

森博家居杯征文展示

我家30年的变化

30年弹指一瞬间,时间过的太快了。30年这个时间里一个人足已从婴儿长大成人,而一个家变化更大,改革开放,日新月异。我们的国家变化翻天覆地,我们这个小家从50平米到100平米,变化也是很大。小时候家里是一个平房,我小时候没有电视看,没有什么像样的家用电器,逢年过节一家人吃顿饺子就很好,别的真是不敢奢求。像样的家具都没有,家里的衣服我穿小了就给妹妹,那时候屋子经常漏雨,一遇到这种情

况,一家人就把眼光看向父亲,父亲又要赶紧去修缮房屋。慢慢的90年代家里买来了黑白电视,在我印象中非常小。但是就是这台小电视也非常让同伴们羡慕,没事就喜欢到我家看电视,不过我很少让同伴来,那时候母亲很忙,还要帮邻居缝补衣服贴补家用,实在没有时间让小伙伴来,我有空也要帮助妈妈干活。家里的生活慢慢好起来,从原来的凭票买鸡蛋油面,到后来家里生活改善了,餐桌上再也不

用为鸡鸭鱼肉犯愁,经过了多年的努力,现在早已从原来的平房转成了现在的高层,居住条件得到了明显的改善。我们家在这30年中前进,有艰辛也有幸福。里面有父母大半辈子的付出,一家人其乐融融。生活的滋味在这30年全看到了,这就是生活,其中的变化只有你自己说的清楚。我家30年,变化无极限,再过30年,比现在还要好。(魏松)

跟记者选购家居建材好处多

大多数正在装修或准备装修的业主,最常问的一句话肯定是:“我最近在装修房子,你有没有认识的熟人啊?”对于一辈子只有一两次装修经历的业主来说,找熟人是必经的过程,希望通过熟人能买到物美价廉的建材。但是,我们却经常听到“杀熟”的事例,“不见熟人不发财”可不仅仅是一句简单的俗语。逐渐地,找熟人的过程也升级为,先自己砍价,然后找熟人,靠情面再便宜一点。整个交易过程成为消费者、商家、熟人三人之间的斗智斗勇,一不小心就伤钱伤感情。人的朋友圈一般局限在自己的工作、生活范围内,买建材,大多

数人还是不容易找到熟人的,那怎么办呢?针对这一问题,枣庄日报房产部家装栏目经过多方调研学习,精心策划,根据枣庄业主们的实际情况,重磅推出房产部家装栏目。栏目组利用《楼市壹周刊》自身媒体平台为读者们提供最铁的“熟人”服务,到商场去;即能帮忙砍价,还能监督服务;包您买到的产品质量好,还有售后;出现问题,帮你摆平。这样的熟人不需要您偿还人情,不需要您维系关系,只需一条短信或者一个电话,我们就是您最铁的熟人。《楼市壹周刊》栏目组在居然之家和森博家居建材内上千建材品牌中精心挑选了口碑好、投诉少、

质量有保障、诚信的家居品牌,囊括陶瓷、地板、卫浴、橱柜等。另外,栏目组还邀请国宏优秀装饰公司主任级设计师,提供免费装修咨询、免费设计、免费上门量房验房服务。加入“跟记者选购家居建材”,您的装修可以得到两个保障:一、价格比平时更优惠;二、产品质量、服务质量有保证,淮安日报、淮海晚报、淮海商报三报联合为您的装修保驾护航。您可以通过以下方式报名参加活动:“(范例)李明 世纪花园 预计2013年12月装修”手机短信发送至15562258577(本号码只接受短信报名) 电话:06323027930 QQ群:217545689 (褚福永)

大信橱柜何以敢称 值

古语云:大隐隐于市。说的是一个真正有才能的人,往往隐居于市井之中,平常并不受到关注。将这句话运用于橱柜行业的大信,是再合适不过了。提起橱柜,人们马上会想到欧派、金牌、海尔等响当当的品牌,没有多少人知道大信是谁。然而,这家拥有全国1000多家店的企业,4年前进驻枣庄,生意一直很不错,大家会问:这大信都卖给谁了?一位刚通过关系打折订完某著名橱柜品牌的市民偶然走进大信展厅,听销售员一介绍,马上打电话给太太:“把那橱柜退了吧,3000元订金不要了,换大信的,这牌子太值了!”枣庄市检察院的一位领导,自己家装修,他跑遍了几乎枣庄所有的橱柜店,最终,决定用大信的橱柜,他说,大信橱柜真“值”,质量太好了,价格又实惠,选它就对了。等他安装完之后,十分满意,又大信橱柜介绍了自己的亲戚朋友6户,真是“有口皆碑,大信橱柜”。这就是大信的用户代表,有品位、多见识、讲实际。大信橱柜董事长庞学元笑言,只要消费者走进大信的展厅,基本上没有跑掉的。不信,就去感受一下吧!大信首先吸引人的是价格,连门带柜加面板,一延米只需699元,这在很多橱柜品牌那儿,只能算个零头啊!俗话说,便宜无好货。大信的销售员马上会用三招打消你的这种疑虑。第一招,拉开一个抽屉,双脚踏进去,站在上面使劲踩,这板材多厚实不言而喻;第二招,打开一个柜门,双手支撑,双脚离地,整个身体重量压到门上,这五金件有多结实显而易见;第三招,拿起一个钢勺,往烤漆柜体上猛砸几下,丝毫无损,这工艺有多扎实一看便知。如果你认为这是作秀,可以自己去试,销售员还会提醒你踩得要狠、撑得要实、砸得要重!那些摸一摸、碰一碰都怕给弄坏了的品牌,谁有这种魄力和胆量?大信从创立之初就锁定了只给大众做产品,不给富人抬轿子。有两个细节,可以看出大信节省成本的智慧:一是工厂进门处,不设前台,不雇迎宾,却用直达二楼的瀑布做风景,瀑布里的水池则租给鱼商养金鱼,省下的两个迎宾加租金的收入,一年就省下10万元;二是工厂的公共厕所没有门,也没有排气扇,一个直通屋顶的管道成了天然排气口。大信将省下的每一分钱都回馈给消费者,让橱柜质量过硬,价格最低,用庞学元的话说,“不在同等价位上有竞争对手”。正如消费者口口相传“大信太值了”一样,大信只用一个字来展示自己的品牌形象:值。这个“值”字,不是吹出来的,是大信用行动做出来的,是消费者用口碑堆出来的,更是在市场竞争中检验出来的。(褚福永)

跟记者购家装

到品牌商家买特惠价,比任何砍价团购更省钱

羊毛出在羊身上,送这物送那礼,不如一步到位最低价!

第三期 将在10月27日 出发

名额有限!报满为止。

跟着记者购家装优势: 一、价格比平时更优惠 二、产品质量、服务有保障

报名电话:0632-3127930 18863239159

QQ:554918177 QQ群:217545689(枣庄日报家装同盟惠) 地址:枣庄市市中区文化中路61号枣庄日报社

特惠 2% 5%



到居然之家、森博家居建材去……

枣庄家居消费者口碑榜

OCEANO 为专属而创 欧神诺陶瓷 中国驰名商标 地址:枣庄森博国际建材馆二楼南首 电话:0632-3796887 13963276938

陶瓷行业十大最具影响力的品牌 annwa 安华瓷砖 地址:枣庄森博建材馆一楼右首 电话:0632-3691888

宏宇陶瓷 地址:森博建材馆二楼B17 电话:0632-3758866

沐浴生活之美 卫浴 法恩莎 瓷砖 总部:天衢家居A-90 0632-8271999 居然之家:3号门对面 0632-8271666 铁鑫建材城:G3区-16号 0632-4490886 鲁南装饰城:72、73号 0632-3377575 枣庄市洁雅卫浴有限公司

FOSAN福湘 福湘生态木工板 打造中国生态家第一品牌 地址:枣庄市市中区建华路60号 电话:0632-3306811

兄弟木门 兄弟诚信四海,品质成就未来 地址:枣庄市市中区森博建材馆四楼南扶手梯旁 电话:0632-3796567 手机:18369228515

中国驰名商标 用户满意产品 节能产品惠民工程 力诺瑞特阳台壁挂 太阳能·空气能 太阳能与建筑一体化专家 地址:市中区兴安街百育268号 电话:3382588 新楼居然之家一楼:5203999

SHENDA FORESTRY 升达地板 自然是榜样 地址:华山路森博建材馆对面 电话:3160066

生活家 巴洛克地板 灯饰 饰品 枣庄店:佳美装饰广场 5113288 魏龙惠邦建材中心 3905555 薛城店:美笛龙建材广场 7629555

安信地板 央视标榜一实木第一品牌 唯一经全国权威机构检测环保 远高于国家标准的企业 乐享生活本真 地址:华山北路森博建材馆6楼 电话:0632-3076677