

被证监会点名后,百度对收益率讳莫如深

百发不再蛰伏 本月23日上线

百发未透露收益率

百度与嘉实基金等合作伙伴推出的“百发”1元起购,投资无上限。将于12月23日正式发布,售完为止。

不过此“百发”已非彼“百发”。此前10月21日,百度在其网站上推广百度百发理财,称将于10月28日上线百度金融中心理财平台,并与华夏基金联合推出首项理财计划“百发”,年化目标收益率8%。

“收益率8%”迅速引起市场广泛关注,目前国内市场中,相对安全的货币基金年化收益率平均水平仅在4%。百发的相关报道也“惊动”了证监会。

10月23日,证监会称,百度联合华夏基金推出的理财计划目标年化收益率8%,不符合相关法律法规要求。

实际上,在10月22日,百度金融中心负责人已表示,百发计划并非“保本保收益”,年化收益率8%也是作为“目标”。此后8%在宣传介绍当中被抹去。直至2013年10月28日,“百度金融中心—理财”平台正式上线,“百发”也未现身。

因此,百度这次对“百发”的收益情况讳莫如深。未透露“百发”产品收益率。

17日据媒体报道,百度相关人员通过朋友圈等方式在散发“百发”购买邀请码,并暗示这款产品预期收益率可能会超过8%。该说法未获百度证实。

根据嘉实基金网站现有列出的几款货币型基金介绍,7日年化收益率在3%—5%之间。据业内人士分析,嘉实基金也有可能为“百发”新成立投资银行协议存款的相关理财产品。



沪指跌0.13%

传媒领跌拖累创业板

18日市场整体呈现震荡整理态势,沪深两市延续了此前连续九天的调整走势,继续低位震荡,成交量出现大幅度萎缩,资金面紧张局面仍未缓解。创业板指在传媒特别是华谊兄弟弱势拖累下早盘一度跌近1.7%。可燃冰、光电成为昨日炒作为数不多的热点。

截止收盘,沪指报2148.28点,下跌2.79点,跌幅为0.13%,成交554.2亿元,创一年新低;深成指报8236.95点,上涨23.52点,涨幅为0.29%,成交747.8亿元。

分析人士指出,投资者需要警惕在地量杀跌暗藏的三大杀机:

一是本次地量连续杀跌最主要的因素在于年末资金短缺,导致各主力纷纷从股票市场回收资金,造成股市较为严重的失血现象,同时央行继续“零操作”,进一步加大了资金的饥渴;

二是地量反弹幅度过弱,说明在现阶段的小行星仅仅是下跌的中继信号,而并非是反弹信号,这种信号除了预示股指尚未见底之外,也不能吸引场外资金入市;

三是板块之间的轮番下挫显示出不少投资者在不断离开市场,由于本年度的涨幅基本集中在创业板之上,导致现在创业板也不会有再炒作的余地,而另一方面,由于年末资金短缺,市场也不可能集中投资需要大量资金方可推动的大盘蓝筹股。这两大问题,导致市场没有过多的投资机会,投资者只能暂时离场观望。

深成指企稳收红

或推动沪指逐步反弹

经过连续九个交易日的回落,18日银行股挺身而出,不过空方明显占优,大盘仍旧收跌。昨日一开盘,招商银行便走出独立行情,其最高2%的涨幅虽然不大,但对金融股的带动效应令市场振奋,中信证券、兴业银行等跟随反弹,大盘围绕2150点上下波动。热点方面,LED照明行业迎来拐点,相关个股如乾照光电、长方照明均早盘快速封板。同时民营医院、生物育种、页岩气等板块继续活跃,这些个股已经在市场调整之际连续反弹。不得不说的是,早盘华谊兄弟为代表的传媒、游戏股集体杀跌,前期疯长个股所蕴含的风险还是要提高警惕。

收盘时,股指最终还是收于2150点下方。成交量萎缩至500亿水平,再下一个台阶。不过盘面上看,市场出现了一定积极因素。首先是银行股的企稳,最近一段时间以来,虽也有权重股不同程度护盘,但银行板块始终没有发力,昨日盘中的护盘动作不得不加以关注。其次,深成指已经先于沪指企稳收红,根据中国股市以往经验,在市场低迷末端,往往深成指率先走出低谷,从而在市场信心恢复阶段,推动大市值的沪指逐步反弹。第三,之前提到的缺口、筹码、半年线等多重支撑位就在眼前,股指在这个位置存在强支撑。最后,随着年底的临近,IPO的开展对券商股来说无疑是重要利好,而权重股的反弹也将带动股指震荡向上。

整体来说,连续下跌之后,股指反弹预期强烈。指数已经给出地量,分钟图上也逐步走强,并有MACD背离迹象,投资者当前市况下不要盲目杀跌,当然对于炒高的小盘股还是要注意风险。(本报综合)

在8%的收益率被证监会点名后,蛰伏许久的百度理财产品百发将上线。17日百度宣布,将于本月23日正式发布组合形式理财服务“百发”。该产品主要投资于银行协议存款,是百度金融旗下第三款理财产品。百度17日未提及该产品收益率。



“团购”为降低门槛

据了解,“百发”将100%投资于银行协议存款。目前,协议存款最低起存金额一般为人民币3000万元,须一次性存入,且散户和网民没有这种资格。

“机构的投资收益往往是保本的,有些达到11%。不过起始门槛非常之高,普通用户没有办法买到。”百发宝总经理章政华表示,“百发”就是

要借助团购的力量,解决普通投资者不能进场的资格问题。按照百度金融方面的说法,采取“团购”模式的一大优势是降低准入门槛一由至少3000万元降至1元钱起购。

不过,当记者问及若参与团购投资者资金不足3000万元,会否导致本次“团购”失败,百度却并未给出明确答案。

原中国银河证券基金研究中心研究总监王群航认为,目前市场上真正的基金最多只能做到4%到5%的收益率,收益率如果高出近一倍,很可能源自“利益补贴”,这种模式无法规模化。

“有限地做一些营销,倒贴一些钱,让这个收益达到8%,相当于投入广告费了,目的是让人尝一点甜头,希望能留住客户,而不可能全部敞开来人去买。”王群航说。

年末冲刺 数十款理财产品收益率超6%

临近年底,银行理财产品收益节节攀高,目前多家银行发行的短期理财产品收益突破了6%,业内人士称,年末最后一周银行理财产品收益甚至可能超7%。

目前银行发售的预期收益率超过6%的理财产品多达70多

款。华夏银行近期发行的一款91天理财产品预期收益率达到6.8%,起购金额为100万元。另外还有三款期限从36天至365天不等的理财产品,预期收益都达到了6.7%,起购金额20万、70万不等。此外,平安银行、浙商银行、渤海银行近期均有收益超

过6.5%的理财产品销售。

而国有大银行也不甘落后,近期多家国有银行均推出了预期收益达到6%的高收益产品。

分析人士认为,12月的最后一周,投资银行理财产品有望实现全年最高收益率,不排除有资金压力较大的银行会推出收益

从单身贵族到养老族

人生必备六张保单你有吗

安全与保障,是每个生命最大的需求,一生中不同的阶段,面临不同的财务需求和风险,这种财务需求可以通过保险来安排,从单身到成家,从养育小孩到面临养老与遗产问题,这是每个人必经的人生历程。在这个历程中有六张保单不可或缺。

第一张:意外险保单

25岁到30岁的年轻人经济能力还有限,还在创业或打拼,为人生积累财富。尽管没有家庭所累,但人生风险无处不在。意外险是这个阶段必备的第一张保单。

买一份意外险是对生命的保障,更体现了对父母养育之恩的报偿。意外险提供生命与安全的保障,功能是身故给

付、残疾给付。

第二张:重疾医疗保单

30岁,已经开始害怕体检。这一阶段的人们,拿着不薄的薪水,小心地规划着未来。生活似乎正在按照设想中的节奏一步步推进,但是内心总有那么一点点不安。一大半的都市人处于亚健康状态,大病发病率越来越高,发病年龄越来越低。重疾医疗保单,是转移因病致贫风险、获得保障的方式。

第三张:养老保险单

30年后谁来养你?这是步入中年的人群不得不考虑的问题。在能赚钱的年龄考虑养老是必要的,也是不可回避的。

在资金允许的情况下,应考虑买一份养老保险。养老保险兼具保障与理财功能,又可以抵御一部分通货膨胀的影响。而且养老保险应当尽早购买,买得越早,获得的优惠越大。

第四张:保障财富的保单

我们早已经不再拒绝花明天的钱来消费。贷款买房、买车,都市里的“负翁”越来越多,背着贷款日子过得有滋有味,也有压力:万一自己出了问题,谁来还那几十万甚至上百万的银行贷款?

没有人担得起这个风险,因此要把风险转移出去,保险可以为个人及家庭提供财富保障。当然,这个阶段,寿险和车险也是必不可少的。



第五张:子女教育金保单

结婚后,昔日的单身贵族开始面临家庭责任的“甜蜜负担”。从孩子出生之后,为教育准备一笔资金就成了当务之急。给孩子准备一份完善的教育保障,有了大额的子女教育储备金就后顾之忧了。

第六张:财产增值保单

如果消费者手上有充足的闲散资金,特别生意上有频繁的大额资金进出,那还得考虑财产增值的保单。按照世界公认的法理推论,人寿保单具有“资产保全、财富传承”的功能。因此,寿险保单能够帮助客户做好充分的财富规划与传承。