

有奖征集新闻报料及短信

新闻110 连着你我他

热线: 5200110 5202110

邮箱: ZZWBRX@163.COM

中国电信 CHINA TELECOM

天翼 surfing 3G 互联网手机

离开城市,你的3G还能用吗?

投资69800元能成千万富翁?

“挣大钱”的诱惑让村民心痒痒

追根究底

优化发展环境 建设幸福新枣庄 记者 邵士营 实习生 张一鸣

“记者同志,你来我们这里采访一下吧,我们村很多人都去云南‘发大财’了,这事到底靠不靠谱?”近日,家住市中区的王先生拨通本报新闻热线说。

王先生简要地告诉记者,前不久他们村子内的数十个村民都去云南做生意了,说是“卖水果”,一年能挣上千万。而且还时不时地回来喊上家中的亲戚一起去挣大钱,王先生对此现象好奇又眼热,可是又怕传销坑人,于是就致电本报,想让记者深入调查。

记者根据王先生提供的线索,找到一位曾去云南“做大生意”后又回村的老李。老李告诉记者,去年他听别人说去云南轻轻松松就可以赚大钱,便跟人去云南看了一下真实情况。

两位老乡都“挣钱”了

据老李讲述,老李来到云南后,见到了那位喊他一起“赚大钱”的老乡。听到熟悉的乡音,老李对这次赚钱之旅充满了期望。之后,老乡带着他来到了自己在云南的住处,老李看到那是一幢两层小别墅,装饰十分豪华,附近的环境非常幽美。老乡告诉老李自己才来云南一年的时间就赚了一百多万元,真是轻轻松松赚大钱啊。为了使老李相信自己在这里赚钱很容易,他带着老李又来到了一位从台儿庄过来的老乡王先生家中。王先生显然也是赚了大钱了,四层别墅住

着,家中还有两辆私家车。王先生告诉老李,他来这里已经有三四年的时间了,现在每年能赚一千多万呢,为此他把家里的人都喊过来了。

看完两位老乡的豪华住宅之后,王先生带着老李来到了一处大型果园,告诉老李他们公司就是负责把这些各种各样的水果销售到海外,但是他们只负责往里面投钱,其余有专业的种植、销售、管理等人员打理公司,他们也就是相当于小股东,每年拿收益就可以了,赚钱十分轻松。

一股69800元,回报80万?

看完云南的情况后,他的那位老乡和王先生开始详细地向其介绍如何投钱做股东拿大钱了。“一份股是69800元,你投的股份越多你就可以拿到越多的钱,大概一股是80万的高回报。”王先生说道。可是,老李却拿不出太多的股份钱,也就只能拿出一股的钱,而且在家中听说的是,只要投资69800元就能成为千万富翁啊,怎么到这情况有些不同啊。在听到老李的疑问后,王先生让他在云南先住几天,过几天会给出答案的。

老李在云南游玩了几天后,王先生告诉他,公司的总经理要开一个报告会,来给大家讲述如何投资69800元就可以成

为千万富翁,让老李去听一听报告会,收获会很大的。老李充满期待地去了听了总经理的报告,对如何成为富翁也有了详细的了解。要想成为千万富翁,需要发展下线。就是说,他需要找到三个人来公司进行投资,然后这三个人再发展下线吸引别人来投资,等到老李发展到了29个人的时候,他也就离千万富翁不远了。在弄明白这个过程后,老李对这个公司充满了怀疑,这不就是传销吗?

后来老李借着回来发展下线的机会回到了家中,脱离了他认为是“传销”的组织,此后一直没敢再去,虽然不断传来有邻居在那里“暴富”的消息。

亲戚找亲戚,全家都进去

随后,记者在村子里采访发现。村子里大多数人都去云南的原因就是因为这个所谓的发展下线赚大钱的规则。每个人的朋友圈都不是很大,为了那三个名额大家只好把自己家的亲戚喊去云南,然后亲戚为了赚钱再找亲戚,就这样一个怪圈形成了,导致村子里的人越来越少了。

沈女士原本在家中开了一家服装店,生意虽然不是很好,但是生活还算是可以。有一天她的弟弟找到她,告诉她可以去云南赚大钱,沈女士听了之后心

动不已,把店铺转让出去卖了5万又借了2万,便跟着弟弟去云南赚钱去了。之后从云南回来又拉着自己的亲戚去云南发展。

郑先生之前在家开了一家五金店,生意很好,但是在小叔的诱惑之下,也不开店做生意了,带着多年的积蓄也去了云南,只为了那个千万富翁的梦想。

据记者了解,这样的情况在这个村子乃至附近几个村子中十分普遍,越来越多的人去了云南“挣大钱”。

曾听说有个穷小子开宝马回来了

这个到底是正当的生意还是“传销”?采访过程中,不断有村民向记者发问。据记者了解,大部分村民对这种一夜暴富的事情不敢相信。77岁的村民张大爷就说,自古没有天上掉馅饼的事,靠自己的双手勤劳致富才是正经事,妄想一夜暴富,到头来可能鸡飞蛋打啊。

可也有村民对此深信不疑,特别以年轻人居多。32岁的村民孙先生告诉记者,在这个财富高速增长的社会,只会撑死胆大的饿死胆小的,谁抓住了机会谁就是财富的拥有者,他对此深深相信。据孙先生说,他不但去南参与了投

资,还动员姐姐哥哥都去了。

采访中一位不愿意透露姓名的村民告诉记者,他原来也是不相信去云南能挣大钱,但是前几天一位邻居开着一辆豪华宝马回来了,据说得值几十万。“这小子一直穷得叮当响,他不但去了,他的姐姐也跟他去了,虽然他姐姐没回来,但是他开的这个车确实能证明他挣了大钱了啊。这么好的车,让他借他也借不来啊。”

这些村民去云南到底是做正当的“大生意”,还是陷入了传销?本报记者将对此作继续报道。

民情 传声筒

电玩城里有不少未成年人 警示标语成摆设

晚报讯(记者 马高起)前段时间,家住滕州市新兴小区的宋先生拨打本报热线反映,滕州市某商场内地下电玩城虽已设“未成年人禁止入内”的公告牌,但仍然允许未成年人进入。

本报曾在6月27日以《未成年人进电玩城屡见不鲜》为题报道了此事。记者从滕州市文化市场综合执法大队了解到,现行的《娱乐场所管理条例》中明文规定,除国家法定节假日外,游艺娱乐场所设置的电玩

不得向未成年人开放。但当日,记者再次走访此电玩城时,在其中还是发现了不少未成年人的身影,有的看起来还只是上小学的样子,电玩城内也无工作人员对这些未成年人进行劝阻。一位在旁看孩子玩游戏的家长向记者说道:“唉,这刚接他放学,他就非要嚷着来这儿玩一会儿,都成瘾了!”旁边的唐先生叹气说:“孩子这么小就开始接触这个,对学习肯定有很大的影响,还是希望有关部门加强对此处的管理工作。”

泥沟振兴市场逢雨必淹 市民盼维修

晚报讯(记者 刘豹)“只要遇到下雨天,我们这个市场必淹。”近日,家住台儿庄区泥沟镇的孙先生拨打本报热线反映,泥沟镇振兴市场由于地势低洼,每逢下雨必淹,给在此做生意的商户及周边赶集的村民带来诸多不便。

近日,记者赶到泥沟镇,正巧赶上泥沟镇大集,整个振兴市场内人头攒动,举步艰难。虽然每个人身高不同,但是从远处观看,市场内每个人的身高落差非常大。为了一探究竟,记者走近观察发现,市场主干道与两侧商户地势高度相差约1米左右,所以就造成了赶集的村民站在市场内高矮相差甚大,其中两个人站在相距一米远的地方,高度就相差近一米。据了解,就是因为市场内主干道地势比两侧的商铺及其它道路低,给附近村民及商户造成诸多不便。“只要下雨,这个市场必淹,严重的时候,积水能达到半米多深。”市民孙先生说,每次有积水,一些商贩就没办法到市场内做生意,只能将自己的商品摆到别处,甚至摆到台枣路上,这样势必造成交通压力加大,更存在很大的安全隐患。

逢雨必淹,难道市场就没有排水设施?市场内一商贩告诉记者,市场内有排水管道,但是堵塞比较严重,污水入口又较小,每次下雨雨水从地势较高的地方流进市场,排污管道很难及时将雨水排出,这样就淹没了市场。记者在现场查看了一番,仅在市场道路中间的位置看到一处排污口,附近的污水正沿着排污口缓慢排出,如果不是因为有污水排出,很难发现这儿就是排污口。

同时,市民周先生称,由于市场管理松散,小商贩乱搭乱建,随意摆摊现象严重。“虽然道路两侧设有专门的摊位,但是由于摊位有限,许多小商贩就随意找个地方摆摊,根本不理会有没有堵路或者给别人带来不便。”周先生说,更有个别小商贩,为了躲避收费,见到收费人员到来,就将商品收入三轮车内,推到一边,等收费人员走了之后,他们再另外找个地方摆摊。

采访中,附近商户提出最大的问题还是市场低洼,逢雨必淹的问题,他们都希望相关部门能尽快将市场进行维修,尽量将市场垫高一些,将排水设施进行疏通。



枣庄市残疾人综合康复中心 欢迎您

怡和园 高档老年公寓 绿树掩映的园林式院落 温馨热线: 0632-3777772

地址: 枣庄市峄城区消防大队南300米(206国道东侧) 可乘BRT4麓鸣山庄下车 小小信息, 大大市场, 周二周五发行, 全市发行用广告效果说话! 联系电话: 18953711201 13869492361 0632-3181297

敬告: 使用本栏目信息, 请供需双方认真核实有关证明, 签订有效法律合同。

Table with 5 columns: 国家正规学历速取, 房屋出售, 房屋出租, 房屋出租, 招聘. Each column contains specific text regarding education, real estate, and job opportunities.