

今年大学生毕业749万人 就业形势严峻

“更难就业季”拼爹不如拼能力

据报道,2015年大学生毕业大军将达749万人,比史上“最难就业季”2014年又增加了22万人,就业形势越来越严峻,不仅广大学子们备受考验,家长们也纷纷“活动”起来为孩子找工作,“拼爹”就业也就见怪不怪了。然而,对于无爹可拼的大多数毕业生来说,怎样才能赢得企业芳心呢?

今年毕业的李俊,从3月份就开始频繁的参加各种校园招聘,同时在网上发布简历,学计算机专业的他期望能够去华为、联想、同方等一些大企业工作,先后进行了四、五场面试,但理想中的工作还是没有着落。李俊总结道,“一些好的工作往往对经验或能力有着较高的要求。”在他看来,实践经验和能力是能否获得理想

OFFER的关键。冷静思考之后,李俊想到了北大青鸟IT培训。

北大青鸟方面表示,大型IT企业都非常注重经验,青鸟针对大学生群体推出的“学士后”课程,全面支持大学生提升项目实践能力和增加管理经验的就业诉求。该课程采用线上和线下相结合的教学模式,线下老师面授指导项目实战和教学实验,线上学员们可以自由控制自己的学习进度,弥补面授时没听懂和及时消化的知识点,便于学员的巩固和复习。

通过电话咨询后,李俊决定去北大青鸟继续进修JAVA工程师课程。“我觉得自己虽然专业对口,但因为在学校期间接触更多的是理论课,也没有到有规模的公司实习过,对一些项目缺乏具体实践能力和

操作经验,这是自己的求职短板,希望通过专业培训机构来补足这些,提高自己求职成功率。”在他的带动下,寝室几个同学也计划报名学习提升下自己的专业技能。

知名企业HR表示,李俊并非是个例。现在很多企业招人不仅仅关注学历,更注重相关工作经验和能力,个人能力和综合素质才是最有利于就业的因素。而这部分恰恰是很多应届毕业生所缺乏的。拼爹不如拼能力,“拼爹”可能拼得了起点,但是肯定拼不了未来。

专家建议广大毕业生,与其海投简历、找工作,不如退避三舍,通过培训来提升自己的实践能力,更容易找到理想的工作和拥有美好的未来。

■资讯快播

滴滴快的“联姻”出租车 帮助的哥提升收入

日前,滴滴快的已经和全国20多个城市的近百家出租车公司达成初步合作意向。

移动互联网企业与传统出租车行业的联姻,通过系统安排设计派送订单,帮助出租车司机提升运营效率,降低空驶,提高的哥收入。同时,滴滴快的方面再一次强调,希望通过技术的手段帮助出租车司机提升收入,且不向出租车司机收取任何费用。

民航招收反恐精英

一个空姐能敌两个大汉

6月4日,四川西南航空职业学院将新设“民航空中安全保卫”专业,面向全国招生,男女生均可报名,首届共招生330名。

空中安全员不仅要有空姐、空少的美丽帅气,还要能给人以安全感。据记者了解到,西航在招生中就会严把质量关,对空中安全员的外表要求相当“苛刻”,男女生身高要求分别在174cm、163cm以上,男生不能太“娘”、长相不能太凶,看起来不能给人太大压力等,而最适合的就是青春阳光、有亲和力、看起来有安全感的应届高中毕业生。

除了外在看起来的安全感外,空中安全员还必须还要能给乘客提供真正的安全感,时刻守卫着机舱内的安全。

据了解,该校民航空中安全保卫专业的同学,除了要学习空乘方面的知识以外,将会重点学习擒拿格斗、咏春拳等民航反恐专业课程,同时他们将会面对的极为严苛的军事训练、体能训练,每天跑五公里、做上百个单双杠、不断重复的技能和器械训练等等,这些项目都会成为他们的必修课。

此外,该校军事化标准化的管理也将塑造学生强健的体魄、超强的反恐能力和快速的反应能力。

■求职真经

有经历没经验最可怕

毕业季离歌高唱,趁着师兄师姐们还对母校恋恋不舍,学弟学妹们对就业创业满怀憧憬的时间,大连外国语大学学生就业与创业联合会组织了多次就业经验交流分享会。比如上周,他们和大外花粉俱乐部就请到了成功签约华为的“大师兄”金子豪,给学弟学妹们送上一场幽默诙谐的“求职真经”:

通常意义上我们认为,身体在教室里,屁股在椅子上,眼神在黑板、老师、书本和手机之间来回穿梭,就算是在学习了。其实,那叫“上课”,和“学习”还是有一定距离的。

而实践中的学习,尤其重要。我们好多人都在大学期间参与不同的志愿者啊商业比赛啊之类的活动。不论哪种,“重在参与”不是重在“参与”本身,而是在于在参与的过程中能收获的经验。

好多同学在假期可能会去体验生活,比如去当服务员,或许还带着值不值得的疑问。要我说,你做服务员,最起码了解了底层服务行业的部分情况。花着老板发给你的钱,好好想想你是通过怎样的工作与表现获得的?态度怎么样?服务怎么样?是不是做好了服务员应具备的素质?做得专业吗?自信吗?优雅吗?充满热情吗?这对于你认识职业性和怎样成为一个让企业信任的员工有大大的好处——至少,单说在企业与员工关系这一点上,你应该就有个初步了解了。

我们需要有一定的“经历”,但“经验”并不是人人都能得到,因为经验是需要主动去总结的。有经历没经验是最可怕的。

(本报综合)

从卖家具到开布艺店到做二维码到开发APP

创业的秘笈越折腾才可能越对路

首次创业连账本都没有

2007年,邱喆放弃了年少时的“将军梦”,从部队转业。脱下那一身军绿色,自知英语、计算机水平薄弱的他选择创业。翻出全部家底儿,东挪西凑,邱喆在大连一家家居卖场里开起了自己代理品牌的家具店。

创业初期,“邱总”的销售状况就如同近期的大牛市般一路高歌猛进,但与股市不同的是,他看不到“红字”,因为两年来的家具经营,邱喆根本没有账本,进出数字全凭脑子记。生意见好,“野心勃

勃”的邱喆决定扩张,两年内开了三家店,每个月仅租金支出就达10万元。然而好景不长,房地产市场的调控给家具市场带来了波动,商业业态调整又将邱喆的店铺移到地下,销售额急转直下,邱喆被推到人生的断崖,以一个狼狈的姿势跌落了下来。

首次创业,以负债收尾,这一跤摔得邱喆失去了方向感,在这段迷茫期,他用母亲卖首饰的钱再次创业,开了一家布艺店,但也只能勉强维持收支平衡。

第三次创业瞄准“互联网+”

邱喆的第三次创业,踏上了“互联网+”的路。2012年,邱喆在几厘米见方的小小二维码中看到了商机。当时商家对扫码营销的利用程度还很低,而在国内,二维码营销已经风生水起。尽管英语水平非常有限,但凭着对二维码的兴趣和钻牛角尖的韧劲,邱喆用在线翻译和儿时看连环画看图学习的方式,竟也学会了国外先进的二维码设计技术和营销知识。快速学以致用,邱喆凭借对二维码的设计和活动策划成功为大连的一些商场开展过活动,而他一手策划创建的橱窗网,则集合了众多优秀设计师,为二维码进行“创意爆棚”的设计。

市场白云苍狗,靶向也要顺势而变。时下各种餐饮APP为争夺市场展

开了一轮又一轮返利大战,而邱喆则在“战场”发现了一处无人占领的高地,并正在向上攀登。

“很多餐饮企业都面临用工难题,有些顾客对服务人员刚收拾完剩饭剩菜就给自己上菜也很介意,而生活中很多人有琐碎的时间,比如一些学生和宝妈,完全可以用这些闲暇时间到饭店服务,解决了饭店的用工紧张,又可以把碎片化的时间转化成收入。”邱喆认为,在“闲得无聊”和“忙得要死”之间搭一座桥,很有必要。而服务员也不是你想干就能干的,邱喆为线上的临时工们准备了上百学时的在线课程,包括礼仪、营养学等,“学历”越高,自然有机会更多。

在众多的创业者中,邱喆算是个经历曲折的“故事会”。从部队转业创业开始,经历由富翁到“负翁”的断崖式降落,邱喆已经多次调整创业的方向甚至不断跨界,经历了八年“修炼”,他的公司也从光杆司令变成了“我们”。

●经验回味

跌倒了,调整好重心和方向再站起来,在过渡期也别闲着,一点一点发现、尝试、钻研,并不是一种消极。

■心理测试

你有工作倦怠感吗?

这个测试可帮助您快速诊断出自己是否有倦怠倾向。请给出符合你情绪的分。(没有0,轻度1,中度2,严重3)。

- 1.你是否一直感到伤心或悲哀?
- 2.你是否感到前景渺茫?
- 3.你是否觉得自己没有价值或自以为是一个失败者?
- 4.你是否觉得力不从心或自叹比不上别人?
- 5.你是否对任何事都很自责?
- 6.你是否在做决定时犹豫不决?
- 7.这段时间你是否一直处于愤怒和不满状态?
- 8.你对事业、家庭、爱好和朋友是否丧失了兴趣?
- 9.你是否感到一蹶不振做事毫无动力?
- 10.你是否以为自己已衰老或失去魅力?
- 11.你是否感到食欲不振或情不自禁的暴饮暴食?
- 12.你是否患有失眠症或整天感到体力不支昏昏欲睡?
- 13.你是否丧失了对性的兴趣?
- 14.你是否经常担心自己的健康?
- 15.你是否认为生活没有价值,或生不如死?

测试结果:0—4分,没有工作倦怠倾向。5—10分,偶尔有倦怠倾向。11—20分,有轻度工作倦怠倾向。21—30分,有中度工作倦怠倾向。31—45分,有严重工作倦怠倾向。

漫画:不介意

