

金银币投资与收藏前景看好——

用小钱挣大钱

专家提示:题材是第一生命力

金银币,一直是集投资、收藏、馈赠等多重功能为一体的收藏门类。而在品类繁多的收藏市场上,有专家认为,金银币是相对更“安全”的门类。



【观点】金银币收藏更安全

金银币是指以黄金、白银为材料铸造的,具有特定主题并且限量发行的法定贵金属纪念币。中国收藏家协会钱币收藏委员会副秘书长、高级注册黄金投资分析师殷敏认为,相较于别的投资品,金银币收藏投资更“安全”。

殷敏认为,与其他藏品相比较,金银纪念币具有国家信用,可以放心收藏和择机投资。发行部门为保证收藏者的利益,近年来发行的金银币一般都同时颁发了由中国人民银行行长签字的鉴定证书。为了保证藏品的长期稳定升值,金银币一般都实行限量发行的政策,因此具有较为明确的发行量。

金银币市场的门槛也不高,收藏金银币的既有工薪阶层,也有白领和金领阶层。从百元左右的熊猫系列币到百万元以上的10公斤金币,为不同层面的消费者提供了广阔的选择空间。

而在经济较发达地区如东南沿海,尤其是江浙沪一带,金银币收藏有传统,许多殷实人家将贵金属作为家藏留给后代。

【提醒】贗品猖狂,选准渠道

电视直销、网络营销、电话推销……金银币交易给人疯狂的印象。殷敏提醒,消费者和藏家不能贪图一时便宜,一定要细加辨别。这些渠道销售的金银币,可能是真品,因没有店面、人力或税票等成本,所以价格低些,但也有不少是工艺材

质作假,镀金或数码雕刻、激光制作来以假乱真。“最保险的还是通过正规渠道购买,到特许零售店。”

【投资建议】题材是第一生命力

哪些金银币更有升值潜力、更有投资价值呢?殷敏认为,题材是金银币的第一生命力,也应当是投资的第一取舍标准。

她说,投资和收藏金银币,主要应密切关注藏品的题材、工艺、发行量,这些因素对藏

品的价格影响较大。题材是藏品的第一生命力,选择题材独特或者大众喜闻乐见的品种,一般具有较大的升值空间,如当前的黄山系列、博览会、熊猫系列都是比较热的题材。接下来可以关注航天、佛教圣地峨眉山、杭州西

湖、青铜器3等。

除了题材方面,工艺和发行量也值得关注,工艺比较独特和精制的品种,往往更容易引起收藏界的关注,比如金银币的彩色工艺、激光全息工艺、隐形雕刻工艺等。

黄河奇石疯涨

在河滩捡的石头都能卖钱

买卖石头也能赚钱,而且是赚大钱!您信吗?河滩上捡块石头,动辄就能卖到几千、上万元,如果说是早已被大众认可的翡翠这样珍贵的石头,有的卖到上千万也不新鲜。而赚钱的石头我们能玩吗?疯狂的石头涨得到底有多离谱?一些在河滩上捡石头赚钱的人,他们怎么生活?

记者:你们到这里来干什么呢?

捡石者:捡石头,能卖钱。

黄河流经九个省区,沿岸的黄河石不计其数。有青海黄河源石,兰州黄河石,宁夏黄河石等。有的质地坚硬,有的沉稳古雅。这些黄河石也逐渐走进收藏界,成为投资客的新宠。

青海省循化县黄河石爱好者:八万元钱我就拿。

卖石者:那不行,最低十万钱,最低,去年已经出了八万我没卖。

青海省循化县黄河石爱好者:九万都不给?那你真正说你的价格是多少?

卖石者:最低十万。

青海省循化县黄河石爱好者:再加上五千,九万五,成交了。

一直在外地承包房地产工程的马德功看到家乡的黄河石能卖钱,就选择回家开发黄河奇石,用黄河石作画,近三年销售额持续增长,去年达到2000万元。

张鸿(《央视财经评论》评论员):现在在河滩捡到的石头都能卖钱。

我也是第一次听说,我原来没听说过有一种石头就叫河滩石,后来发现它也不是一个精准的概念,其实就是沙滩上,你捡到的石头,我估计雨花石恐怕也叫是一个天然石。如果有人看这个石头很好,然后觉得它有点儿文化的气息,又有一个买家把它买了,这个故事可能传到这个家里传到我们的耳朵里,觉得这个能挣钱,我估计一开始故事可能就是这么传出来的。

喜欢石文化,又不知道哪个贵,你怎么辨别?这是第一。第二,那个贵的已经涨到普通人玩不起了,所以这石头就越玩越低端,那也就是都跟着涨,然后玩的人群也开始多起来,原来可能就是收藏圈的,它也不指着明天就涨,就挣钱。现在一看隔壁邻居一个石头挣几万,赶紧都进来了,所以两头都在扩大。

央行发行5元纪念币

限量5千万枚被抢购



9月23日,中国人民银行发行“和”字书法——行书普通纪念币。该币面额为5元,发行数量为5000万枚。纪念币正面主景图案为中华人民共和国国徽,内缘上方刊“中华人民共和国”国名、下方刊面额“伍圆”及年号“2013”;背面主景图案为“和”字的行书书法,内缘右上方刊“和”字的五种书法体。

由于该币具有一定的收藏价值和观赏性,且限量5000万枚,所以消息一出就引发了收藏爱好者和普通市民的极大兴趣。但由于各银行网点均限量发行,很难买到。早上8点未到,当记者来到上海银行永康支行时,门口已有60余位市民等候,他们在银行工作人员用细绳划定的区域内有序排队,其中不乏抱着孩子和带着折叠椅前来的。

排在首位的赵女士早上6点便抵达,并非钱币收藏爱好者的她坦言是为要上夜班的丈夫“跑一趟”。8点兑换开始后,工作人员每次放行10人进入营业厅。尽管门口的公告上注明“每人仅限兑换一枚”,但多数市民会在兑换成功后重复排队,有些甚至一路小跑至队伍末尾,一名工作人员表示“这是可以的”。在以中老年人为主的队伍里,记者也发现了年轻的面孔。小章是位上班族,特意赶早来兑换,“自己留一枚,其他的给朋友”。(据新华社)

原木进口受限

红木家具再现涨价潮



红木树种进口受限直接推动原木价格上涨

记者在成都八益家具城、太平园家私广场、玉带桥等红木家具商家那里均得到最近3个月红木家具上涨了30%以上的信息。传家宝红木家具的销售人员告诉记者,3月前一把价格在22000元的大红酸枝椅,如今的价格至少30000元,并且肯定还要涨。

说到涨价的缘由,所有商家无不例外地告诉记者:“红木原料涨得太凶了!”

《濒危野生动植物种国际贸易公约》于今年6月生效。根据公约,交趾黄檀(俗名老挝大红酸枝)

等7类红木树种的进口将受到限制。我国的红木主要依赖于进口,因此这一条约的生效直接推动大红酸枝原木的价格上涨,成为本轮红木家具价格上涨的导火线。做为下游的红木家具产业,自然也随之上涨家具价格。

红木家具价格上涨大多数为跟风行为

大红酸枝原料的大幅上涨,导致红木家具价格也大幅上涨。面对这种大幅度的价格上涨,消费者会有自己的判断。一位在玉带桥看红木家具的吴先生告诉记者,本来打算选购一套红木桌椅,现在价格和几个月前比实在太高了,“这时购买不太值,先考虑考虑再说吧。”成都

雅居堂古典家居馆负责人也表示:“价格突然涨那么多,消费者目前的确很难接受。今年的生意还不如去年,但目前的涨价形势逼得商家只能大量囤货,估计今年商家的囤货量将远远高于消费者的实际购买量。”他认为,从原料上涨的情况来看,今年原料上涨幅度大的其实只

有大红酸枝,而其他种类的红木价格涨幅不大。而在家具市场上,所有红木家具的价格都大幅上涨,这其实是种跟风行为。原料涨价,所有的家具商家被迫涨价,这并不是消费需求旺盛形成的良性价格上涨。这种涨价消费者是否接受,还需要时间来检验。

短线投资红木一定要量力而行

《濒危野生动植物种国际贸易公约》出台后,大红酸枝原木商家都在大批囤货。一段时期以来,在广西凭祥这个中国最大的红木交易市场,正在上演大红酸枝抢购潮。刚从广西回来从事红木交易的张先生告诉记者,现在全国很多大商家都聚集广西凭祥抢购大红酸枝原料,用一位福建老板的话来说,只要是大红酸枝,有多少他要多少。短短2-3个月内,大红酸枝的原木价格上涨幅度高达50%以上。在很

多人看来,目前的涨幅只是一个开始,大红酸枝的价格还将持续上涨。

一位业内人士告诉记者,“在目前价格暴涨的情况下,消费者要警惕红木小商贩炒作红木涨价,抛出以前低价进货的红木家具后转行,造成高价买到红木家具却无售后服务保证的情况,甚至买到假冒伪劣产品。”从长期发展来看,由于红木资源的稀缺,价格上涨是必然的,但是面对一轮一轮的暴涨,

想做短线投资必须谨慎。同一品质小叶紫檀原木从2006年价格15万/吨到2007年底上涨到75万/吨,上涨幅度可谓疯狂。但进入2008年后,短短几个月内价格就跌为35万/吨。在小叶紫檀、黄花梨、普洱茶等身上都发生过这样疯狂暴涨暴跌的情况。面对市场的新一轮暴涨,作为投资者千万不要盲目跟风,一定要理性投资、量力而行,避免可能出现的暴跌给自己带来损失。

《濒危野生动植物种国际贸易公约》于今年6月生效。根据公约,交趾黄檀(俗名老挝大红酸枝)等7类红木树种的进口将受到限制。我国的红木主要依赖于进口,因此这一条约的生效直接推动大红酸枝原木的价格上涨,成为本轮红木家具价格上涨的导火线。

国庆节前后,往往是各大家具卖场搞优惠促销的时节,对于今年的红木家具商家来说,不仅仅没有太多的促销活动,反而希望目前手上的货暂时不卖出去。2009年红木家具市场以黄花梨、小叶紫檀为代表,从价格顶峰开始下跌后,这两年红木家具市场一直处于低迷状态,在2013年6月迎来了新一轮价格的上涨。目前,红木家具的价格还在持续上涨。“原木价格涨得太凶了!”这是红木家具商家解释涨价原因时记者听到最多的一句。