

# 滕州农民“借天”发电并入国网

## 成功发电5000度 附近村民来“取经”



近日,从滕州市张汪镇传来喜讯,由该镇多庄村农民张长征建立的家庭光伏电站,正式并入国家电网后,已成功发电5000度,不但方便了自己,而且造福了村民,这在滕州还是第一个。受张长征的影响,附近村民纷纷前来“取经”,一场用电“革命”正在滕州兴起。

近的邻居家使用。如果控制逆变一体机出来的交流电不够他家使用,那么,电网上的电会自动流入他家以做补充。每块光伏电池组件单板产生的直流电和普通电池的电量差不多,板与板之间还有电路,当一块板出现问题,就会自动断电,所以光伏电池组件还是很安全的,即使漏电也不会对人体产生威胁。

“一开始听儿子说要投资十几万建发电站,我们并不赞成。”张长征的父母介绍说,现在看到儿子的小小发电站成功并网并且方便了村民,他们也很高兴。

今年,国家电网同意了张长征递交的并网申请,滕州市张汪供电所的工作人员上门安装了控制逆变一体机、电能计量装置并成功调试,滕州市首个家庭

“光伏发电站”正式并网运行。

据悉,受天气变化影响,家庭光伏发电站每天发电8至70度不等,日均发电量约50度。正式并网至今,张长征的家庭电站已发电5000多度。

“光洁平整的太阳能电池板架在屋顶上,给新农村建设又增添了一道靓丽的风景线。”邻村几个村的村民听说张长征的发电站并入国家电网的消息后,都纷纷来多庄村向张长征“取经”。前来“取经”的邻村村支部书记激动地说,“整村光伏发电的应用推广,也许会成为发展集体经济的一条新的重要渠道,光伏发电既能节约家庭的用电开支,又能带来节能环保的社会效益,在清洁能源日益重要的当下,家庭发电站绝不仅仅是影响了我们的用电习惯。”

(特约记者 王银 通讯员 璐璐)

今年31岁的张长征是滕州市张汪镇多庄村一名普通村民,主要从事家电维修、空调安装工作。因张长征在学校学的专业是制冷和无线电,所以他一直对电原理非常感兴趣。

2012年对张长征来说是很难忘的一年,他在自家楼顶上安装了8块太阳能电池板,并成功地将“太阳电”存在了电瓶里。“刚开始我是自家用,后来余电很足,远远超过了我们家的使用量,我就考虑着要扩大规模。”张长征兴致勃勃地告诉记者,光伏发电是利用太阳能来发电,是一种绿色电,这种发电模式在国外非常普遍,是很受欢迎的新能源发电技术。

据张长征介绍,从控制逆变一体机出来的交流电,首先会供他家使用,当电量剩余时,电会自动分拨给离他家最

## 走出校门 踏入商海

### “90后老板”开创意绿植店

在市中区中天步行街中段,有家经营水培植物的创意小店,店中有150多种植物,该店店主是都长青、徐青二人,1990年出生的都长青毕业于山东科技大学,学习的是企业管理专业,而徐青则毕业于滨州医学院,主修护理,辅修了绿植专业。据二人介绍,这家小店已经经营一年多了,作为刚踏出大学校门初次涉足商海的他们,在创业开始便遇到了很多困难,现在回想起来,二人都觉得这一切来之不易。

谈及最初创意绿植店的原因,都先生坦言,那是他和徐小姐两人一起去南方毕业旅行,在上海参观创意绿植展览时受到的启发。于是他们也开始策划准备经营自己的绿植店。而创业之初,面临的问题自然是资金短缺,店面位置选择以及客户群定位。都先生说道:“这家店累计已经投资20多万元了,最初的钱除了我们两人的积蓄外,还有从双方父母、同学那搬来的‘救兵’,并且还贷了一部分钱。”

资金的问题告一段落,他们又花了一个多月的时间奔赴上海、云南、广州等地了解行情并选培品种。接下来,自然是店面位置选择以及布置,他们把店面定位成略带小资气息的风格,最终整个店里的家具以及装潢都是两人一起商量设计的。而在顾客群定位方面,都先生表示,现在创意绿植店在全国范围内都属于比较前沿的店铺,因此价格很难往下压。在去云南考察的时候,他将当地造型独特的绿植拍下来当模板,用类别相近但价格便宜很多的植物取代原植物,最终将云南800元起价的创意绿植“搬”到枣庄,并且价格多数在百元左右。

而创业一年多至今,事业上依旧面临不少挑战。都先生表示:“现在最大的问题就是人手不足,尤其是专业人才不足。目前从生产到销售整个产业链我们只有几个人在运作,而正常情况则需要10个人左右。同时,由于园林专业是农学专业中的一个冷门专业,而多数园林专业毕业的大学生都去了设计院工作,很少有从事创意绿植设计的,因此也给我们寻找人才,推陈出新设计新品种带来不小的难度。未来我们将进一步创新出新造型,除了原有的玻璃花瓶或花盆以外,我们还将推出陶瓷等材料的花瓶,培育出更多品种的绿色植物。”

(记者 张敬宇)

## 普通工人爱文学 写书立说不简单

近日,我市青年作家王前,分别向市图书馆、枣庄学院等单位,捐赠了蓝天出版社为他出版的个人新著《放飞你智慧的翅膀》,这位通过自己的不断努力,从一名工人成长为作家的有志青年,受到了大家的称赞。

王前,1972年出生于临沂市沂堂镇一个农民家庭,严父慈母给了他勤劳、善良、朴实、正直的优良品质。1988年,他走出家乡,来到枣庄市橡胶厂当了一名工人,同时,在他的心灵深处,一个从未向别人轻易吐露的梦想出现了,那就是努力学习,积极创作,要成为一个有思想的人,一个活得有价值、有意义的人。除了做好本职工作以外,王前一有时间就泡在图书馆和阅览室里,而宿舍里伴随他读书的灯光,经常要到凌晨才能熄灭。

2000年后,王前所在的企业破产,王前希望再找到自己新的位置。他先是来到枣庄华夏学院招生办,后又来到枣庄城市规划设计院,从事广告市场营销策划工作。在2002年冬天,他创办了自己的广告工作室。功夫不负有心人,王前慢慢地赢得了同行业人士的认可与合作。

工作中,王前丝毫没有放弃文学创作,他写诗歌,创作影视剧本,撰写励志专著,先后出版了诗集《前程集锦》、电影剧本《逆风飞扬》、励志成功学专著《放飞你智慧的翅膀》等,大型哲理组诗《心灵的诉语》在《中国文学》共分三期推出136首,并在2010年被评为年度“十佳青年诗人”荣誉称号。他也因此被中国诗歌学会吸纳为会员,成为中国注册策划师、山东省青年作家协会理事等。

著名军事理论家刘子贤先生在阅读了他的励志成功学《放飞你智慧的翅膀》的书稿后,欣然为其作序,并对其给予高度评价。刘子贤先生说,王前是一位有思想、有信念、有追求的热血青年,能用八年的精力,为梦想执着而认真地拼搏着,这是一种内在真诚与潜能的迸发。阅读他的作品,突然有种“位卑未敢忘忧国”的情怀。他能够紧跟时代的节拍,连着时代的脉搏,这部承上启下、独出心裁的成功学论著,为广大的青年朋友献上了一份珍贵的礼物。

(记者 孔浩 通讯员 丁明莉)



## 大家拍

近日,几位小学生在光明广场摆起了摊子,义卖玩具、图书等,“小老板们”卖到的钱,将统一收集起来由义工协会捐给需要帮助的人。

(记者 王萍 摄)

## 想请月嫂婆婆不同意

# 婆媳有分歧 准爸和稀泥

还有一个半月,小齐就要当爸爸了,随着老婆预产期的临近,小齐一家也开始忙活起来。为孩子购置出生物品、给孩子的未来做规划等等。为了让孩子的未来更加美好,小齐一家可是没少为孩子费心。

眼看着老婆就要到预产期,每天都在为工作奔波的小齐有些担心。因为小齐的爸爸妈妈还没有正式退休,平常上班时,只有小齐老婆独自一人在家,小齐担心老婆在家不安全,便和爸妈商量想自己休假一月来照顾老婆。担心小齐因为休假影响工作,小齐的妈妈决定自己请假回来照顾儿媳。“我的工作比小齐的稍好点,竞争压力小,我休假回去上班不影响工作,小齐一休假就不是那么回事了。”小齐的妈妈说。决定完之后,小齐的妈妈便请

了两个月的假,准备回家照顾儿媳到月子期结束。

请完假之后,为了方便照顾儿媳,小齐的妈妈干脆搬到儿子家居住。在照顾儿媳的过程中,婆媳俩难免会因为一点小事闹点小别扭,但是没过多久矛盾就化解了。看着媳妇有妈妈的照顾,一家人其乐融融地生活在一起,小齐干工作也有了劲,很是开心。可是这开心还没持续多长时间,这两天,小齐的妈妈和儿媳竟然吵了起来,矛盾升级了,有两三天的时间,婆媳二人都没有说过一句话。看着老妈和老婆之间有了矛盾,小齐开始试图做工作,可是工作做了又做,依旧没有做通任何一人的工作,这让小齐很为难。

原来,眼看着孩子就要出生了,

小齐的媳妇决定月子期间请个月嫂,来照顾孩子的起居,也培养孩子的一些良好习惯。婆婆听到儿媳要请月嫂,以为儿媳不愿意让自己照顾,便有了想法。“我妈不同意请月嫂,月嫂花费太高,老人家觉得没必要。”小齐说,“我妈认为我们那一代都是家长照顾过来的,一样健健康康,习惯也不错,所以在请月嫂这件事上坚决表示不同意。”婆婆的坚决,老婆的执拗让小齐有些吃不消。“就算我讲再多,两人就是丝毫不改变主意,我本以为能说服老婆迁就下老妈的想法,可一而再再而三地劝说,还是没有成效,现在两人都在生闷气,影响自己的身体不说,还影响了孩子。”小齐无奈地说。

(记者 董艳)