

迎亲头车被“挖墙脚” 宝马变成帕萨特

婚礼扎堆 婚车租赁乱象生

本报曾在10月9日刊发过《价儿早谈好了,我凭啥多交钱》的文章,市民朱先生阅读后,对商家的做法很是气愤,与此同时,他也向记者讲述了自己的遭遇:“本来提前说好的迎亲车队中是一辆宝马车打头,可婚礼当天头车迟迟不来,没有办法,我只好坐进了帕萨特去接新娘,看着迎亲的车队我都无语了。”

后续报道

道路标识线“刷新”了

宝马变成帕萨特

准新人们为了讨个好彩头,结婚真是下了血本。奔驰、宝马等豪车都不乏在婚礼上出现。虽然这些豪车的价格贵得让人“咂舌”,但其服务质量却让人不敢恭维。朱先生称,结婚之前他预订的头车是宝马,可婚礼那天他是坐着帕萨特去接的新娘,给他增添了不少烦恼。

朱先生说:“我的婚礼是10月1日,对于很多新人来说,这可是个‘好日子’,之所以会选择这天结婚就

是想图个顺当,可婚礼还没开始麻烦就来了。为了让婚礼显得气派些,我特意花了1280元租了一辆白色宝马车当迎亲车队的头车。可婚礼当天,宝马车迟迟不来,怕误了好时辰,我不得不坐着帕萨特接亲。新娘子的家人早就听说头车是宝马,没想到接亲的竟是帕萨特,他们觉得很没面子。每每说到这事儿,妻子就气不打一处来,认为我骗了她,后来我听说宝马临时被别人高价‘挖’走了。说好的

事儿,咋说变就变呢?那还付定金干什么?”市民朱先生说起接亲时的遭遇仍气愤不已。

进入十月份,婚车租赁市场迎来了大好时光,不仅车队的“出场费”跟着上涨,有的甚至“坐地起价”,明明定好的价格,等到要接新娘的时候却要涨价,弄得新人手足无措。记者了解到,迟到早退、以次充好、随便涨价的现象在婚庆租车市场已经屡见不鲜。



本报曾以《路口导向线 你摊上事儿了》和《导向线模糊 车辆屡屡走错道》为题,报道过我市部分路段道路标识线不清的状况。近日,不管是步行还是驱车,只要是走在市区的主要干道上均能看到道路标识线比以前清晰、完整了。

据悉,目前有关部门正在对市区主要干道上的道路标识线进行刷新,并对部分路段道路标识线不完整等情况进行添补。据了解,道路标识线涂刷工作于12日开始,预计在本月17日结束,涂刷道路为市区主要干道。

“以前路面上个别路段交通标识线不清晰,我

们开车经过时根本没有分道行驶的概念,很容易出事故。有了清晰的标识线,开起车来方便多了。”出租车司机王师傅说,“这对我们出门跑车是大好事儿。”记者在文化路上看到,往来的20辆车都在标识线两侧分道行驶,没有出现压线、逆行等现象。

对于新涂刷的道路标识线,非机动车道与机动车道更能明确区分开。不过记者在市区部分路段看到,不少骑车市民仍然占据着机动车道。

交警部门提醒,如今的道路标识线更加清晰、完整了,要按道行驶。

(记者 苏羽 实习生 陈思雨 文/图)

婚礼扎堆 婚车临时大提价

十月正是结婚的高峰月,不少准新人会提前半年预订婚车。婚车队里一般由头车和跟车组成,头车往往是由最出彩的车充当,后面的跟车则多数选用一样的车型与颜色。

“一般来说,五月和十月婚车的租赁价格会上涨200—400元左右。一辆宝马车平时的租赁价格是800元左右,但是到了‘十一’,会涨到1200元以

上。另外,婚车的价格也会根据时间的不同来定价,按照市民的习惯,一般选择8:58和10:58这两个时间的价格会贵些,其它时间段会便宜点,上午会比下午贵些,‘大日子’的具体价格要等婚礼前的一个星期才能确定。”我市某婚庆公司的工作人员介绍。

“目前我市婚车市场存在的问题不止随便迟到、价格没谱,一些婚庆公

司临时换车型、改变车辆颜色,也让新人计划的‘豪华’车队出现不和谐。其中,最普遍的招数就是用低档车冒充高档车,婚礼当天事儿一多,许多新人没时间留意。另外,现在的婚车多是挂靠在婚庆公司名下的私家车,婚庆公司有活儿了,就临时组个车队,没有统一管理,自然容易出现问。”一知情人透露。

婚庆公司违规 消费者可投诉

那么,婚庆公司临时换车、临时涨价是否被允许呢?记者致电市物价局,物价局的工作人员表示,现在在市场经济体制下,对一些行业的价格限制已放开。这些行业都是随着市场的

竞争,以及社会供求关系来调整自身的价格,商家有自主定价的权利,法律上也没有规定不让商家涨价。工作人员建议,如果消费者对价格不满意,可以通过双方协商进行解决。我市消费

者协会的工作人员则表示,婚庆公司临时换车的行为是违规的,这样的投诉倒是不多,但确实存在,消费者有权利对消费过程中出现的不满情况进行投诉。(记者 张莉萍)

洗车卡没用完 店关门了

再想“乱”办卡 您得悠着点

今年夏天,薛城市民刘先生在家附近花了300元办理了40张洗车卡,如今,40张洗车卡已经被用去12张。前不久,刘先生想要去洗车店洗车的时候,却发现洗车店“铁将军把门”,门口贴着“店面转让”,洗车店的举动让刘先生有些措手不及,手里的28张卡要如何处理成了他最纠结的事。

据刘先生介绍,夏天的时候他家附近的一洗车店推出优惠活动,花上300元就能洗上40次车,而且不限时间。刘先生算了算,洗一次车还不到8元钱,确实相当实惠。于是刘先生就在洗车店内花了300元买了40张洗车卡。根据洗车卡上的说明,洗车不

受时间限制,刘先生很是满意。可是让刘先生想不到的是,洗车店的突然转让,令他手里的洗车卡成了一张张“废纸”,原本计算好的洗一次车花费不足8元,如今因为洗车店的转让,老板的消失而变成了300元洗了12次车,折算一下,相当于25元洗一次,这笔账着实让刘先生有些懊恼。

14日上午,记者跟随刘先生来到当初的洗车店。在店门口,仍然贴有“店面转让”四个醒目的大字,通过店面转让的电话,刘先生拨打过去了解到,原来洗车店已经盘给了别的商家,而这个商家,因为种种原因又有了变故,所以打算再将店面转让给其他商家,原来的洗车店老板早就已经

去了外地,店面转让上标注的电话号码是这个店铺现在的“主人”的。

懊恼万分的刘先生拨打老板的电话想要一个说法,可是打了两天,他当初记下的洗车店老板的电话始终无人接听,这让刘先生更是感觉上了当。拿着20多张废弃的洗车卡,刘先生有种哑巴吃黄连的感觉。

据了解,不少洗车店推出此类优惠活动,也有不少顾客选择了此类消费,可是时间一长,一些洗车店就转让或者歇业了,这样就容易造成洗车卡无法使用充分。在此,也提醒市民朋友,购买洗车卡时一定要注意,避免出现刘先生所遇到的情况。(记者 董艳)



建华路平坦了

“坑坑洼洼”、“破破烂烂”、“尘土飞扬”,这曾是对市中区建华西路最真实的写照。对于建华西路的破损状况,市民反映强烈,本报也对此路段的维修改造问题,进行过多次报道。日前,市民盼望了两三年的建华西路终于修复平坦。

据了解,建华西路于8月15日正式动工修建,目前已基本完工。14日,记者赶往建华西路,在建华路与华山路交叉口,建华路上封路的围挡还没有完全拆除,只是开通了一个两米左右的“门”,不少车辆均通过此处驶入建华

路。下午4点30分左右,记者开车行驶在修复平坦的建华西路上,路上车辆并不多,道路两旁的人行道还没有修复完毕,部分路段仍没有完工。施工现场几位施工人员正在对路两旁的人行道填置混凝土。

在采访中,一位附近的居民说,住了这么多年,出门终于是条没有扬尘和大坑小坑的路了。不少市民希望有关部门对新修复的建华路及时养护,不要再回到以前的建华路了。

(记者 苏羽 实习生 陈思雨)



温泉小镇 温暖一冬

年度巨惠,仅此一次!

温泉消费多少 送多少

您能消费多少,我们就能送多少!

活动详询: 0632-3117777 优惠时间: 10月10日至12月31日

●地址: 枣庄市枣台路仙坛山风景区 ●营销: 3117002 酒庄: 3117009 客房: 3117116



活动详情
更多优惠
见官方微信
扫一扫,加关注!