

揭秘窗帘商家的一些猫腻 教你如何便宜买窗帘

现在大家对窗帘的要求也越来越多,市面上的窗帘商家在近几年也涌现出了不少,随之而来的猫腻也就越来越多,下面是揭秘商家的一些猫腻以及商家的推荐,看完,你就可以去买窗帘了,不信你就看完试一试!!

一、窗帘的组成部分。

大多数买窗帘的顾客都以为买窗帘就是买窗帘布,这还有什么疑问吗?窗帘店营业员会告诉你,窗帘包括:窗帘布(含纱)、花边、铅坠、布带、钩子、轨道、罗马杆、轨道滑轮、扎球(扎带)、装饰品、遮光布、卷帘、垂直帘等。除了窗帘布、遮光布、卷帘、垂直帘、窗幔,其余的一律被称为“附件”(熟悉电脑的朋友会觉得这个词很亲切)。

请记住:当任何一样商品“附件”越多时,猫腻就越多。就好像你不但要为你的手机付话费,还要付月租费、来电显示费、短信通知费、彩信费……等等等等。你会觉得现在话费很便宜呀,腰包怎么会瘪下去呢?所谓“钝刀子割肉不觉得疼”就是形容顾客的。

二、窗帘各组成部分的详细解释和价格。

1. 窗帘——(1)窗帘布,分定高2.8米和2米(用于阳台、飘窗、其他小窗户,下沿齐窗而不垂地):约20~25元/米,超过30元的极少。价格根据布料的不同一般为68、78、88、108、128……188,也有心黑的卖228的。(2)窗纱:约20~100元/米不等。100的摸起来和20的感觉肯定不一样。但是40左右的就差不多了,没必要选哪种100多的,费钱!(关于“定高”:国内的窗帘只有这两种高度,销售时按宽度算,每米多少钱,如果你看中的是定高2.8米的窗帘,却只需要做成2米高的窗帘,那么裁下来的布一定要跟窗帘商要,可以用来做台布、空调罩等。)

2. 花边:窗帘四边(请注意:四边指的是一扇窗户的窗帘往两边对拉,就有四条竖边)和底边的装饰布条。花边种类繁多,由于漂亮,女人买窗帘一般肯定选。

3. 铅坠:包裹着铅粒的线带。缝在窗帘的四边及底边,据说作用是增加窗帘的垂感。铅坠一般有80克、100克、120克、150克几种。进价:2元~2.5元/米。销售价格:5~15元/米。

4. 布带:缝在窗帘上端用来挂钩子的。进价:5元/米。销售价格:15~25元/米。

5. 钩子:挂窗帘布用的。35元一大包。一般奉送。

6. 轨道:安装在墙顶。分直轨和弯轨

两种。弯轨用于带拐弯的飘窗。无论窗帘商摆出多少种轨道,其实主要的三种:铝塑的、铝的、全钢的。三样依次贵些。进价10元~35元/米。销售价格:25~105元/米。

7. 轨道滑轮:供货商随轨道配送的。有的窗帘商也会算钱。

8. 罗马杆:安装在墙的侧面,作用同轨道。材料一般是外面一层木头,中间嵌一层铝片。罗马杆外形很漂亮,但材料简单。进价和轨道差不多,但销售价一般比轨道贵好多。

9. 扎球(扎带):窗帘收起时用来束住窗帘。扎带一般用你买的窗帘布多下来的零头免费帮你做。扎球进价:3~8元/对。销售价格:10~20元/对。如果你被宰狠了,老板会很大方地免费奉送,你会觉得这个老板“人真好!”

10. 装饰品:别在窗帘上的蜻蜓、蝴蝶等工艺品小玩意。进价:3~5元/个。销售价:5~10元/个。同上,也有奉送的。

11. 遮光布:一种涂有不透明颜料的类似塑料的布。当你需要窗帘完全遮光(比如卧室、有幻灯的会议室)时,可选用。遮光布直接挂在窗帘的反面。进价:15元/米。销售价格:20~45元/米。

12. 卷帘:带风景或鱼、花、人物图案的塑料帘子,一般用于卫生间和厨房。

13. 垂直帘:就是那种片状长条的格栅型窗帘,一般用于大窗户。几百元钱,很便宜,商家一般不愿推荐,赚不到多少钱。附件也是配齐的。

14. 窗幔:窗帘上端的横幅,一般固定在窗帘盒上,起装饰作用。由于窗幔很窄,而且可以拼接(窗幔褶子较多,且固定不用展开),所以一般用给其他顾客做窗帘多余的布做。比如窗帘布定高是2米8,有的顾客只要做2米高,多余的布根本想不起来要。所以成本几乎为零。

三、带你去买窗帘。

1. 窗帘布及纱:不要问产地及质地,毫无意义。用我前面说的,看一看花型、颜色,摸一摸手感(其实这也不重要,窗帘买回家不是用来摸的),看一看垂感即可。千万记住,你已经是专家了,不要听营业员太多的介绍,他们对窗帘懂得并不多(窗帘也没什么好懂的!),说的都是套话。第一感觉很重要,喜欢的记在心里,漫不经心地问问价,最好说出点缺点,比如“就是颜色太淡了”“花型不太好看(其实自己很喜欢)”等等。千万别说:“这款我很喜欢!”“转了半天,就这款不错!”“这款挂卧室肯定很漂亮!”诸如此类的话,营业员听了心里不知怎样乐开了花,你的一

句话可能损失几百元!因为下面就难还价了!

2. 定好窗帘和纱,下面谈附件。记住附件的价格!可以明白告诉营业员你对窗帘很了解,知道批发价。她一准傻眼,会狡辩他们的“货好”“是品牌”,人家是“杂牌”,质量没法保证。你可以不客气地告诉她,这又不是高科技产品。如果实在谈不下来,别相信她亏本的说法,不是没利润,利润仍然很高,只不过卖场租金太贵了,赚少了不行。

a. 轨道或罗马杆:轨道不要超过40元/米,罗马杆不要超过45元/米,

b. 花边:喜欢的话尽管买。花边不要超过30元/米,记住成本每米不到十元哦!花边只有漂亮,也没有品牌的说法。

c. 布带:布带不要超过10元/米,最简单的东西,窗帘商没法忽悠了吧?你低估他们的智商了,他会拿出几种给你看,告诉你布带的密度不同,这是比较疏的,这是比较密的,这是加密的。选加密的好了,反正最好的也不超过十五元每米。

d. 钩子、扎带之类都是附送的。

e. 扎球、装饰品就随便挑喜欢的就好,成本都很便宜!

f. 卷帘不要超过50元/窗,除非你的窗户特大。卷帘是按平方算的,成本是十几元一平米。

等等,你忘了说铅坠了。告诉你,把铅坠忘了吧!尤其你已经选了花边的话。下面详细谈谈“铅坠”:铅坠是窗帘附件中最无耻的东西,说它无耻,因为它很便宜,又几乎没什么作用,却要赚你大把的钱!是窗帘商的最爱。铅坠的作用据说是用来增加垂感的。可垂感是由窗帘本身(比如厚度等)决定的!铅坠加在窗帘的两边,似乎能起到压住窗帘的作用,特别是刮大风的时候。问题是你家里会刮大风吗?刮风的时候请关窗!窗户开着的时候,窗帘又是拉在两边的,而且有扎带或扎球束着,关铅坠什么事?何况,窗帘飘飘难道不是一道很美的风景吗?实在不放心,请将窗帘的四道竖边多折几道成一硬邦邦的竖边不就行了吗?

四、省钱大秘诀!!!

1. 方法一:直接去软装搭配中心定做。(省钱指数:★★★ 省事指数:★★★)

如果去窗帘专卖店的话,不要看它是不是枣庄市最大的专卖店,你仔细想想那么大专卖店他的成本肯定高,那么多店员也需要很多费用,花费可能比较相对会高一点,但是比较省事,辅料附件收费也很

高是不正常,基本过去选一次布,顺便和设计师沟通一下家里的装修风格,接下来就没你什么事了。等着窗帘上门安装吧!

2. 方法二:去布艺广场做。(省钱指数:★★★★ 省事指数:★★★★)

如果你坚持在布艺广场定做,你一定会为商家捐了不少钱。不过没关系,反正你知道了窗帘及其附件的价格。就按我上面教给你的价位去谈。关键是装潢好的卖场没有高利润他不卖给你!

3. 方法三:在家门口的小窗帘店做。(省钱指数:★★★★ 省事指数:★★★★)

如果你预算有限,你可以去家门口的小窗帘店看一下。其实他们的进货渠道和大多数广场一样,只不过店面小,没有展示开,窗帘样式也比较局限,同样的布看上去没有布艺广场的漂亮而已。

4. 方法四:请人加工。(省钱指数:★★★★ 省事指数:★★★★)

你可以自己做窗帘!家里没有缝纫机?自己怕麻烦?那就送到裁缝店里去加工吧,窗帘的加工就是走走直线,会踩缝纫机的人都会。

5. 方法五:自己加工。(省钱指数:★★★★ 省事指数:★★★★)

如果你或你的朋友会踩缝纫机,不妨自己来做窗帘,既省钱又有乐趣。你不会做?很简单,找个会裁缝的,教你几招就好。

注意:实在没有把握,可以先到朋友家看一下窗帘是怎么样的。一看你就知道,原来这么简单!!

五、窗帘暴利的最高核心秘密!!!

窗帘商赚钱的最大秘密是什么?附件!!!

据在枣庄市一个很大某窗帘布艺广场工作几年的员工说,几乎过几天就有顾客“打”上门来,不是窗帘质量有问题(窗帘几乎涉及不到质量问题,我已说过好多遍了),而是价格有问题。有人要问了,价格不是谈好的吗?不错,价格是谈好的,问题是你谈的是单价,等窗帘安装好了,安装工拿出来的总价表会吓你一跳。为什么?这就要从窗帘的特殊性说起了。别的商品,谈好单价,乘以数量就可以了。窗帘呢,各家的墙不一样宽,高度也不一定。你在店里没法报出尺寸。尺寸必须要等窗帘商上你家去量。理论上,尺寸出来后,总价就能算出来了。可窗帘商偏偏不告诉你,留着吓你一跳。等窗帘装好了,生米已经煮成了熟饭,你再心疼也只能颤抖着手掏腰包了(也有强悍的不肯付钱)。

2014中国·枣庄首届(国际)建材家具博览会 暨怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店盛大开幕

怡景丽家—让城市生活更美好!

锣鼓喧腾,礼炮齐鸣。2014中国·枣庄首届(国际)建材家具博览会暨怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店12月6日盛大开幕。

怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店位于光明路商贸黄金地段,地理位置优越,交通便利。是怡景丽家市场开发有限公司斥巨资打造的超大规模精品建材、家具为一体的综合型、一站式建材家具商场,建筑面积8万平方米。内设中央大街、厅,两个主题休闲区,汇集国内外上百个知名品牌,布局高贵典雅。双行自动扶梯,观光电梯,全天候中央空调系统,电子监控系统等现代设施。商场配备前后16000㎡大型停车场,让您轻松完成购物之旅。随时把握现代家具建材流通业整体家居和消费趋势。创新商业模式,将家居消费从“放心购物”提升到“舒心购物”的完美体验。

怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店开业当天客流量突破3

万人次,黄飞鸿舞狮团、高空滑翔机特技表演精彩不断,香港影视巨星李修贤携众大腕,助阵现场签售,一字千金。

据悉本次开业,怡景丽家投入近千万费用进行商场商品补贴,其中“李修贤现场签售”、“500万装修基金惠

补全城”、“1000辆法拉利BIKE”、“10000台液晶电视、名牌冰箱、空调”、“香奈儿Perfume GUCCI 古驰奢侈品、米兰时尚之旅双飞10日游、无需抽奖疯狂送”、“10000款建材家具名品商场独家买断最高补贴99%”、“价值1680元限量版捷克水晶酒具疯抢全城”等优惠活动吸引众多消费者慕名前来购物,收银台前的排队长龙场面甚为壮观!

据悉本次活动除优惠活动外“无需购物 抽房子·抽车子·抽金子”、“一元夺宝 iPhone6 疯狂送”、“名车名家居 十吨汽油疯狂抽”、“玩具总动员,儿童寻宝乐翻天”、“温暖的士 爱心遍枣庄”、“最美家居艺术摄影大赛”、“怡景丽家”杯万人扑克升级挑战赛等人气活动吸引众多顾客,一轮接一轮的抽奖活动以及一系列的礼品赠送使整个怡景丽家商场人气爆棚,为保护顾客安全商场调配了近300名安保人员进行现场秩序的维护工作!

艺术、人文与自然之旅,情景化的展示,全新的销售方式和家居理念,怡景丽家国际建材家居广场·枣庄店开业填补了枣庄卢浮宫式建材家具高端卖场的空白,使枣庄人民不用漂洋过海就可以买到欧美高端进口建材家具,这对提升枣庄民众整体生活品质有极其重要的意义。

