

## 12部门联手部署

# 3年实现15省医保跨省结算

近日，国家发展改革委、财政部等12部门联合发布文件，全面部署实施信息惠民工程，启动信息惠民十大专项行动计划。计划用3年左右时间，通过信息惠民工程实施，惠及人群超10亿人，促进相关产业发展及居民消费超万亿元。

按照国务院关于促进信息消费扩大内需的工作部署，近日，国家发展改革委、财政部、教育部、公安部、民政部、人社部、卫生计生委、食药总局等12部门联合发布文件，全面部署实施信息惠民工程，启动信息惠民十大专项行动计划。

计划用3年左右时间，通过信息

惠民工程实施，惠及人群超10亿人，促进相关产业发展及居民消费超万亿元。实现15个省医保跨省即时结算，实现100个地市就医一卡通和病历互认共享，实现超过1万门精品课程免费网上开放，新增1000万就业，突发事件处置速度及准确率提高30%，在试点地区实现养老机构、社区和医院的协同服务，推动药品食品网上阳光直购。在一批信息惠民示范城市全面实现市、区、街道、社区公共服务系统互联互通，以及行政审批和公共服务事项的在线办理。

实施信息惠民工程，就是要解决当前体制机制和传统环境下民生服务

的突出难题，建立百姓满意、方便快捷、公平普惠、优质高效的公共服务体系。

信息惠民工程的重点是要解决社保、医疗、教育、养老、就业、公共安全、食品药品安全、社区服务、家庭服务等领域突出问题，以体制机制和政策制度的创新为抓手，强化多部门联合监管、协同服务和信息共享，探索推动信息化条件下的“虚拟大部制”，推进政府管理服务流程创新、模式创新、机制创新，提升公共服务均等普惠水平，全面提升各级政府公共服务水平和社会管理能力。

## 西安七岁女孩 在家蹊跷离世

邻居：活活饿死的

1月19日下午在西安东曲江十村发生了一件悲剧，一个七岁的女孩在自己家中蹊跷离世。

村民：听人说小孩是饿死的。

记者：小孩是饿死在家里的，多大的小孩啊？

村民：七八岁吧。

记者赶到了位于西安曲江的东曲江十村，四十七号楼的门前停了不少的警车，而且围满了群众。周围群众告诉记者，就在这栋楼1楼东户的家里，一名小女孩不幸离开了人世。

附近居民：父母离婚了，家里有个小女孩，是他母亲养活的。

如果情况是像大家讲述的这样，那实在是让人难以理解了。一个七八岁的女孩应该已经具备一定的行为能力了，何况还和母亲生活在一起，那么又怎么会饿死在自己家里呢？

附近居民：小娃娃她妈脑子有病呢，照顾不了她，只有她和她母亲一起生活。

记者：她爸爸呢？

附近居民：离婚了么。

附近居民：平时是她爷爷送吃的，具体我也不知道。

记者：多久没来了？

附近居民：有人说是一个星期没来了，具体情况我也不清楚。

记者：今天咋发现女孩在家出事了？

附近居民：村里分钱，就发现了。

目前这起悲剧警方已经介入调查，记者在曲江派出所了解到，小女孩只有七岁，从来没有上过幼儿园，也没上过学，并且邻居也很少见到她，那么让人费解的是，即使父母离异，这么一个年幼的孩子怎么会跟随一个连自己也照顾不了的母亲一块生活，小女孩的父亲又在哪里，是否尽到了一个父亲应尽的责任。

孩子的死因目前还在进一步调查当中，但是一个年仅七岁的生命就这样离开了我们，她的死究竟应该由谁来负责呢？

## 武汉居民腊肉铺窗



日前，网上一组“武汉居民腊肉铺窗”疯传，从上图可以看出，该户居民家的窗户上铺满了腊肉。有网友笑言“得杀多少头猪啊，这才是民间真土豪啊！”

## 郑州土豪百万租女友回家过年

5000多人报名



近日，一新浪实名认证用户“河南新闻广播某主持人”爆料称：在移动交友应用“微聚”中竟然发现神级土豪，称愿意花100万租女友回家过年，23日选出来就给定金20万，还有土豪的私人飞机接送。此信息引起该网友吐槽称：100万能在郑州二环买2套房，能买3辆奥迪A6，能抵15年不吃不喝的工资，只需演7天女朋友！

重金租女友

回家过年帖子引关注

昨日，记者登录微聚，没想到首页排名第一的就是这个帖子，照片上男主角坐在桌子后面，一堆百元大钞在其面前的桌子上摆成“钱墙”。点击帖子进入其账号，记者看到该男主角名为“大默飞鹰百万现金租女友”，其目前就发了这一个帖子，帖子是17日晚10点16分发出的，内容不到140个字，“本人长期各地忙项目，老妈催结婚心切，所以特诚心租女友回家过年。百万现金酬劳，本人包机接送往返深圳郑州。要求女方：25岁以内，身高168cm以上，体重50kg以内，长相甜美，个人至少本科以上学历，博士或者处女优先并额外增加10%酬劳！出发当天付20万

定金，结束后付全款。有兴趣的报名发联系方式通过审核即有专人联系面试！”

这条“招租”消息一爆出，立刻引来了众多网友的热议。“演7天就挣100万，堪比一线女明星啊”，“连土豪都重金租女友了，男屌丝们看不见未来啦！”甚至有网友感叹“恨自己不是女人，错过这嫁人豪门难得的机会”。

有人质疑炒作

有5000多人报名

不过更多的是质疑，不少人留言表示，该事件只是一次炒作，有的说这些钱是不是男主角的有待查证，更有网友善意地建议男主角“你发错地方，你应该去非诚勿扰”……“大默飞鹰百万现金租女友”也对部分质疑在留言中进行回应。

尽管大家争议不断，但是该条微博在一天内就引发评论1万多次。而面对如此大的“诱惑”，截至昨日下午6时，已有5264人应征报名“竞选”女友。

随后，记者通过微聚平台联系到该帖发帖人“大默飞鹰百万现金租女友”，其表示百万现金租女友是事实，但是不愿意透露自己的个人信息，也不希望父母知道这件事。

## 茅台专卖店老板难过年

去年赚百万今年要贴本

“在南京开个茅台专卖店，剔除门面费用和人工工资，前几年一年赚个百把万不成问题。但今年基本要倒贴钱了。老的经销商800多元从厂家拿货，我们这些新店进货得990元，现在960元还卖不动！”

说这话的刘先生是南京市中心一家茅台专卖店的老总，因为货源正宗，生意一直不错。2010年店才开，茅台逢节必涨，出厂价700元左右，零售价几乎是对半赚，机关企事业单位年底有时用考斯特拉货，一买就十箱八箱。有的单位嫌一次次结账麻烦，干脆押张支票，腊月二十八之前统一结清，“我只管在家里打牌数钱，雇几个伙计送货就行，当年就赚了200来万。”

“八项规定”实施，立竿见影。去年春节前茅台就卖不动了，但价格还不是太糟糕；而今年，价格大跳水，有些老客户一听说茅台专卖店来电，赶紧挂断，“现在谁敢买茅台”。偶尔客户上门，也就买个两瓶，家宴上喝喝或馈赠亲朋。

2010年，茅台换帅，在扩产的同时，对传统分销体制进行改革，加大力度自建专卖店、推行团购直销模式，向市场传递出一个做大的信号。当时经济处在上升期，供需两旺，茅台从1000元到站稳2000元只用了一年不到。管理层当时公开称，飞天茅台3年内零售价或将超5000元，专营店年底想拿一整箱茅台，要搭好几箱杂牌红酒。

刘先生没想到，三年后茅台零售价会跌破1000元。而赔得最厉害的，是投资茅台股票和买老酒“压箱底”的收藏者。说话间，刘先生打开电脑，K线图清晰地显示，去年7月16日茅台的历史高价是266.08元，而本月9日本轮最低价是118.01元。

前几年茅台疯涨，老茅台涨得更疯。有些企业家囤酒以吨计，自建酒窖所藏酒价值动辄上亿。30年的老茅台，2011年的最高价是每瓶1.8万，现在只有一半价；15年的，最高卖到8000元，现在4000元出不了手。前段时间，苏南有个老板来南京找几家专卖店的经理，说年底资金紧，有批囤了多年的老茅台能否4折现金收。结果愣是没有一家敢收，就怕接到一堆烫手山芋。

“反腐败，我们举双手赞成，不能只算自己的小账。”刘先生说。如今，店里也卖200多元的天之蓝、100多元的海之蓝，先把几个人养活，把房租刨掉，也向老客户推销盐水鸭和副食品，什么生意都做，尽量少亏点。

(据新华社)