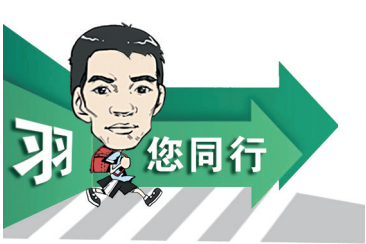


汽车过路口频被加塞

交警:不仅易引发交通事故而且要扣2分罚200元



开车在路口等信号灯时,原以为能够过去,没想到遇到加塞,不得不继续等红灯。这种行为,经常让规规矩矩排队的司机感到气愤。车辆加塞行为扰乱了正常的行车秩序,尤其在早晚交通高峰期间,容易导致大面积的交通拥堵。同时,“加塞”还容易酿成道路事故。近日,记者就此现象在市区多个路口调查,计算后发现,1辆车加塞会导致少走3辆车。交警部门表示,加塞不仅成本高、而且风险大,得不偿失。

现象:加塞行为常引发交通拥堵

21日下午17时左右,正值下班高峰期,记者在薛城区燕山路上看到,由北向南的信号灯显示为红灯,此时在路上排了近10辆等待信号灯的车辆。一辆银白色轿车停车时与前车保持了一定的距离。这时,一辆等靠在人行道的车辆横在右转车道上等待加塞,右转的车辆行驶到该白车旁均纷纷踩住刹车。由于薛城区的大部分路段信号灯为左转先行,直行的车辆只能继续等待,而横在路上的白色轿车也只能等待直行的信号灯变成绿色后,待直行的车辆间露出缝隙,才能

快速找到“出路”。一分钟左右,直行的信号灯变成绿灯,等待直行的车辆一辆一辆有序通行,没有一辆愿意让白色车辆加进来,无奈中,只见白色车辆的车主,加大油门,硬生生的加了进来,后面直行的车辆已被挤入左转车道。

随后,记者继续在此路口观察车辆加塞的情况,发现在该路段不少车辆将车停靠在路旁,由于该路段直行道左转以及右转车道均只有一条,不少停靠在路边的车辆启动后欲直行或者左转时均选择加塞通行。

与私家车加塞相比,一些公交车,车身高,一加塞就挤占多条车道,更是加剧了拥堵。当日,17时20分左右,该路段一辆公交车在向南行驶时,司机为了抢时间,强行借道加入等待的车流中,加速超过前方一辆小车后再次驶入直行道经过路口。因为车速太快,原本在前方的小车只能刹车等待公交车先通行。

市民:减少加塞从自身做起

采访中一位出租车司机表示,对于“加塞”现象,自己也深恶痛绝,“非常危险,容易与侧面来车撞在一起,有时候虽然要等很久红灯,但多等一会儿比较安全。”他承认有很多出租车司机也存在类似的问题,主要是遇到红灯排队长时,大家都希望赶紧通过。

一位还挂着实习牌照的车主孙女士说,“现在的人似乎越来越没有耐心,以前骑电瓶车的时候看见有车辆加塞好像跟自己无关,心里在那想有什么可挤的,晚走一会儿等一会儿信号灯怎么了,自从开车以后发现你好好的在那等待信号

灯,突然从后方加进来一辆车,如果同一个绿灯能够过去也就不说什么了,可偏偏他加了塞而且过了路口,你却还得在那等下一个灯,一边等一边骂着前面过去的那辆车。据说网上有个说法叫‘路怒族’,看见交通陋习就恨不得开始骂几句。”孙女士还表示,如果每个人都能从自身做起,做到文明行驶,加塞这种没公德的行为就会越来越少。

交警部门:加塞成本高、风险大

记者查找相关资料了解到,根据规定,那些不按照机动车引导线行驶的车辆,违反了“遇前方机动车停车排队或者缓慢行驶时,借道超车穿插等候车辆”等规定,一般处以200元罚款,扣2分。

一位交警表示,“司机开车加塞很大的一个原因就是不愿意排队等待信号灯,或者说是减少等待信号灯的时间,在一条排满等待信号灯的车辆的路口,只要有一辆车选择加塞,整条道路的通行率都会随之下降,一个绿灯的时间至少会少过三辆车。而且不少车辆均是在这种相互争抢中出现交通事故。”

不少市民反映市区内出租车为了赶时间加塞现象严重的情况。该交警表示,有专家计算,机动车加塞一次,包括加油、制动、转向等方面的损耗,比正常行驶时多0.2元。以出租车为例,如果一辆出租车一天大约跑200-300公里,按每2公里一个路口计算,每天至少经过100个路口,即使每2个路口加塞一次,一天加塞50次,仅因加塞每天的成本就多出10元。如果被交警处罚,损失就更大了。

(记者 苏羽)

“电话叫醒服务”网上热卖

受到“特困户”青睐

多数人都知道一些高档酒店内都带有电话叫醒服务,为的是方便入住的旅客及时起床,可是你听说过现在网上也能买到这种服务吗?没错,近段时间网上推出了“电话叫醒服务”,经过一段时间的销售后迅速火了起来,成为多数起床困难户的福音。不过也并不是所有人都认同这种服务,一些市民认为花钱买这样的服务不值得,甚至还有有的市民对这种服务很反感。

25日,记者打开了淘宝网,在搜索引擎输入“电话叫醒服务”后,发现了近百件宝贝,价格从1到5元不等。而销量上显示最近卖出的宝贝数量多家店铺达到了好几百,据其中一家店铺的老板“龐小茹”介绍,最近几天销售数量有所减少,在前阵子商铺都可以达到上千件的交易量,很是火爆。

而后记者又浏览了多家类似的店铺,发现虽然每家店铺拍下来的价格不同,但是店铺内介绍的价格套餐却是大同小异,都是根据叫醒的时间来定价,一般来说都是早上7点以前的价格稍贵点,达到了3元到5元一次的价格,而7点以后的时间基本上都是1元一次。不过并不是你花一元就能一直叫醒你,如果只花一元购买此服务的话,到时间只会叫醒一次,不再有第二次,要想多提醒几次需重复购买。有的店铺更是为此推出了包月套餐,60元一月的价格包你每月都能被叫醒起床。

浏览中记者发现,一些店铺为了扩大业务范围,已经不再局限于只是电话叫醒起床服务,而是推出了一系列的提醒服务,比如生日提醒、按时吃药提醒、事件提醒、约会提醒等等,让一些粗心的市民直呼方便。不过据店主“龐小茹”讲,购买别的提醒的并不是很多,“可能是大家觉得还是起床比较困难吧”。“龐小茹”表示,购买电话叫醒服务的多为年轻的上班族,起床困难一直是他们每天最大的烦恼。

调查中记者还发现了一个有意思的事情,那就是多家店铺都提到了关于电话提醒中打电话人的性别问题,多数都是起用的女性话务员来服务,从交易评论来看,商家打出的这个招牌受到了强烈的好评。“妹子超萌超负责任,对我很有帮助”、“准时到位,声音甜美,实乃起床神器”、“声音很甜很温柔,以后还会再买的”等诸如此类的好评不在少数。当然店铺中也有提到,如果需要男性服务员电话提醒,可以在拍下时写明这一点。

虽然各大网店纷纷打出了“不要再为起床难而苦恼,萌妹子电话叫醒你”、“一月只需60元,就可以帮你养成早睡早起的好习惯,调理好生物钟,养成健康的生活方式”等口号,但对于这种服务的出现,市民反应不一,有高兴喜欢的,也有觉得无所谓,甚至有讨厌反感的。

家住薛城区富田小区的小纪是一名年轻的上班族,由于单位在市中区,因此每天早上都要起的很早才能保证上班不迟到。“早上不到6点就得起,那个困呀,定多少闹钟都白搭。不过现在好了,我订了一个月的叫醒服务,60块钱倒也不算贵,早上有专门的萌妹子打电话喊我,一听到对方那甜美的声音我立马就不困了,更别提她会喊你好多次直到把你叫醒了。”小纪表示叫醒服务对于他来说无异于起床的福音。

然而不管是喜欢的还是觉得无所谓的,至少对这种服务不表示反感,而有的市民却恰恰相反,对这种服务的出现表示了不满,家住薛城区燕山路上的种先生便是其中之一。“我烦它是有原因的,因为不知道是哪个大哥大姐在我不知情的情况下给我买了个包月的叫醒服务,天天早上6点就开始打电话叫我起床,一开始我自然是气愤,询问对方为什么要给我打电话,对方表示是有人拍下服务后写上了我的手机号。弄得我现在想多睡会儿都不行,服务又退了不,只能每天晚上睡觉前关机。”种先生表示这就是这种服务的弊端,无论是不是你的手机号,无论你是什么情况,只要你拍下并付钱,对方就会如约给你打电话,也不管这个手机号的机主是否需要这种服务。“这个缺点不改正的话,这种服务就太烦人了,至少不会有认同感,更别说去购买了。”种先生说。

(记者 寇光)



3月24日,山亭区

医务人员走上街头向群

众讲解结核病防治知

识。当日是第19个世

界防治结核病日,山亭

区卫生部门开展“你我

共同参与,依法防控结

核”主题宣传活动。

(特约记者 李宗宪

通讯员 刘明 摄)

童叟无欺 蔬菜新鲜 免费稀饭

菜煎饼店22年顾客盈门

滕州市奎文街市场有家菜煎饼老店生意很是红火,22年来早七晚九的工作节奏几乎从未间断。从一个煎饼鏊子到现在四个煎饼鏊子齐上阵,党相梅感慨道,之所以多年受食客们喜爱,全是源于她坚信“诚实守信是美德”,这更是她个体经营成功的座右铭。

党相梅经营这家菜煎饼店已经22年了,从酒厂下岗后,迫于孩子上学的压力,她迷茫了。思来想去,自己这么年轻,不能给政府添麻烦,有困难要自己克服,也算为社会建设作点贡献。于是,她决定先从摊菜煎饼干起。

从没做过生意的党相梅心里有些没底,由于不知道自家的菜煎饼受不受欢迎,刚开始的经营都是摸索着前进。不过还好,菜煎饼在当地来说是个认知度很高的小吃,不少人甚至将它当做主食,因此早期的生意虽然不红火,但每天都有人来吃。

开始菜煎饼生意并不很好做,奎文街上光摊菜煎饼的就有四五家,刚起步的党相梅只有靠熟人的关照维持生意。经过激烈的思想斗争,党相梅意识到虽

然只是摊菜煎饼,但不能小觑,要想做好生意就不能光靠熟人,要靠良好的信誉、靠诚实守信、靠物美价廉、靠热情优质的服务来争取顾客。

于是,党相梅从食材和店面环境上入手,食材上每天四点多就到市场采购新鲜的蔬菜,反复清洗完后,将食材切好有秩序地码放在菜筐子里;店面上她新采购了几把椅子和一张桌子,又买了一口大锅,煮上稀饭,供客人免费食用。党相梅说:“细节上做了不少工作呢,我将心比心地想了想,谁在外面吃饭都想吃得干净、滋润,所以店里边打扫得很干净,再加上有免费的稀饭喝,我这边的生意慢慢地有了起色。”

就这样,党相梅家的菜煎饼口碑慢慢地就传开了,店面干净、蔬菜新鲜多样、价格公道,成了很多顾客的首选,也许这在现在看来不足为奇,可是在上世纪九十年代的时候,党相梅的创新着实把同行刺激了一下。

诚信是做人的一种品质,党相梅对待顾客童叟无欺,对于自己这个小小生意,很多时候她都省去零头,细细算来一



三百六十行

份菜煎饼也赚不了几个钱。有时碰上挑剔的食客,对菜煎饼的口味不满意,她都主动摊个鸡蛋饼。对于自己的做法,她笑道:“我觉得这不算吃亏,反而觉得吃亏是福。人无信不立,良好的信誉确实给我的生活带来意想不到的好处。生意越来越好,小本买卖,积少成多,干了二十多年,供孩子大学毕业,都是靠摊菜煎饼赚的钱。”

一位老顾客说:“吃她家的菜煎饼吃了快十年了,一是干净,二是老板热情诚恳守信誉。放的油也比别人家的多,洗菜切菜都是透明的,看着心里踏实。有时候忙了,打电话她还给送到家呢。”

回首这22年,党相梅从个体经营的第一天起,就严格要求自己,告诫自己老老实实做人、诚实守信、守法经营,现在她正收获着自己甜蜜的果实。

(记者 王晨曦)