



每天卖60桶水 一桶一块五

老张“重担在肩”送水十五载

在我市的大街小巷，经常能看到一些售卖山泉水的人，他们骑着三轮车，每天一大早就开始走街串巷吆喝着卖水。张玉清就是其中的一位卖水人，他干这行已经十来年了，靠卖水赚来的钱养家糊口。



每天固定在小区里吆喝卖水

卖水靠运气 送水靠力气

4月5日早上，天刚蒙蒙亮，张玉清就来到位于市中区凤凰岭的一处售卖水的地点。这条路上有十多家售卖山泉水的商家，有不少人在此等待灌装山泉水。张玉清个头不高，头上戴着一个黑色的帽子，衣着也是十分朴素。见到记者后，他还惊叹道：“我还以为你起不了这么早呢。”

在等待接水的过程中，张玉清显得有些寡言少语，对于记者的问话，他也总是默不作声，只是坐在石阶上一根接一根地抽烟。接好水后，他未做任何停歇，便准备出发开始一天的工作。

早晨的天气比较冷，张玉清骑

行的速度并不是很快，每天的送水路线都大致相同。早上7点整，他来到了送水的第一站，君山路小学对面的矿务局供应处小区。刚进小区大门，张玉清就开始在楼前吆喝起来，也许是看到记者疑惑如此大的声音是否会扰他人清梦，这时他笑着对记者说道：“这些用户都送了十几年了，声音都是冲着要水的人家里喊，就算是其他人，想必也早已经听习惯了。”

张玉清在小区里转了近十分钟，才有一户人家推开窗户说要水。这户人家是在三楼，只见张玉清打开三轮车的车斗，从上面拎下来一桶水，随即扛在肩膀上，缓缓

地向楼道走去，一鼓作气爬上了三楼，到了买水户家后，他猛吸了几口气，将水桶再次拎起，倒入顾客的盛水容器中。“这一桶水是58斤，现在随着年龄增大，拎着觉得有些吃力了，所以有些楼层高的就不送了。”张玉清说。

在张玉清的售水过程中，不时的还能够看到有其他人在小区卖水。“大家都是靠卖水吃饭，所以有些时候来的稍微晚点，顾客就会买其他人的水，所以水卖得快不快，有时也得有些运气。”张玉清说道。

15年来一桶水只涨了5毛钱

从供应处的老区到新区，再到吉品街南面的孔庄社区，每次有顾客买水，张玉清都要把水倒入顾客的盛水容器中，但也许是因为年岁高力气跟不上的缘故，每次倒水时他都得先用膝盖顶住整桶水，然后才开始慢慢倒。有时哪怕只剩一点点，他也会让顾客再找一个容器来，尽量为顾客着想。

很多上了岁数的人就只喝张玉清的水，而他与这些老年人们似

乎也都“打成了一片”。他笑着说：“有些老顾客喝我的水都喝了十多年了，我和他们之间也都成了好朋友，送水时说几句家常话，也成了习惯。”而就在送水过程中，一些老顾客也不时地打来电话要水，放下电话后，张玉清也在心中规划着送水的路线。他说道，虽然每天都想着能够少跑一些路，但每天骑行的公里数都得在50公里左右。

上午10点，张玉清在果品批

发市场卖完了最后一桶水，紧接着就开始往回赶。记者跟随他回到了位于市中区凤凰岭莲汪村的家中。张玉清的家并不大，也没有像其他人那样盖起二层小楼。看见他回来，老伴便转身进屋给他热饭。

张玉清今年57岁，年轻时曾在鸽子楼附近做了20多年修表匠。后来修表的收入已经无法养家，再加上眼神也越来越差，在2000年时，他放弃了修表这行，从事起了卖水的行当。他说，“那时自行车只能带十桶水，虽然数量少，但比现在还要辛苦。那时候在灌装点接水是一毛钱一桶，卖给顾客一桶是一块钱，可那时钱撑用。如今都15年过去了，这桶装山泉水每桶的价格才仅仅涨了五毛钱。”张玉清接着说：“不光如此，每年到了夏天水桶经常会生绿苔，到那时帮顾客刷桶也是一个不小的‘工程’。”

如今骑的三轮车是买的二手的，平时满载的时候能装30桶水，总重量达到了1700斤左右。现在已经骑了四五年了，因在小区卖水时经常需要停车、打火，车的磨损很大，所以今年年前刚花一千多元换的发动机和其它小配件。



一桶水58斤张玉清扛着有些吃力

靠卖水的收入维持家用

张玉清每天送两趟水，加起来一共60桶，总收入约90元，但需扣成本和汽油钱，平均下来每天的纯收入约60元。“家中一共有三个孩子，现如今闺女已经嫁人，但两个儿子还未成家。现在每个月卖水的收入也就在1600元左右，所以日子不算好过。”张玉清说道。说话间，老伴已为张玉清热好了稀饭。每天送完一趟水之后，张玉清就回家吃饭，饭菜十分简单，一般都是剩菜和一些咸菜。正吃饭时他的电话响了，打电话的是一位要买水的顾客，但在通话过程中对方总是听不清他说的什么。结束通话后，记者问其原因，他说电话前段时间让孙子摔坏了，一直没舍得换。

从2000年到现在，张玉清卖水已经整整14个年头了，如今腰和肩膀已经落下了毛病。他说这两年晚上睡觉

编后：

这几年物价涨了，工资涨了，但是山泉水从15年前的1元1桶，到现在1.5元一桶，这价格涨得可以说是微乎其微。卖山泉水这行有多辛苦，只有张玉清心里最清楚。天气越来越暖和了，希望张玉清的生意越做越好。



张玉清走街串巷售卖山泉水