

枣庄酒水何其多

中央限制三公消费的政策,以及经济市场发展放缓大环境的影响,加上市场竞争打压,现在酒水市场正处于调整的深水期。酒水市场处在这样一个大环境下,整个行业表现都不太景气,那么我们枣庄本地的酒水行业状况又是怎样的呢?

夏宁/文

【酒厂多】竞争激烈

俗话说,“要想当好县长,先要办好酒厂”,可见酒厂对一个县城的发展多么重要。一位资深媒体人介绍:“枣庄目前有酒厂10多家,分布在五区一市,都占据着一定的市场。”家住兴仁村的王大爷介绍:“过去枣庄地区一共就三四家酒厂,产量也不是很高,生产的酒也不错,现在好几个酒厂都没有听说过,更没喝过他们的酒。”对于现在酒厂存在的状况,一位市场专业人士说道:“虽然枣庄是因煤而建的城市,但是煤炭现在面临枯竭,枣庄地区没有什么龙头企业,众酒厂的存在对我们的财政收入等各方面,做出了很大的贡献。”酒厂多,就避免不了竞争,再加上一些外地品牌,表面上风平浪静,实则暗地里波涛汹涌。不管是什么样的酒厂,只有用心酿酒,酿放心酒的企业才能立于不败之地。



【单品多】琳琅满目

酒厂多造就了酒的种类多。酒水代理商郑老板介绍:“几乎每个酒厂都有高档酒、中档酒、低档酒,度数高的和度数低的,相应的价格就会有高有低,从几元到上千元不等,还有的分的更细,比如喜宴用酒。”酒厂之所以分得那么

细,可以更好地与代理商深度合作,满足不同需求的消费者,扩大销售。酒水单品多,供老百姓选择的余地就大,在贵诚购物中心的张先生说:“看着这货架上一排排的酒水,真不知道该选哪款好,包装都那么精美,好像都很熟悉,经常在广告中看到。”另外,记者了解到,酒水单品多,一个严重问题就是同质化现象比较严重,不同厂家的酒,各方面非常相似,尤其是喜宴用酒,香型度数相近,价格也差不多,还都是红色的酒瓶包装。

【代理商多】大街小巷

酒厂离不开代理商,就像鱼离不开水一样。代理商的销售成绩是与酒厂的兴衰直接挂钩的。走在枣庄的街道上,随处可见销售酒水的店铺。薛城区泰山路一代理商向记者介绍:“酒厂里单品很多,考虑到酒

水市场大环境,目前我只代理了5款中低档酒水,今年春节销售的还不错。”有知情人士向记者透露,酒水代理商一般都有自己的销售渠道,各商超零售店是每个代理商必争的阵地,另外,餐饮用酒越来越被重视,不管

【库存多】压力山大

存量大,压货多。往年春节,酒水都会提价销售,而2012年以来,酒水价格整体跳水,市场行情低迷。酒厂、代理商、经销商不得不进行低价甩货,而且是越快越好,谁都担心最后一张烂牌会握到自己手里。记者在光明路善利元超市看到,某款酒

水现在还在促销“买一赠一”,导购员告诉记者:“从春节以来,酒水优惠幅度很大,买一箱赠一箱,现在大概还有一半库存。”董酒代理商刘经理介绍说:“现在库存里的酒还是两年前的,大概还有几万块钱的,不过我们家的‘姑娘不愁嫁’,懂酒的人喝董酒。”

酒水维权服务站

携手共治·畅享消费

“酒里乾坤大,杯中日月明”



在这里,
让我们倾听您对酒的看法;

在这里,
分享您与酒的故事。

新闻·维权·举报

所有您遇到的有关酒水的问题,我们将为您解忧。欢迎广大消费者提供酒水行业相关线索。

热线电话:0632-3310553

邮箱:zrrbj@126.com

QQ:2358263807

来信:枣庄市市中区文化中路61号酒水部



Xianghe Dairy
祥和乳业

新鲜生活
源自祥和

