

舌尖上的枣庄味道——

“抱犊调料杯”家庭拿手菜有奖征稿启事

《枣庄晚报》即日起每周推出“家庭拿手菜有奖征稿”专栏，为那些家庭厨艺高手们提供展示自己作品的机会，把带有我们枣庄家庭特色的来自百姓之中的美食介绍给大家，并让家庭主厨们相互学习借鉴，使我们的餐桌更丰富多彩。

本次活动由“抱犊调料”独家冠名赞助，并全程提供奖品。

活动具体方案如下：

1、**活动时间**：2014年5月30日至2015年5月29日，在每周枣庄晚报《市场导刊》中设置“家庭拿手菜有奖征稿选登”专栏。

2、**内容要求**：菜品必须为本人或家庭成员亲手烹制，必须配至少2幅照片，文字说明简明扼要，标明配料及用量、做法流程、口感及特色之处即可。

3、**奖品设置**：来稿一经采用刊发，即奖抱犊调料2瓶。每3个月从所有刊发的稿件中

抽取大奖两名，各奖抱犊调料礼盒一份。

4、**注意事项**：所有菜品制作过程必须真实，为真正体现枣庄味道，所用调料尽量使用抱犊牌酱油、食醋、甜面酱等系列产品，其他选料尽量使用枣庄市民常用食材，注重实用、家常特色。不要求精美

复杂，最好是简单易做、口味独特。

5、**来稿请寄**：(1)电子邮箱：zsy180@163.com

(2)市中区文化中路61号

枣庄日报社商贾部

6、**咨询电话**：

0632——3333322



盐爆肉丝

制作方法：

- 1、将猪肉切成细丝，放入盐1克、淀粉2克、料酒2克、鸡蛋1个。
- 2、将肉丝上浆，搅拌均匀，葱、姜切丝，放入碗内。
- 3、碗内加盐、料酒、味精、胡椒粉及约5克的水调配成汁。
- 4、香菜择好洗净，切成长约3厘米的段。
- 5、炒锅放在火上，加入油，烧热后将肉丝放入煸炒，炒至八成熟。
- 6、将香菜段及调好的汁倒入锅中，迅速翻炒，使之炒匀，至肉成熟后，淋入少许香油，即可装盘。

(此稿件由四季园小区张先生提供)

食谱原料：
猪肉250克、香菜150克、鸡蛋白30克。



干炒虾米

主料：虾米200克

辅料：花生仁(炒)75克

调料：大葱10克、大蒜(白皮)5克、姜5克、植物油15克、味精2克、白砂糖10克

特点：虾米鲜咸干香，微甜。

制作方法：

- 1、虾米用温水浸软，切碎；葱姜蒜洗净均切成末；炒熟的花生仁捣碎。
- 2、滑勺植物油烧热，放入葱姜蒜末炒香，即加入虾米、味精、白糖少许干炒，再加上花生末炒香即成。

(此稿件由荣华里小区赵先生提供)

五一彩电业市场上交成绩单，超常态是否能够延续？

五一价格大战市场打得火热，然而交出的成绩单却差强人意，销售额反而不如一季度的猛涨，这件事让不少彩电行业人士感觉紧张感十足。

高速增长继续▷▷▷

2014年，中国彩电市场销售出现了30多年来的首次负增长，与此同时，多家知名彩电企业的业绩亦略显尴尬，这个行业走到拐点。

不过，今年一季度，国内彩电市场销售重回两位数增长。奥维数据显示，经历了堪称严寒的2014年，2015年一季度中国彩电市场似乎迎来了春天，零售量和零售额同比分别增长13%和10%。

究其原因，知名家电市场咨询机构奥维认为，这与三个因素有关：第一，今年春节促销周期拉长，与2014年相比促销周期延展了2周，节点促销影响力在1、2月持续升温。据奥维全渠道推总数据显示，2015年1-2月彩电市场零售总量达941万台，同比增长达到18%。第二，自京东、阿里上市以来，电商渠道向三四级市场的渗透速度大大提升。据奥维消费者研究数据显示，农村消费者对网购模式的接受度已高达84%。随着农村电商的不断走向成熟，线上规模将持续上升，成为中国彩电行业的增长动力之一。第三，上游面板价格持续走低，一定程度上也舒缓了整机企业的市场操作空间。2015年一季度各尺寸面板价格均有所下跌，其中UHD面板价格的下降幅度大于FHD、大尺寸面板价格的下降幅度大于中小尺寸。55英寸UHD面板价格降幅最为明显，2015年一季度的单价较2014年12月下降7美金。

不过，这种难得的高速增长似乎未能延续下去。以今年“五一”的销售情况为例，虽然商家促销热情高涨，但消费者的反应却冷淡，零售量和零售额分别同比下降8.4%和6.6%。

奥维预测，今年全年国内彩电市场的销量约为4473万台，同比上一年微增。不过，该公司相关人士表示，从今年“五一”的销售情况来看，这种预估显得乐观了点，奥维将会对全年数据进行重新测算，结果可能是与上年持平或出现下滑。

彩电业应对策略▷▷▷

一季度短暂的“超常态”发挥，之所以难以持续，与目前彩电业整体的市场局势息息相关。目前，彩电业正经受较大压力：宏观上看，全球经济复苏态势依然疲弱，国内经济正在进入“新常态”，国内外消费需求不足；从行业来看，国内家电市场在刺激政策退出后经历重整，彩电、冰箱等主要家电消费品零售市场皆出现大盘式下跌；更重要的是，在互联网浪潮和跨界竞争冲击下，家电行业的产品形态、商业模式、竞争格局和产业生态的变革仍处在激烈变革的拐点阶段。

奥维认为，造成五一彩电市场下降的主要原因，除了一季度销量大涨透支市场需求、消费者行为改变等因素外，还包括目前整个行业促销常态化，导致旺季不旺，尤其传统节点的促销力度减弱。

奥维表示，从一季度来看，就价格而言，国产品牌为保利利润，价格的降幅普遍不大，只在小尺寸产品方面降幅较为明显。而日韩品牌则在在大尺寸方面实行“放价”策略，力求扩大市场份额。其中日系品牌的55英寸和65英寸的环比降价幅度达到8%。

在市场总量增长乏力的情况下，调整产品结构，发力OLED、超高清电视、大尺寸电视、智能电视等中高端产品已然成为彩电市场的主流策略。以LG为例，其今年在广州、北京、成都等多个城市的巡展中就展示了“新一代显示技术”OLED电视、4K电视、超高清巨幕电视等产品。

奥维数据显示，今年“五一”期间，尽管总体市场出现下滑，但高端产品继续保持上升势头，其中，智能电视的渗透率达75%，同比增长18个百分点；55英寸及以上电视的渗透率达27%，同比增长9个百分点；UHD电视的渗透率达37%，同比增长21个百分点。得益于彩电产品结构升级，彩电单品均价上涨，五一期间彩电的均价为4230元，环比春节市场增长16%。

纵观五一市场，虽然现在的数字没有呈现猛涨态势，但是产品在消费结构上的调整也是一个不错的途径，期待在接下来的季度当中能够保持一个良好的增长数字。

刘益谦



刘益谦，1963年出生，现任新理益集团有限公司董事长，天茂实业集团股份有限公司董事长。

1980年，上海富民街。刘益谦初二就开始在这里帮舅舅做皮具生意，手工做一个人造革手提包可以挣1块钱。生意红火后，他还外包给别人做，每天“赚100多块不在话下”。“你们读书吧，我赚钱去了。”初中没毕业但已是“万元户”的刘益谦在心里这样对上了高中的同学们说。但他并非没有忧虑，“我每天都在想，如果皮具生意不好了，我拿什么混饭啊。”

1983年，20岁的他在豫园商场租下了一个小铺面，经营小百货。那时常去南方进货，坐火车回上海下车后却老也打不到出租车，刘益谦很快意识到了其中的商机。“我是上海最早自己出钱考驾照的。”刘益谦说。

1984年时，考一个驾照学费高达6000多元，敢做出这样的决定，的确需要勇气。4个月，他买了两辆车，和哥哥做起了出租车生意。

那时的刘益谦充其量还只是一个勤劳致富的上海市民。不过他很快找到了新的财富积累方式，刘益谦开始炒卖国库券。当时，由于人们购买国债不是很积极，不少银行为了完成销售指标，只好打折卖。100元面值的国债市价只有70元，而当时国债的年利率高达11.89%，仅折扣和固定利率，就能稳赚40%多。

1990年，豫园商城发行股票，由于刘益谦拥有豫园商城城隍庙市场的铺面，他对该公司有信心。于是他每股100元的价格，买入了100股豫园商城。直到1991年，刘益谦的100股股票竟以每股1万元的天价卖出，净赚了近100万元。

1992年元月，“股票认购证”这一显然带有计划经济色彩的东西亮相上海滩，已经掘到第一桶金的刘益谦在这张面值为30元的认购证上又找到了新的机会。和那些集中在

黄浦区工人文化宫的人们一起，刘益谦成了上海滩第一批认购证的专业炒家。他又一次演绎了当年最激动人心的造富故事。当时，大多数参与者希望通过炒作赚取差价，但刘益谦计算后发现，股票认购证的中签率为10%左右，中签后其价格会超出成本很多。于是他他以类似期货交易的手法大量高价收购认购证，认购证平均市价随之上升，在摇号后再抛出去。据他的回忆：成本30元一张的股票认购证平均以6000元一张的价格卖出，大概翻了200倍。

1993年，刘益谦在继续炒作认购证的同时，开始涉足股票一级市场和一级半市场。1994年底，已经拥有较为雄厚资金实力的刘益谦开始参与国债期货交易，在与多家机构做空327国债的过程中，他敏锐地发现了多头主力中经开的凶悍势力，他立刻由空翻多，躲过一劫。资本市场上的摸爬滚打使刘益谦很快地发现新奶酪，而此时的他已经不满足于单纯地做个人投资者了，因为他发现更有吸引力的“资本金矿”是那些尚未流通的国有股和法人股。但这是个人投资者不允许进入的领域，刘益谦想到了成立公司。

2000年初，刘益谦成立了“上海新理益投资”，很快地，新理益便在中国资本市场上大名鼎鼎了。关于新理益，刘益谦说，这个名称三个字中的“益”除了与他本人的名字吻合外，也有“运用新的投资理念获取收益”的意思。对于刘益谦而言，他的确是把这一理念用到了极致。新理益很快就成为囤积法人股的大玩家。2000年10月13日，新理益通过竞拍方式获得琼能源952万股法人股，成为其第三大股东。在随后一年多的时间内，新理益频频出手，以受让或竞拍的方式先后进入北大车行、河北华玉、百科药业、安琪酵母、威达医械等上市公司的股东行列。

当市场中人士惊叹法人股是“中国股市最后一座金矿”时，新理益已将十几家上市公司的法人股纳入囊中，先后进入10多家上市公司前10大股东之列。财富的滚雪球积累使刘益谦感觉到了资本经营甜头，但他也逐渐地对实业有了兴趣，他开始尝试经营一家公司。

2002年12月，“新理益”以1.4亿元的价格收购湖北“百科药业”约20%的国有股份，成为其第一大股东。刘益谦第一次坐到了上市公司董事长的交椅上。

至此以后，这位只有初中文化的资本玩家纵横捭阖，畅游股海，创造了一个又一个的市场神奇。

2015年5月7日，新财富500富人榜发布，刘益谦以400亿排名第16位。

每周市场风云人物