顾客不妨试吃一下葡萄,品尝下甘甜的程度。“以往品尝完的顾客多都会买几斤,因为这葡萄确实口感不错。”陈女士表示,可是让陈女士纳闷的是,当晚顾客并没有立即购买,反而一人一个又继续品尝起来,却让陈女士更没有想到的是,顾客还没有要买的意思,其中一位顾客竟然又摘了十多个,又一人分了两

三个品尝起来。顾客的举动让陈女士很是郁闷。“三四块钱一斤的葡萄,这一会儿工夫试吃几乎吃了三四两了,如果再继续品尝下去,我连成本价都收不回来了。”虽然陈女士心里犯嘀咕,可是她并没有去得罪这几位顾客。原本以为顾客品尝了那么多,肯定能买些葡萄,或者买点其他水果,也能给她减少点损失,可是让她更没有想到的是,这几位顾客竟然在水果摊位旁转了几圈后离开了。

看着被顾客摘得零零散散的葡萄,陈女士很是郁闷。“推出试吃业务,原本就是想招揽更多的顾客,这几位顾客的此类行为实在令人郁闷,一般来说,试吃觉得不好吃不打算购买之后,顾客也就不会再品尝第二次了,可是这几位顾客不但不买,反而吃起来没完,真是让人不可思议。”陈女士郁闷地说道。

(记者 董艳)



关爱特困病人

8月11日,枣庄仁和医院院长马桂兰带着工作人员,把峯城区峨山镇后香屯村的孙中强接到医院进行免费治疗。马桂兰了解到,村民孙中强半年前得了脑溢血造成家中一贫如洗,儿子辍学,她很是同情,因此将其接到院中,为特困病人做点力所能及的事情。

(记者 孙慧英 摄)