

欠压及时充电 启动 爬坡蹬一蹬

# 电动车电池勤维护寿命长

“我这电动车咋搞的，这才买了两年，现在就跑不动了，上个坡都上不来。邻居家的车子都用三年多了，还照样可以跑。都是电动车，差距怎么这么大呢？”说话的是家住市中区文化路上的陈女士，据了解，陈女士在两年购买前买了这辆电动车，由于电动车的外形美观，动力十足，因此陈女士对它爱不释手。可转眼间两年过去了，这电动车的电量越来越不经用了，现在连个坡都爬不上去了，充满电的电动车跑两趟

就没电了，让陈女士很是烦恼。

很多市民称自己买的电动车都是刚开始动力十足，可用上一两年就会感到续航时间明显减少，这到底是因为什么呢？难道是品牌质量的问题吗？

常年进行电动车维修的吴师傅表示，这种情况一般是因为日常维护不周而导致了电动车电池寿命达到临界点，建议更换电池再继续使用，否则会有爆炸的可能。要想电池用的更长久，首先

要有一个与电池配套的充电器。“现在市面上的电动车充电器太多了，虽然不是配套的也能充电，但是时间长了对电池还是有一定损害的。另外，充电也是很有讲究的，不要每次把电用光了再充电，只要开始欠压就可以充电了。”吴师傅还告诉记者，欠压的时候就算不充电，也不能继续使用电动车了，否则对电池的危害很大，严重的过量放电会使电池盐化或生成铅枝晶，使电池短路，影响寿命。“电动车在刚启动、

爬坡、超载时应尽量助力。雨天骑行，应尽量避免开关和接头淋湿，防止漏电。”吴师傅补充道。

“如果日常维护不到位，同样的一块电池也就能用2年就该换了，如果日常维护的好，用个3、4年甚至更长时间也不成问题。前两天看新闻，我们枣庄不就有个用了10年的电动车，电池还好好

的么，他就是日常维护的比较好到才会这样的。”吴师傅说。

遇到烦心事  
这里来说说

## 口头约定团购价 结账店主又变卦

6月26日，市民赵先生在位于滕州市步行街的某台球厅打台球，在打球前，店主承诺给予赵先生团购价，可结账的时候，店主却以正常价格收取费用。

“我平时经常喊几个朋友出来打台球，一来可以拉近感情，二来也可以放松放松。平时打台球都是20元一小时，团购后的价格只有10元，所以我每次都提前团购。那天晚上，正巧网银里的钱不够了，于是我便跟老板口头协商以团购的价格打球，最后在店内收银台交现金，老板当时同意了。”赵先生说，可谁曾想，最后结账时，老板居然反悔了。“他的理由是我们几个人在他店里打了这么久，连瓶水都没买，那就不能用团购价格了。”

针对口头协议的事情，记者走访了多家可以团购的餐馆、商店。一位快餐店老板告诉记者：“口头协议很正常，因为商家的目的是为了吸引顾客，所以最初定团购价格时就压得非常低。但是每团购成功一次，团购网站都会作为中间人从中收取一定的费用，这就导致我们基本都是做赔本买卖。既然有人不通过团购网站以团购的价格来消费，我们也是非常欢迎的，毕竟这样我们还能挣点钱，既然我们口头答应以团购价消费，我们一定会遵守，这关乎我们的诚信问题。”

(特约记者 金亮)



## 小年鞭炮 “染”灰天空

6月27日(农历六月初一)早晨，滕州市新兴路天客来小区，天空被烟雾笼罩。滕州有过“小年”的习俗，当天家家燃放鞭炮，导致硝烟弥漫，鞭炮纸屑遍地。“看看，我们的天空，污染得多厉害。特别是燃放烟花爆竹，对空气污染严重，为了环境，大家还是少放一些吧。”一位被鞭炮硝烟呛得咳嗽了好几下的张先生说。

(记者 焦兴田 特约记者 赵怀朴 摄)

## 天气不太热 冷饮不热销

虽已入夏，但是最近连续的阴雨天气让人并未感受到夏季的高温。

近日，记者在解放路上一家标有“冷食批发”的冷食店里看到，店里冷冷清清，只有寥寥几人在挑选雪糕。店主说：“按说天也该热起来了，但是你看最近这几天，连续的阴天、下雨，气温有时候30度都不到，一点夏天的样子也没有。我这里的生意今年差多了，往年这个时候，几乎什么时候来，屋里都得挤得满满的。人来批发雪糕的人。现在你看看，哪有人。我觉得今年来批雪糕的人，得比去年少了一半多。以前，店里生意好的时候，多的时候要雇四五个个人帮忙，今年找了两个就完全忙得过来了。”

随后，记者又来到振兴路、龙头路几家批发雪糕的店，店主都表示今年的冷食生意差得很。“我是去年开始干雪糕批发的，去年生意还可以，经常有人来批发雪糕。附近各种商店都比较多，所以零售也很火。今年不行，到现在为止，我一共才进了两次货。只有像老冰棍、小布丁还有蚂蚁上树之类的雪糕卖得比较好。前段时间，我雪糕一天只卖了5毛钱，两个大冰柜开着，连电费都不够。”龙头路上一家卖冷食的老板说。

该冷食店老板表示，不仅是雪糕，连汽水、饮料都卖得很慢。记者看到屋内的饮料不下20种，各种饮料箱子摆满了屋子。而冷藏柜里的饮料却不多，老板说：“去年这时候，已经很热了，我这冷藏柜里的饮料每天都得往里面添，有时候刚放进去就被人买走了。今年气温低，大部分人不愿意要冷藏的了。本来想不开这个冷藏柜，但是还是有许多年轻人想买凉的，我就只能开着冷藏柜了。”

说话时，一位在附近工作的女士前来买雪糕，“我家今年一次雪糕都没批呢，最近老是下雨，家里的孩子才4岁，如果她看到雪糕肯定要吃。现在天又不太热，我怕孩子吃雪糕拉肚子，索性就不批了。”这位女士说。

“虽然说天不热让人感到很舒服，但是可苦了我们这些卖冷饮的人。我们是天越热干得越起劲，现在可好，一个个都闲得坐着聊天。真希望天快热起来，能让生意好点。”解放路上一冷食店老板说。

(记者 孙雪)

12年如一日 准时将报纸送到读者手中

## 鲁开华：每天都是愉快之旅

鲁开华出生于1981年，今年33岁的她已经当了12年的报纸发行员。最初家里为她介绍的男友就是一名发行员。“我们谈恋爱的时候，我经常给我说送报纸的一些经历。”鲁开华说。三个月后鲁开华的男友选择了别的职业，发行员的工作就交给了她，当初男朋友一再叮嘱她一定要把报纸准时送到订户手中。“在送报纸过程中，很多读者都说他很敬业，是一

个负责任的人，所以后来我选择嫁给了他。”鲁开华羞涩地说。

每天早上9点前，鲁开华就来到位于滕州市善南办事处的分发点，她在这里要和其他3名发行员把当天的报纸分插好，单位或集体订户的报纸还要查好数。“我们每天都要在这里将报纸分插好，然后就开始一天愉快的发行之旅。”鲁开华说。

家住滕州金色家园小区

的王学坤大爷今年80多岁了，他看了一辈子《枣庄日报》，据鲁开华说，每天上午，王大爷都早早地在楼下等着她来送报纸。

到了中午12点左右，鲁开华来到了滕州善文东街。“闺女，家来吃饭吧，歇歇再走。”订户孙大娘喊着鲁开华来家里坐坐，鲁开华赶紧说，“不了，大娘，我的报纸还没送完呢。”据鲁开华介绍，每天她都是中午12点左右到这

里，每天孙大娘都很热情地让她来家里吃饭。

龙泉街道董村的郭老师也是《枣庄日报》的忠实读者，他告诉记者，“鲁开华每天都准时把报纸送到，而且每次来脸上都带着笑容，我们都很喜欢她。”

(特约记者 王银 郭潇繁)

