

香甜度落下风 本地甜瓜难卖

品种劣势成了瓜农“心病”

又到了瓜果飘香的时节,眼下,西瓜、脆瓜、香瓜、甜瓜、菜瓜陆续上市。11日一早,记者在市中区北马路附近看到,原本不算宽敞的街道两边都是叫卖的商贩,其中不乏从周边农村特意赶来卖瓜的瓜农,吸引不少市民前来选购,可地产瓜在初夏给市民带去廉价的“甜蜜”时也让瓜农很受伤。

甜瓜种类多 价格差别大

“眼下,这各种各样的瓜集中上市,白瓜1.0元/斤,西瓜0.8元/斤,绿宝3.5元/斤,还有菜瓜、香瓜也都便宜了。”11日一早,立新农贸市场附近,市民韩女士在一水果摊位前选购了三个绿宝,“前几天四块五一斤没舍得买,这几天价格降下来了,这不趁着便宜就来买几个。”日前,记者走访市区多家农贸市场发现,甜

瓜种类繁多,而且不同品种的甜瓜价格差异较大,面对市场上香味四溢各种各样的甜瓜,不少市民很难做出选择。

“别看这几种瓜长得差不多,但这价钱相差还是蛮大的呢。”韩女士瞅着水果摊上的甜瓜向商贩求证。“什么东西都分个三六九等,这瓜也是一样的,不说别的,就说这进货

价,就三六九等,本地瓜较外地瓜每斤最高能相差近5元。”摊主向韩女士介绍。记者注意到,摊主所说的本地甜瓜和外地甜瓜除了颜色上有稍许偏差外,其形态和个头上二者相差无几,作为消费者很难分辨究竟哪个才是本地瓜,至于口感上,据商贩说,外地瓜比本地瓜更甜,香味也更浓。

品种不同 销售“境遇”不同

“什么,才一块钱一斤,咋比昨天又便宜了?这才开市就这个价格,那到了傍晚,还不得折钱卖啊!好在俺今天进的货不多。”据商贩老宋说,这两天甜瓜的销量并不乐观,“市场上的瓜果品种众多,各种水果的价格也很便宜,随着气温的走高,市民对瓜果的消费增大,可是唯独这价格便宜的甜瓜

‘不受待见’,这么好的瓜卖不上价不说,销量也是少得可怜。”

“这种品种叫‘绿宝’,这种瓜甜度高、香味浓,产量低,都来尝尝,不甜不要钱了。”在振兴路附近,小伙子卖力的吆喝声吸引了不少市民前去品尝,尽管每斤售价三块五,但还是有不少市民乐意购买,“销量还算不错,尤其是昨

天,这满满的一三轮车瓜到了下午五六点钟就所剩无几了,这不今天我又多进了些。”采访中,记者发现,眼下像甜瓜这样品种繁多,售价每斤在三元左右的当季甜瓜,确实已经不多见了,相比老宋售卖的本地甜瓜,小伙子售卖的优质品种不仅价格高而且很畅销。

多重因素导致销售困境 品种不佳是主因

“往年同期市场上的甜瓜占主导地位的都是本地甜瓜,新鲜度高、价格便宜;近两年外来甜瓜所占比例逐渐增加;本地甜瓜因其品质偏差,香味、甜度不够,销量有限,再加上这两年本地甜瓜产量增加,其售价开始下降。”据水果批发市场的一商户介绍:“卖得不太好,很保守,不敢多进。”采访中,记者发现眼下种类繁多的甜瓜成为不少市民的“消

暑”佳品,不管哪个农贸市场,都有不少商贩叫卖甜瓜,有的商贩看着装满香瓜的麻袋鼓鼓地靠在墙角卖不上价发愁,有的商贩却乐呵呵地坐等消费者上门。

“根本不挣钱,种子、化肥、农药,不算人力这一亩地下来也要一千五百元左右的成本,这还不算大棚的成本,如果按今年这个价格算,也就挣个人工成本。”一到甜瓜大量

上市,价格就成了不少瓜农的“心头病”。在鲁南蔬菜批发市场附近,一甜瓜种植户反映,今年种植的甜瓜产量高、个头大,可这一跌再跌的价格让他这一年的功夫白费了,尤其是这两天,天气炎热,一些种植户没有固定销路卖不出去不能及时采摘,致使部分成熟的甜瓜腐烂,部分瓜农心里打起了“退堂鼓”。

(记者 张莉萍)

服务态度差 菜品分量不足

市民团购频遭“区别对待”

眼下,餐饮业的利润日趋透明,随着各大团购网站的出现,可获得的利润越来越小。为了获取更多的利润,不少商家从菜品的口味入手,吸引消费者。顾客固然是吸引来了,可是他们的态度和服务有时候也会让不少消费者心寒。

前不久,薛城市民刘女士在城区黄河路一餐饮店内就餐,就餐完毕之后,因为饭菜剩下较多,刘女士便向店老板要了几个方便袋,希望将这些剩余的饭菜打包,可店老板称,店内方便袋已经用尽。但是随后,一位服务员从厨房拿出来十多个方便袋,无意间被刘女士发现了,刘女士对商家的行为感到不满。“吃了一顿饭,花了好几百元,几个区区的方便袋,竟然还舍不得提供。”刘女士说。

刘女士说,吃饭的时候,服务员一直没给客人提供茶水。“我向服务员要了三次茶水,都没有要来一壶,结账的过程中,老板竟然告诉我,是因为生意好,茶水不够用。”刘女士说,“生意好就不提高你的服务,商家的这种借口确实让人郁闷。”

不仅如此,薛城市民陈女士在几次的团购就餐体验中,深深地体会到团购和正常就餐所享受待遇的不同。陈女士告诉记者,有一次她在薛城区燕山路上的一家餐饮店就餐,团购的菜品和正常就餐时所点的菜品出现了质量和分量上的不同。“当时我们人多,团购的菜品不够吃,于是又点了几道菜品,之后



我们竟然发现团购的菜品颜色暗淡不说,分量比之后我们正常点的菜少了许多,可是按照团购上所显示的价格来看,两者的价格都是一样的。”陈女士说,“商家这种销售方式虽然能暂时蒙蔽消费者,可是长久下来,很容易让消费者对其失去信心。”

“个别商家一听食客说要吃团购菜品,态度就明显不好,在城区一家辣子鸡馆,我和朋友去就餐的时候,点了团购套餐,可能是因为当天人多的缘故,店老板对我们爱搭不理的。”陈女士说,“上菜速度慢不

说,茶水我们要自己倒,包间我们还不能用,想要问她要点餐巾纸,态度不好还不给,商家的这种态度纵使口味再独特,谁又愿意看他们的脸色。”

对于目前部分餐饮店只拼口味,不拼服务和态度的行为,不少市民表示,饭店经营者的态度在很大程度上影响他们的生意。“希望商家可以在经营的过程中,多考虑下消费者的心情,给消费者提供一个舒适的就餐环境,让大家吃得安心,吃得开心。”食客朱先生表示。

(记者 董艳)

小户难为继退出养殖市场
滕州“三大集”猪肉价格涨

6月10日,记者从滕州市物价局获悉,连日来,全国大部分地区生猪、猪肉价格有所回升,滕州市生猪、猪肉价格也有了不同程度上涨。

通过监测数据显示,近期滕州市生猪、30公斤仔猪和15公斤仔猪出场价格分别为7.2元/斤、8.5元/斤和11元/斤,比上月分别上涨12.5%(6.4元/斤)、13.3%(7.5元/斤)、10%(10元/斤)。

随着生猪价格的回升,近期滕州市猪肉价格也一路飘红。6月10日,三大集贸市场

(北大集、善国商贸城、奎文市场)猪肉(五花肉)平均零售价为10.67元/斤,较上周同期的10.5元/斤上涨了1.62%。

据物价局一位工作人员介绍,生猪、猪肉价格上涨的主要原因是生猪养殖产业连续四年持续低迷,小型养殖户难以维持,逐渐退出养殖市场,生猪整体养殖量减少,猪肉供不应求;另外,近期猪价的反弹刺激了养殖户,压栏惜售也导致了猪价上涨。

(特约记者 金亮)

乱搭乱建屡劝不拆
执法人员强行清理

在王开医院西侧道路上,一店主乱搭乱建,在接到执法部门的整改通知后,这名店主非但没有及时拆除,反而玩起了“躲猫猫”。近日,滕州市城管局善南分局依法拆除其违规建筑。

近日,滕州市城管局善南分局接到居民投诉,在王开医院西侧道路上,有人私自扩建钢结构建筑经营餐馆。接到举报后,执法人员立即赶到现场查看,并向店主讲明私自搭建属于违法行为,责令其限期

自行拆除。

“1日,我们第三次来到现场核查,发现违规棚厦内仍在营业,而店主却玩起了‘躲猫猫’。前两次,这名店主都承诺会拆除棚厦,但是暗地里又偷偷扩建。根据相关规定,我们当即对违建棚厦进行了拆除。”执法人员说。

随后,执法人员巡查发现,腾飞路上还有其它违规搭建,执法人员当即进行了清理。

(特约记者 王辉)

遇到烦心事
这里来说说

纯净水桶只用不还
店老板卖水急缺桶

夏季水店生意要比平时好上不少,照理说生意好了,水店老板应该高兴才是,而水店老板赵先生却高兴不起来,因为前来买水的顾客经常忘记带桶,说好下次还桶却迟迟不还,久而久之形成恶性循环,让他怎能不烦恼?

“老板来换两桶纯净水,不好意思,我又忘了带桶了,明天或者下次换水的时候一并给你捎过来。”面对这样的声音,赵先生也只能无奈地答应。据了解,来赵先生这里买水的多为附近居民,大家平时都很熟悉,面对这种不算过分的要求,赵先生也没有理由拒绝。

然而,人情是近了,顾客们却因此养成了换水经常忘带桶的习惯。这种情况在冬季这种水资源消费淡季的时候尚且影响不大,因为换水时间间隔较长,水消耗较慢,桶的数量尚且够用。而现在却是高温的夏季,水消耗快,换水间隔较短,每次赵先生去进水的时候桶的数量都不够,让他感到十分无奈。

“顾客来我这换水得拿桶,我去进水的时候也得拿空

桶和他们换,现在水卖得这么快,隔几天就得去进一次水,可这桶却迟迟不还给我,让我拿什么去进水?”赵先生表示,顾客忘记带桶这种事情可以理解,但如果是故意“忘带”水桶,就有些过分了。

“有的顾客说是忘了,其实就是在推托,每次都说忘带了,时间一长我们不是忘了就是记不清到底欠几个桶了,这样他们就可以多留几个桶在家里。”赵先生表示,别看纯净水桶不起眼,可很多家庭都喜欢用这种桶装水,为了把这些桶据为己有,撒点小谎对于他们来说也是无所谓的事情。

赵先生认为,按照正常情况,买水的时候是要拿空桶换新桶,如果没有空桶,那么换水就得交上空桶的押金,等下次换水拿回来空桶的时候再退押金。“忘带桶不要紧,我可以宽限大家几天,这是出于我对大家的信任,可是不少人却一而再再而三地辜负我的信任,那么我也只能选择按照正常程序来办,不然我这生意会越来越难干。”赵先生说。

(记者 寇光)