

运行速度慢、流量呼呼跑、预装软件卸都卸不掉

下月起智能手机会“干净”不少

如今,很多人都习惯用手机上网,但也有不少人遇到过这样的情况,使用智能手机没几天,流量就消耗大半,智能手机已然演变成流量“杀手”。新买的手机通常会预装好不少软件,而预装软件用不着、关不了、卸不掉,不少手机用户因此备受困扰。智能手机预装软件乱象,将在下月得到整治。从11月1日起,《关于加强移动智能终端管理的通知》将正式实施,不过有业内人士表示,手机预装软件是一个长链条,新规主要针对的是手机生产厂家,但其后的代理商或批发商却没有规定,这也使得新规的力度大打折扣。



预装软件危险多

近日,记者走访了市中区青檀路、解放路等多家手机销售店,发现目前在售的部分智能手机预装软件竟达数十种,这些手机预装软件大致可分为日历、闹钟等工具软件,社交、音乐等功能性软件和运营商的客服软件。

家住立新小区的钱女士不久前买了一部某知名品牌的手机,手机刚买来的时候,钱女士发现该手机已预装了近20款应用软件,除了一些她以前用过的聊天工具和浏览器工具外,还有“100v播放器”、“斗地主”等她不熟悉的软件。钱女士说:“大部分软件我是用不到的,正常情况下我也就打电话、发发短信。”

那些五花八门的软件虽然多余,但是并不影响手机的使用,可过了没多久她却发现,手机的运行速度越来越慢。钱女士很是疑惑,“新买的手机运行速度越来越慢,是不是手机哪里出了问题?”于是钱女士找到商家,商家在调试过程中,钱女士发现她手机的程序管理运行项中,手机的十几款预装软件中,有八款正在运行,而这些正在运行的预装软件在手机主页面

没有任何显示,只有打开后台的时候才会发现。更让钱女士没想到的是,这八款正在偷偷运行的软件,全部是被预装进手机的第三方软件,所占内存加起来有一百兆左右。

“还好我没有开通手机流量,仅仅用手机打打电话,而且手机预装软件占用内存,也只是导致手机运行缓慢,没有‘暗扣吸费’的情况发生。”钱女士表示。

而市民李女士则没有这么幸运了,智能手机用了不到半个月,运营商短信提示她的套餐流量已经消耗大半。随后,李女士在手机运营商的工作人员帮助下,发现是几款手机预装的游戏软件在后台使用了不少的流量,但她并没有玩过这些游戏,她想删除这些软件也没有成功。工作人员称,厂家预装手机系统时就没有提供这些软件的卸载渠道,用户自己不能卸载。

记者调查发现,市场上部分山寨手机内预装软件有的竟多达30余种。这些软件不仅会传播木马病毒,还会泄露个人信息,并且盗用手机主的账号及密码等。

挂历“来”了 买的人少了

近日,记者在市中区某批发市场看到2014年的挂历开始批发销售,不少批发商把出售新挂历的信息挂到了商店门口,店里的挂历生意也开始渐渐升温。

记者走访了两家店面看到,2014年的挂历才刚刚上市,商店里的挂历种类还不是特别齐全,店里也没有出现大批量购买的批发商,一些零售商只是挑选了几款以往好卖的种类。“挂历还没有大量到货,现在只是刚刚开始。”一位店老板介绍,下个月挂历的销售就会迎来旺季,但是再旺也只有几天的时间,和从前的挂历销量已经没法比了。因为电子产品的出现,挂历被慢慢地淘汰了。“现在用挂历的多是中老年人,在一些乡镇,挂历的销量也还可以,但是市中心几乎卖不动了。”该店老板表示。

说到价格,老板更是摇头加苦笑。“你想要多少钱的?一块钱一本的是最便宜的,你要是批发还能再让两三毛钱。”该店老板介绍,“好的有二十八元一本的,这是最好的了,纸好印的也好。”“还有更好的吗?”记者问。“再好就不是纸做的了。以前有一种水晶台历,非常上档次,不过我今年没进,因为去年的就没卖出去。”老板说,挂历的价格一直没有涨,别的东西年年涨价,挂历的价格却涨不上去。“一两元的那种好卖,超过五块钱的就卖得一般了。”至于今年马上要到来的销售旺季,老板笑得有些无奈,“希望能好吧,好在我不是专职卖挂历,卖点别的带着卖挂历,要不真是赚不着钱。”

(记者 张琛)

预装软件存利益链

据业内人士介绍,让不少商家乐此不疲地安装预装软件,主要是因为存在利益关系。软件商在获利之后,会按照比例付给软件预装方,他们双方都会因此获利匪浅。这样的利润空间,使得软件商乐于谋求手机预装业务,而手机厂家以及各级代理商等手机预装机构,自然也对预装订单来者不拒,而对不少山寨手机来说,手机预装,甚至成了牟利的主要渠道。

这些软件一般是暗中运行,对单个对象的吸费数额也比较小,仅仅是暗中扣取3到5块钱,一般手机用户很难发现。而恶意扣费软件,甚至会屏蔽掉通信运营商的收费提示短信,手机用户更是难以察觉。

该业内人士还表示,手机在经过一些不正规的渠道销售时,不良经销商会把恶意软件预装到手机内,这些软件会在后台偷偷下载其他软件,以赚取推广费

用,还可能自行发送短信定制一些收费服务,造成流量和话费损失。

一位手机经销商秦先生表示:“对于智能手机而言,虽然其有卸载软件的功能,但仅限于用户自己下载安装的软件,如果要卸载手机预装软件,手机客户要获得手机最高管理权限。如果没有获得权限,预装的软件将无法卸载。而手机的预装软件可通过刷机或获取权限来进行卸

载。”不过秦先生提醒用户,一旦用户通过权限或刷机擅自更改手机系统,自行删除手机中的预装软件,手机将不再享受保修服务。记者在采访部分手机经销商后了解到,目前这种现象在不少智能手机市场普遍存在,无论正品行货还是水货市场,预装软件的情况都非常严重。

(记者 苏羽 文/图)

五大类恶意软件不得预装

从11月1日起,工信部颁布的《关于加强移动智能终端进网管理的通知》将正式实施。《通知》规定,手机厂商预装软件必须经过工信部的审核,并要求手机厂商不得安装未经用户同意、擅自收集、修改用户信息的软件,以及给用户造成流量消耗、费用损失、信息泄露等不良后果的软件。

据了解,《通知》提出移动智能终端应当符合《移动智能终端安全能力技术要求》通信行业标准的一级安全能力要求,并要求

生产企业不得在移动智能终端中预置具有以下性质的应用程序:1、未向用户明示并经用户同意,擅自收集、修改用户个人信息的;2、未向用户明示并经用户同意,擅自调用终端通信功能,造成流量消耗、费用损失、信息泄露等不良后果的;3、影响移动智能终端正常功能或通信网络安全运行的;4、含有《中华人民共和国电信条例》禁止发布、传播的信息内容的;5、其他侵害用户个人信息安全和合法权益以及危害网络与信息安全的。

橘子丰收销售难



几日前还卖两块多一斤的橘子忽然降到了一块多。在滕州市蔬菜水果批发市场,水果商赵女士说:“我这一车橘子是昨天从湖北拉来的,共42000斤,起码能卖三四天,但是这期间橘子会因为挤压坏掉很多。而且以前从我们这里进货的周边县市的橘子商贩,最近也不来了,我们只能压低价格,尽快将橘子卖出去。”

(特约记者 赵宁 实习生 金亮 摄)

天气凉 暖宝宝热销 每帖比去年便宜5毛钱

目前,越来越多的女士选择在肚子或其他怕冷的部位贴一贴暖宝宝,暖宝宝瞬间变成了取暖驱寒的必备品。但也出现了一些因为暖宝宝接触皮肤而产生过敏反应的例子,暖宝宝的最高温度可达到70℃,一般持续十个小时左右,所以,使用暖宝宝的时候还是要注意它的安全性。

记者走访了市中区多家销售暖宝宝的商场,比较后得知,今年暖宝宝的价格比去年有所下降,每帖比去年便宜0.5元左右。但今年上市的暖宝宝品牌较多,生产厂家也各不相同。记者询问哪一种暖宝宝的质量更好时,各品牌的销售商各执一词,令记者摸不着头脑。

记者在调查中发现,在购买暖宝宝的消费者中,以年轻女士居多,“我最怕冷的就是肚子,所以我每天都会贴在肚子上贴一贴。”市民刘小姐表示,一些年轻女士对暖宝宝比较有依赖性,特别是为了“风度”不要“温度”的,市面上的暖宝宝成了她们的“贴身保镖”。自从暖宝宝问世,就深受年轻女士的喜爱。在采访中记者还了解到,也有一些老年人将暖宝宝贴在腰上或者膝盖上,以起到保暖作用。

暖宝宝虽然“温暖”,但使用起来也要谨慎。医生提醒,暖宝宝不宜直接贴在皮肤上,若皮肤出现不适,应立即停止使用。与此同时,还要避免暖宝宝在同一位置上长时间使用。

(记者 王萍)