



“姜你军”突然造访 姜农陷“姜”局，商贩等好价 好收成 ≠ 高收入

“仲夏七月莲满堂，霜降时节姜收忙。”这两天，虽已过霜降，但温度还算适宜，在黄姜收获的高峰期，在黄姜散发的特有气息中，姜农们迎来了一年的好收成，但好收成却不意味着高收入。

姜农惜售待涨，卖与不卖陷“姜”局

曾经被戏称为“姜你军”的生姜最近又卷土重来，突然到访的“姜你军”不仅让收购商措手不及，也让生姜市场的走向扑朔迷离。去年同期一两块钱一斤的鲜姜今年直逼7元大关，老黄姜价格更是一度达到每斤5元。虽然刚到黄姜收获的季节，但是收购黄姜的人已经络绎不绝，站在田间地头与卖方不停地讨价还价。一业内人士表示，“姜你军”卷土重来与种植面积的缩减及产量降低等因素不无关系。

23日上午10时许，暖阳高照，田间地头到处都是派繁忙的景象。山亭区徐庄镇龙头湾村姜农均贵和老伴已经蹲在自家姜地里3个多小时了，在他身后，一排排还沾着泥土的生姜姜被夫妻俩码放得整整齐齐，经霜打过的姜叶虽显沧桑，却也翠色不减。眼看生姜就要收获完了，望着零零散散的姜田，坐在地头上抽烟的老尚喜忧参半地说：“算算这可是近10年里第二次卖上这么好的价钱了，上次还是2010年的时候，现在总算把这

两年亏的钱补回来了。”顺着老尚的手望去，数排绿油油的大姜成熟待采，周围几户姜农也在姜田里掘地、抖土、割秸，将刚刨出来的大姜剪掉姜叶、清除泥土后，整齐地摆放在筐中。

“再过一个星期，村里的黄姜就都进窖了。前两年姜价只有每斤一两块钱的时候少有人关注，现在可以卖个好价钱了，关注的人突然多了起来。价钱好了，农户惜售不敢卖；价钱不好，农户更不敢卖。再者，姜丝尚未形成，姜农们也很少会出售鲜姜，反正姜农家里都有姜窖，也不怕姜会腐烂。姜农担心姜会染上病毒，影响后期的储藏，一旦姜下了窖再开门就很难了，一般来说，姜农不会只拿出去一半或几筐去卖，开一次窖门，最好是整窖的姜都卖出去。”至于家里的姜卖与不卖，老尚有自己的想法：“再等等看，过年的时候，姜价可能会更高。”采访中很多姜农都表达了和老尚一样的看法，他们对目前的姜价还是不太满意。

姜价看涨，商贩坐等好价

“卖得太早了，亏大了啊！”突如其来的上涨行情，让不少姜贩子后悔不迭，姜贩子抱住了手里所剩不多的生姜，决心等个好价。家住滕州的姜农小蔡，正坐在自己满满一农用车生姜的顶上，在鲁南批发市场附近悠闲地等着生意，与他一起等生意的，多数是从姜农手里收姜后来批发的姜贩子。从事生姜、大蒜等批发生意的崔先生表示：“从5月份‘毒生姜’事件平息后，生姜的收购价就开始见涨，起初还是3元/斤，到了10月中旬的时候，品质稍好些的收购价就已高达5元/斤，收购价高，批发价也低不了，所以零售的自然就更贵了。”

直到下午3时许，市场上卖姜的车仍稀稀拉拉地占据有利地势，三三两两的商贩围坐在一起闲聊，虽不出货，但也不愁，反而笑着跟商场、超市来采购的人员聊起了天：“我的姜可比那些面姜好，一定能卖个好价钱，今天卖不出，不急。”这一圈转下来倒是显得买家更是焦急了些。25日，某大型商场的采购人员杨先生在采购生姜时发

现，当天市场上销售的大姜以老黄姜为主，4元一斤的姜价，说起来算高了，姜价疯涨的时候，出货量反而多，每天有上百斤左右，这两天价格稍微下降了点，来拿姜的人却少了，这就是所谓的买涨不买跌。

对于生姜价格近日回暖一事，不少做生姜批发生意的商家表示，主要还是因为现在收购价不高，窖存老姜的储存量越来越少，价格自然会稍涨一些；另一方面，经过两年低迷的市场后，很多大姜收购商看好2013年的市场，姜价适当回升，也在意料之中。但对于是否会大赚一笔，多数姜贩对此并不看好。“说不上是赚是赔，这两年，就没卖过称心价，今年行情算好的，平均每斤也就卖3块钱/斤，去年每斤只卖1块钱左右，机会好了能赚点，机会赶不巧又够呛了！之所以说不赚钱是因为姜本来就是调味品，如今姜这么贵，不少人能不吃就不吃了。这么一来，销量就少了，好几天出不了一车货，这么一算，也就不赚钱了。”崔先生表示。



价低加上“姜瘟”，姜农准备放弃种植

正在滕州收姜的曹先生表示：“最近3年，姜价持续下跌，去年达到近年来的最低谷，生姜批发价不到1元，价贱伤农，很多农户都不种了。不算人力成本，每斤姜要卖到1元以上才能保证农民不亏钱，但是近两年，田间的收购价最差的时候只有几毛钱，姜农几乎都是白忙活一场。总体来说，今年我市生姜减产和种植户大量减少也是姜价走高的原因之一。”采访中，除了价格低让姜农发愁之外，因为雨水、气候等原因造成的“姜瘟”也让姜农有苦难言，不少姜农打算明年不再种黄姜，或是继续缩减种植面积。

“‘姜瘟’就是我们俗称的‘烂脖子’，这两年的情况越来越严重，经历过‘姜瘟’的生姜不能等到霜降时再收获了，这两年不少姜都因为‘姜瘟’而绝产了。‘姜瘟’产生的原因很复杂，具体

什么情况谁也不清楚，也没有解决办法，之前农业专家也来看过，但治不了，只能赶紧挖出来，而经历过‘姜瘟’的土地近几年内也不能再种姜了。”老尚解释说。

“一亩姜经过了近七个月的田间管理、施肥、打药等环节，到了收获季节，现在亩产量能达到5000多斤。按照现在的收购价格，稍微能有点赚头，我已经很知足了。虽然目前黄姜收购价格微涨，但仍是起伏不定，这还是让很多姜农心里没底。种姜比种庄稼费时费力，收益也比种庄稼好些，但种地的收入和在外面打工人的收入没法比，人家在外打工一个月比我种一年地还要多，要不是年龄大了，我早就外出打工去了，以后也不打算规模化种姜了。”种了30多年黄姜的老尚算了这样一笔账。

黄姜全身都是宝，多渠道销售破“姜”局

丰收在望遭遇“当头一棒”，这对于近几年一直面临销售压力的鲜姜市场来说，可谓雪上加霜，姜农辛辛苦苦忙活一年，到头来却因种种原因导致产品滞销，如何破解销售“姜”局对很多姜农来说，除了低价批发或者拉到城里去卖，别无他法，黄姜滞销在一定程度上也打击了姜农们种植的积极性。

“黄姜全身都是宝，除了姜可以食用，姜叶也是难得的美味，既可以做食材，又可以做药材，关键是找准‘套路’，打多渠道互补的‘组合拳’。比如，通过亲子体验农家乐、QQ群、俱乐部等牵线

搭桥，动员在市区居住的居民到地头采摘、购买，感受姜农丰收的喜悦，玩乐过后大家也都很乐意买。此外，可以吸引人们来农村品尝‘姜味’农家菜，还可以通过商场、超市进行零售或者进行深加工，卖东西要多层次营销，不能一棵树上吊死。这是经验，也是教训。”姜农杨先生说，“有些姜农种得不多，产量也不怎么大，但不管种多少，都需要重视姜的品质，不能将烂姜卖给消费者，‘口碑相传’的宣传功效，一个人吃了说不好，就会带动周边更多的人不来买。”

(记者 张莉萍 文/图)

东风小康 DFK
DFSK

东风小康 大众生活



C37厢式车五座



C37厢式车两座

超强承载能力
≈750kg

超高车厢高度
1300mm

超长车厢深度
2630mm

超宽车厢宽度
1480mm

买微车，先看

C35 C37 再定！

枣庄市恒祥汽车贸易有限公司
东风小康4S店

市中专营店地址：市中区西昌北路钓鱼台转盘南500米路东
电话：0632-3559888
滕州专营店地址：滕州市平行南路108号钢盟汽车城南厅
电话：0632-5889676
薛城专营店地址：薛城鲁沪汽车城茂源北路55号
电话：0632-8632999
台儿庄专营店地址：台儿庄工业园区鲁沪汽车城内（叶庄加油站对过）
电话：0632-3599788

商用

拉人、拉货，我最行！
空间大、性价比高、条条大路任我行！

商务用