

虎头枕、虎头鞋、香包特色鲜明惹人爱

## “绣娘”收徒30人 鲁绣不失传



鲁绣非遗传承人许培玲制作的虎头枕、虎头鞋等在鲁南地区享有盛名,很多外地人慕名前来学习。

许培玲的刺绣工作室里,墙上挂的,橱柜里摆的,地上放的都是她的布艺刺绣作品,虎头鞋、香包等作品琳琅满目,让人看了感觉非常了不起。

家住滕州市北关街接管巷的许培玲今年65岁,老家是山亭区水泉镇东柴胡村,十一岁就迷上了布艺刺绣,十四岁时就会干不少针线活,1985年在金德商城拜东沙河镇史村的陈孔云为师。50多年来,她创作了大量的布艺刺绣作品使她成为第三代鲁绣布艺剪纸传承人。

为了学好这门手艺,寒冬腊月里,许培玲白天上班,晚上干到2点多,脚都冻麻冻肿都不知道。刚开始学习桃木工艺的时候,刀子用的不熟练,经常把手刺破,许培玲还是带伤创作,至今左手食指还留有伤疤。

许培玲在村里是个热心人,那时候村里有户人家结婚找她做些结婚用品,她便帮忙剪纸绣花,在她旁边放了四挂火鞭她都没听见,等她绣完所有的东西还问旁边的人怎么还不放

鞭炮,旁边的人说你没听见吗?都放完四挂了。不论是绣花还是剪纸许培玲都非常入迷,有时创作的时候都忘了吃饭。

2008年退休后,许培玲先后到过北京故宫、颐和园,还有山西的平遥古城、乔家大院,去这些地方的目的不是旅游,而是为了丰富创作内容,观看古老建筑的花纹和彩绘,她看完再把这些东西记在脑子里,边创作边研究,把一些新的元素融入到创作中。在创作十二生肖的时候,一个动物要反复制作几十遍甚至几百遍才满意。

邻居殷女士说,“徐培玲心灵手巧,人很热情。我们找她给孩子做结婚用品都是免费的,前几年我儿子结婚用的剪纸、刺绣都是她做的。”

为将这门艺术传承下去,许培玲在第四实验小学收了30余名学生。“做这些虽然不赚钱,但作为非遗传承人,我有义务让布艺刺绣这个古老的技艺永不失传。”许培玲说。

(特约记者 侯志龙

实习记者 张浩文/图)

空调呼呼转 外机水流成河

## 居民收集“废水”为花草“解渴”

最近几天平均气温都达到了32℃以上,不少市民下班回到家都会打开空调降温,空调外机的下面常常能看到“水流成河”的景象,家住市中区华南小区的陈女士却把这些“废水”收集了起来,用来浇灌小区里的花草,可谓“一举两得”。

陈女士家对面的单元楼住着不少年轻人,天气稍微一热就能听到每家每户窗户下方的空调外机呼呼地运转。“家家都开空调,有的都能开上一夜,早上起来一看空调流出来的冷凝水都流到小区主路上了,跟条小河似的。”陈女士说。

据陈女士介绍,她家对面一楼的车库门原是两扇对开的铁门,空调流下的水积

聚在车库门的下方,使车库门长时间浸泡在水里,慢慢的车库门开始生锈腐蚀,外墙壁也有些发霉,长出了青苔。“这个地方一直有水往下滴,车库门泡在水里,后来都腐蚀坏了。而且这些水从楼上滴下来,有时候从楼下经过时都能溅到身上,只能绕着走。”陈女士说当初她只是想用个桶接着,免得水流得到处都是,谁知半天的时间就能接到大半桶水,“用这些水浇花正好,这些天天气热,花园里种的花缺水,从楼上拎水下来又麻烦,这样即方便又能节约水,也算废水再利用,一举两得了。”陈女士说。

(记者 李俊)

借款一元“急用”原是好友考验

## 微信“借钱”测试信任度伤人心

“给我发一块钱红包,等下还你,急用。”7月28日晚,正准备休息的小刘突然收到这样一条微信,发微信的人是自己数月未见的朋友,在按要求发了红包之后,结果却让刘刘哭笑不得。

据介绍,7月28日晚上10点30分左右,刚刚洗漱完准备上床休息的小刘收到朋友这条微信,当时感觉应该是朋友临时需要消费微信红包,而恰巧朋友的微信红包内的钱数不够,所以向自己开口借钱。小刘很快就向对方发去了一个面值5元的红包。“如果是骗子盗用朋友微信号骗钱,不可能只要1块钱,所以我根本没多想。”小刘说。

就在小刘发去红包没多久,那位朋友又给他发来另一条信息,大致内容为:“谢谢亲对我的信任,我这是群发的,钱呢,我是不会还的。”同时,信息内容还提醒小刘可以给自己的微信好友也发一条类似的

消息,看看到底有多少好友相信自己。看到这条信息让小刘哭笑不得。出于好奇,小刘就向朋友圈群发了一条借钱的信息,信息发出去没多久,自己就收到各种回复信息和红包百余个。

“当时就觉得好玩,没想到有这样的效果,朋友们发来的红包从1元到20元不等,总金额大约在200元左右。”小刘说,当然,也有不少朋友只是回复了信息却没有发来红包,给出的理由就是知道这是个“骗局”。同时,也有个别年长的朋友向其发来劝告,称这种行为往小了说是朋友间的玩笑,往大了说是利用朋友对自己的信任,施行欺骗。虽说钱不多,但万一哪天真的需要帮助时,还会有朋友相信自己吗?

了解事情的严重性后,小刘赶紧向收到群发信息的朋友发去解释信息,同时向对方道歉,并将收到的红包原数返还了回去。

(记者 刘豹)

新房买家电 首选烤肠机

## 如此专一的“吃货”不多见

家住台儿庄的小王在新城区的工作最近终于落实了,虽然还没有谈女朋友,但是父母未雨绸缪给他在新城购买了一套房子。房子刚刚装修好,小王开始往新家里添置家电,没想到第一件家用电器竟是一台烤肠机。

烤肠是小王的最爱,上学的时候就特别喜欢吃,上了大学更是每天必吃,现在大学毕业回家,也是有就会吃。但是小王的家长和朋友们都对小王说过,烤肠不能多吃。路边的烤肠一块钱一根根本不会是好肉做的,都不知道有多少添加剂,而且在路边风吹日晒也很不卫生。但是他就是喜欢烤肠的味道,每次路过售卖烤肠的小摊,不买一根感觉就像亏待了自己一样。

新城的房子装修好了,小王的母亲开始添置家具,希望儿子尽快入住。听说从网上买家电很便宜,母亲就让小王从网上看看,买冰箱、空调之类的家电。谁知小王在网上看着看着家电,竟然跑题了,他看上了一款家用烤肠机,当即决定把它买了。前几日,小王的母亲欣喜地签收了儿子买的第一件家电,打开一看竟然是一个烤肠机,母亲真是哭笑不得。

小王的理由是,新家的厨房比较大,买一个烤肠机自己想吃,随时都可以烤来吃,自己烤的一定比外面卖的要干净的多,而且还可以从网上买一些好的原料,烤出来的烤肠更是美味营养了。

(记者 张琛)

## 荣耀问鼎 辉煌再续

瑞嘉·容园二期盛大开盘热销超九成,瞩目全城!



瑞嘉·容园一期自面世以来即受到无数品质追求者的追捧,一跃成为备受枣庄瞩目的焦点,缔造“三开三罄”热销奇迹!在众人殷切期待下,8月1日瑞嘉·容园二期喜迎盛大开盘,开盘当日人气爆棚,荣耀赢得“开门红”!开盘当天等候区、选房区、签约区人潮涌动,现场洋溢着一派热闹非凡的景象!据悉,此次容园二期10#楼花园洋房、17#楼景观高层热销超九成,续创枣庄地产热销传奇!

8月1日清晨,当我起早赶到瑞嘉·容园售楼处时,就惊奇地发现前来购房的队伍早已排起了长龙,热闹非凡。络绎不绝的认筹客户将开盘现场围得水泄不通,整个等候区内更是人头攒动,门庭若市的爆棚人气再次不禁让人感慨:在枣庄,瑞嘉·容园的房子真是一房难求啊!火爆的购房气氛和业主的抢房热情,再度见证了瑞嘉·容园作为“枣庄完美生活新标杆”的超凡人居魅力。

刚刚碰到一位从选房区出来的马先生,说起他成功选到心仪的17#楼景观高层,简直兴奋不已:“开盘才10分钟,眼看着好几批业主纷纷

优先进入选房区挑选首批最好的房源,可把我给急坏了!”多亏了幸运之神的眷顾,他和妻子都开心得很:“眼看着孩子明年就要升小学了,我们早就看中了容园的名校配套。周边鑫昌路小学、四十一中近在咫尺,枣庄三中更是众所周知的重点中学,这么优异的名校教育谁不青睐啊。”还听说容园周边未来规划有图书馆、青少年活动中心等便民设施,不仅学区氛围浓厚,闲暇时间的娱乐项目也很丰富。

另一位刚选到17#楼高层的李先生在谈起自己购买容园的原因时,也是一脸幸福,“当时想法也挺简单,就想给未婚妻一个完美的生活环境。之前我和未婚妻拜访过很多楼盘都不太理想,后来有幸经一个购买了容园一期的朋友介绍,了解到容园不仅紧挨着西沙河绿地公园、东湖水景公园、市民活动中心三大公园,而且听说容园绿化率也达到了40%以上,之后就关注瑞嘉·容园,直到后来看到容园的广告‘枣庄最美回家路’时,把家安在容园的想法愈加坚定,想着以后天天和老婆在最美容园享受着专属我们的二人世界,真的太幸福了!”李先生说。



近日,山亭区400名留守儿童分6期进行免费游泳培训,让山区留守儿童掌握基本的游泳技能。首期游泳培训班已于7月13日开始,目前已完成3期培训,受益学生近200人。

(记者 李俊 摄)