

走进怡景丽家国际建材家居广场系列报道(二十八)

怡景丽家国际建材家居广场三大品类 全天全场全额免单 怡景丽家圆您新年0元置家梦



元旦放“价”，钜惠全城，怡景丽家重金打造枣庄史无前例的营销盛宴——“三大品类 全天 全场 全额免单”只要您怀揣置家梦想，2015年1月1-3日，来怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店购物，就有机会不花一分钱，0元轻松置家！

1月1-3日，在怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店购物，至收银台统一付款，即可参与“三大品类 全天 全场 全额免单”活动；免单人数不限！买多少，免多少！权威媒体全程监督，杜绝作假！

本次活动除疯狂免单外，还有更多强力优惠让人购买建材家居不得不去怡景丽家。

免单再加赠1000台液晶电视、名牌冰箱、空调、1000辆拉利BIKE疯狂送。

1月1-3日，只要您在怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店购物且销货单累计满一定金额就有精美豪礼相赠！

销货单累计满1000元，送精美瓷器茶具一套；
销货单累计满3000元，送多功能旋转拖把一个；

销货单累计满5000元，送名牌乳胶枕一套；
销货单累计满10000元，送名牌电饭煲一个；
销货单累计满20000元，送名牌咖啡机一台；
销货单累计满30000元，送名牌冰箱一台；
销货单累计满40000元，送32寸液晶电视一台；
销货单累计满50000元，送法拉利Bike一辆；
销货单累计满60000元，送名牌空调一台；

10000款建材家具精品 新春抢购 峰惠全城
建材、家具开仓感恩，鼎级品牌，豪华阵容！万款建材、家具精品，新春超低价开抢，峰惠全城！精品齐出动，让您省钱、省心、省力，一次购物，可省半年工资！

价值1680元捷克水晶酒具 疯狂送
1月1-3日，凡来怡景丽家国家建材家居广场·枣庄店购物的顾客，只要您单张定销货单满2000元即可到三楼“礼品发放处”领取价值1680元捷克水晶酒具一套(每日仅限前50名)。

家居生活新享受 0元轻松置家

怡景丽家携手中国建设银行为您特别推出“龙卡信用卡安居分期付款”，可享受：

1. 0首付，0利息，最优可享0手续费，最高20万额度，灵活使用专享分期额度，不影响正常刷卡消费。

2. 为您的家居家装消费提供：6期、12期、24期分期付款，灵活多变的选择，每月支付更轻松。如：装修总金额20000元，分6期支付，每月仅需3000余元。

3. 缓解贷款买房后装修新家、购买家具等一系列资金压力，祝您实现精彩居家梦想，尽快享受惬意新居，带来理财新概念。

怡景丽家元旦让利力度没有做不到，只有您想不到！不花钱买建材、家居，1月1日-3日就去怡景丽家！

更多优惠信息，敬请关注怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店系列报道。

岁末追金富豪家具 岁末优惠特卖活动启动



2014年岁末将至，为感恩消费者对富豪家具的支持，富豪家具在门店，推出“岁末追金，精彩无限”年底冲关优惠特卖活动。在2014年12月15日至2015年1月16日活动期间，消费者亲临富豪门店选购家具，均能享受到大幅度特价特卖让利钜惠。

富豪家具岁末优惠活动启动，据悉，富豪家具此次推出的“岁末追金，精彩无限”活动优惠种类多多。例如，针对枣庄人民喜爱，推出了“全部特价、爆款家具、正价产品，特价特卖惠全场”等巨惠活动，活动期间，惊喜不断，钜惠不停。

作为枣庄自己的品牌，经过20多年稳健发展，富豪家具成为中国领先的集设计、生产、家具销售于一体的大型、规范家具集团。秉承“富豪家具原创设计”的品牌理念，已成为中国最具设计感的现代家具品牌。汇集优秀的设计师团队和著名的设计，让“简约、时尚、现代”成为了富豪家具风格的代言。

此次，为感恩消费者而推出的“岁末追金，精彩无限”年底优惠特卖活动，正是以平民价格享用品质家具的绝佳机会，具体优惠细节可亲临在市中区东湖公园北600米路西门店或电话咨询：06323-3532968 3555898。

据了解，富豪家居进行此次特价特卖惠大力度促销活动，为了让消费者的购买优惠价格的好家具，优惠力度比往年都大，实木家具优惠大销售火，记者在走访富豪家居卖场时了解到，此次促销中，实木家具和欧式家具比板式家具更受欢迎。富豪家居的相关负责人介绍，从近期的活动成交结果来看，实木家具多是受到30-45岁的顾客欢迎，他们有一定消费能力，同时实木家具的外观设计也趋向时尚与新中式结合，摆在家中既不古板，又环保耐用，性价比很高；选择欧式家具的顾客，由于房间面积较大，通常都会一次性购买多件组合家具，所以他们会抓住家居卖场的年底最大优惠来购买，总价越多，优惠力度也会越大；而渐受关注的实木家具中，大家关心的家具涨价问题，富豪家具负责人明确表示，本次活动目的是让老百姓购买的满意价格，满意品质，满意服务的好家具。

富豪家具负责人说定制家具要打好提前量，此时选购家具，尤其是定制家具，消费者要注意，通常的木制品家具定制周期较长，而在明年一月以后大部分工人就会回家过年，所以消费者要提前选购、预定完，并和商家协商好送货时间，以免到一月末出现无人送货问题。另外，富豪家具负责人建议，购买家具还需要量体裁衣，应根据个人经济实力选择，同时，家具在一个空间的面积不要超过35%，还要搭配自家的家居风格进行搭配，切忌盲目跟风。

富豪家具负责人说定制家具要打好提前量，此时选购家具，尤其是定制家具，消费者要注意，通常的木制品家具定制周期较长，而在明年一月以后大部分工人就会回家过年，所以消费者要提前选购、预定完，并和商家协商好送货时间，以免到一月末出现无人送货问题。另外，富豪家具负责人建议，购买家具还需要量体裁衣，应根据个人经济实力选择，同时，家具在一个空间的面积不要超过35%，还要搭配自家的家居风格进行搭配，切忌盲目跟风。

购买家居建材时如何才能少花钱？



优惠时，销售员表示可以打7.5折，当小编还在犹豫的时候，销售员表示还可以再优惠。

在一家店内，小编看中了一个标价2500元的吧椅，起初，营业员表示9.5折是全市的统一折扣。而经过几次讲价，营业员询问经理后，同意以1500元的六折折扣销售。随后，当小编提出如果再便宜可以一次购买一对时，经理同意以1300元一把的价格成交。

【导读】：家居产品价格虚标的情况仍随处可见，与服装、家电等消费领域不同，买家具砍价已经成为司空见惯的事，即使在正规的大型家居商场，砍价也是随处可见，很多情况下家居产品的成交价完全取决于消费者的砍价水平。

家具建材明码实价实行一年来，效果差强人意。近日，小编走访了枣庄市多家家具城发现，虽然卖场要求商家明码实价，但不少家具的标价依然有不少水分。家居产品价格虚标的情况仍随处可见，与服装、家电等消费领域不同，买家具砍价已经成为司空见惯的事，即使在正规的大型家居商场，砍价也是随处可见，很多情况下家居产品的成交价完全取决于消费者的砍价水平。

枣庄市市的建材产品价格究竟会虚高到什么程度？枣庄市建材卖场砍价多少合适呢？想必这些都是枣庄市业主关心的问题。

“我通常是和女朋友一起去买材料，边看东西边和老板聊天，我们俩里应外合，她砍价，我再汇总杀个最终价。icl开关面板拿到了3.9折，如果装修公司买是4.5折等等。”一位消费者说对小编说。

小编走访市内多家家具卖场发现，虽然正规卖场内各品牌专卖店都在实行明码标价，但是，明码标价几乎都是形同虚设，各品牌家具都在按照不同程度的折扣销售。

在一家卖场里的一个欧式家具店，小编看到一套标价为38800元的组合沙发。当小编问是否有

一位从事建材生意的经营者告诉小编，家居建材利润空间大是行内公开的秘密。“因为家具建材毕竟跟水果蔬菜不一样，老百姓不是天天买，所以也不知道这个东西成本究竟有多大，越是老百姓不知道底细的东西，讲价的空间就越大。”

家居建材明码实价难，消费者在购买时如何才能少花钱？资深家具业内人士表示，消费者可以选择商家特价产品；砍价时：一要货比三家，多打听相似商品的价格；二是选择摊位靠里或偏僻一些的店购买，这些店往往靠价格优势吸引客户；三是在大致谈定价格后，不要先掏钱，寻找所购商品的瑕疵，发现后说明缺陷，应该还会有降价空间。

问题征集 欢迎提问

枣庄日报《家居》栏目，主要针对各种家居问题提出相应的解决方案，并向消费者提供实用的产品导购与搭配建议。如果您在家居搭配、装修技巧、产品选择等家居生活的各方面遇到任何问题，都可以向我们

提问。您可将问题发送至邮箱：554918177@qq.com 也可将问题写入下面提问框以邮寄的方式寄到：市中区文化中路61号枣庄日报社家居建材部(收)