



团购与闪惠竞技

□李靖程

从大众点评4月发布了“闪惠”产品之后，在短短几个月之内，“闪惠”已快速覆盖全国200个城市的60多万商家商户。相比团购套餐、代金券的预付费模式，消费者使用“闪惠”可以实时支付，服务员一步验证到位；对于商户来说，“闪惠”可以灵活安排不同的营销形式和分时段促销优惠。由此看来闪惠似乎要将团购的江山取而代之，团购会坐以待毙吗？用户会舍弃曾经带给他们无限乐趣的团购吗？本文将给你作出解答。

作为团购的升级产品，使用“闪惠”的用户先到店消费后支付优惠，闪惠这个功能最大的亮点在于，签约“闪惠”的商家则可以灵活设置优惠的时间段。这就意味着，商家可以决定什么时间段我这个店大概会有多少人，以此来匹配其服务能力。大众点评CEO张涛是这样解释“闪惠”和团购的不同的，

“闪惠商户可以很灵活地来调整折扣的时间，实现更灵活的营销，使商户不论是忙时还是闲时都能保证客流，这是闪惠与团购及其他优惠产品在商业营销上最本质的区别”。

当我们谈到团购时，会常谈到这样一个场景：许多消费者通常是到店之后再询问服务员是否有团购或优惠券。在这种场景下，并非是互联网给餐饮商家带来了新的增量，而是商家把老客户转化成了团购用户。这也一直是诸多商家诟病团购模式的关键点。而在“闪惠”模式下，却似乎强化了这个场景，先到店消费再使用优惠，至少从引流角度来说，对商家的意义并不大。对此张涛的解释是，“闪惠是一个支付打折时的优惠方式。产品本身也是想还原线下真实的营销方式”。如果单单从使用体验上来说，“闪惠”并没有对原有的团购带来颠覆

性的改变，但是它对于消费者和商家的营销模式进行了重新定位，首先解决了团购模式下消费者一窝蜂地到店消费情况，其次它可以用经济手段来调配消费者的到店消费时间。

从闪惠和团购模式的应用环境来看，他们是针对不同用户和不同商家需求而生的产品。团购倾向于新开张的商家，商家希望通过团购迅速将客户吸引到店，以此来扩大品牌影响力。而团购对于消费者来说，是出于尝鲜的心里，希望以最低的价格来尝试商家推出的新品。而对于闪惠来说，更像是商家和用户间的一种长期行为，客户对于商家的品牌和产品已经有了足够的了解，只是希望到店后得到一定优惠。而商家也希望通过闪惠来和用户保持一种足够的黏性。因此，我们认为闪惠和团购不会互相取代，它们会更加细致地去服务目标客户。



油焖茄子

茄子去萼和蒂洗净切成5厘米长的段,入热油锅煸透,加黄酒、蚝油、老抽、白糖、鲜汤烧滚、焖透、收紧汤汁,加味精、淋麻油起锅装盆。

马兰拌香干

马兰头洗净,入沸水锅烫焯后捞出沥干、切成末,香豆腐干用滚水烫焯后也切成米粒与马兰末一起加盐、味精、白糖、麻油拌和即成。

糖醋小排骨

猪肉排剥成麻将牌大小的块洗净,加盐、黄酒、酱油、味精拌和腌渍入味,再用淀粉拌匀,逐块入八成热油锅炸成金黄色捞出,锅中油倒尽,加黄酒、酱油、白糖、少许鲜汤烧滚,加米醋、勾芡,放入炸好的排骨翻炒,使糖醋汁紧包,淋麻油,撒葱花起锅,冷却后装盘。

醉鸡

冷鲜嫩母鸡洗干净、入沸水锅,加葱结姜块、黄酒滚煮10分钟,熄火浸焖至冷却捞出改刀成大块,放容

上海味家常菜

□茅伯铭

器中,加盐、味精、冷鸡汤和黄酒(各半),浸渍6小时,取出切块装盘。

酱鸭

冷鲜嫩草鸭洗干净、切小块入锅,加葱姜、黄酒、茴香、桂皮、酱油、冰糖、清水、大火烧滚、小火烧至鸭肉酥软,转旺火,不停用勺将卤汁淋在鸭身上,使其上色,至鸭身酱红油亮,取出冷透后切块装盆。

盐水河虾

活河虾剪去须脚洗净,锅中放清水、葱结、姜片烧滚,煮5分钟,加盐,放入河虾,加黄酒加热,带汤盛入冷盆,加味精调味即成。

糟毛豆

毛豆剪去两角洗净入沸水锅,加食用小苏打煮熟捞出,在净水中放凉捞出沥干,加香糟卤,白糖、味精,浸渍4小时捞出装盆。

咸菜豆瓣酥

髡头雪里蕻咸菜洗净切成末,蚕豆剥壳去皮取豆瓣蒸酥。锅中放油滚热,下咸菜末和豆瓣炒透加黄酒、清水烧焖透,加白糖、味精炒匀、淋麻油起锅装盆。

餐桌佳肴

性格够好

“暖男”者，阳光、干净、温柔、善良，勇于承担责任、乐意自我牺牲等这些基本品质是必不可少的。要做一个暖男，不仅面对自己喜欢的女人要如此这般那般的，在你与他人相处中，要足够细致体贴；在你的言行举止里，要能很好地理解和体谅别人的情感。而这些都要求你要成为一个性格够好的人，这样你才能由内而外地散发出你的暖男气质。其实说到底呢，暖男就是好男人的另一种说法，快去做一个暖男，让自己拥有“暖男气质”吧！

安全距离。

你感觉实现困难的话,用一句话来激励自己:越是有魅力的男人就越会做饭!

□许会敏

脾气够好

如今社会,女汉子越来越多,他们总倾向于攻击、发怒、折腾等方式来表达内心的害怕与脆弱,暖男则必须要温柔地对待她们,实在受不了也要当“忍者神龟”。但暖男不是软男,你必须成为家中的顶梁柱,该硬的时候要够硬。

心思够细

说得明白点就是你你要会照顾人,暖男总是在照顾女生细节中体现出暖意。如过马路把女生挡在离车远的一边,能注意到女生拿着重物并且主动去接过来,公交车上站在女生身后并给出

男左女右

冷男不讨喜 5招“暖”起来

热扇就会很阳光很暖,暖男或者说阳光型男带给人的感觉是可以是帅气,可以是清新,可以是亮眼,可以是邻家,也可以让人有些许崇拜感。阳光带给人的第一印象便是“帅”,穿搭里要给人整齐、大方之感。所以呢,要想让自己穿出阳光感,就一定要好好琢磨,哪些搭配才是自己的最佳。

厨艺够棒

作为一个“暖男”,你必须会厨艺,暖心先得暖胃,男人再多的甜言蜜语海誓山盟都不敌一桌热腾腾的饭菜的现实。通常男人说:我会“照顾你一生一世”,下厨房做饭就是兑现誓言最直接的体现,如:黄磊、谢霆锋。如果



衣着够帅

暖男不是你栓个大向日葵带着电

女生们找男友或老公,必定会选阳光幽默型的,一般那种高冷型的男很难让人感到亲近,毕竟有谁愿意每天面对一张苦瓜脸呢!在这个长腿暖男当道的时代,男人们该如何打造自己的暖男气质呢?

健康妙招

喝牛奶最佳时间

□贡成

每天一杯牛奶,正在成为越来越多人的生活习惯。不过,虽然牛奶可以在任何时间喝,但是如果选择下面推荐的四个“黄金时间”,营养吸收效果会更好。

第一个喝牛奶的黄金时间是早餐后。早餐承担着人体全能量总需求的25%到30%。牛奶作为一种非常容易消化吸收的天然食物,蛋白质、钙、维生素等营养成分,不仅可以有效滋润刚刚经历了一整夜空腹状态的肠胃,也可以为人提供充足的能量与营养需求,精神饱满地开始一天的工作。需要注意的一点是,早餐忌空腹喝牛奶。

下午4点前后是第二个黄金时间。此时人容易感觉倦怠、困乏,急需补充营养。但是在日常的学习和工作中,大多数人无法悠

闲地去享受下午茶。这时,牛奶中丰富的蛋白质、乳脂可以帮助身体迅速补充营养,从而精神饱满地恢复到工作状态。

第三个黄金时间在临睡前半小时。牛奶中含有能使人产生疲倦欲睡的L色氨酸物质,还有微量的吗啡类物质,有一定的镇静催眠作用;牛奶中的钙还能清除紧张情绪。

最后一个喝牛奶的黄金时间可能很多人并不了解,那就是出厂日期后一个月左右。当然,这里说的是超市里常见的常温奶,少数低温巴氏奶不在此列。牛奶如果存放时间过久,容易出现沉淀分层现象,不仅影响口感,营养价值也会降低。通常而言,牛奶在生产日期后一个月左右口感最佳。

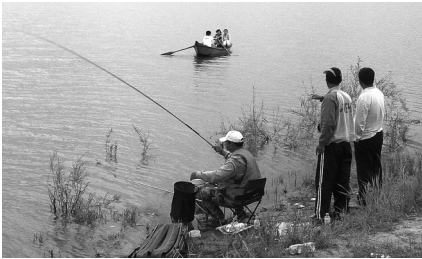
真实体会,都来自内心深处蒙尘已久的自我。

早些年,我还无法领略垂钓之乐。此时的我,更喜欢在暮秋这样的季节里,拿上一把钓竿,到郊外找一处无人的角落,撒下钓饵,开始静享垂钓之乐。有收获,固然欣喜;若是无所所得,也不气馁,享受静谧的时光,也是另一种收获。

在那些喧嚣的时刻,思绪纷扰,常常因各种诱惑和困扰,而迷失了自己。直至夜色深沉,昏黄的路灯下,清脆的脚步声响起在归家的路上。迈着沉重的步伐,心中总有难掩的失落。刚才那个戴着面具的人,真的是自己吗?

人前戴着面具,这是难免的。时日一久,那个最初的自己,被掩埋心灵深处,日渐蒙尘。而此时,我们便需要像垂钓这样的静谧时光。

暮秋,无疑是最适合垂钓的季节。秋高气爽,不冷不热,最适合一人一钓竿,静坐河边,安思已过。此时,无须去迎合他人,也犯不着怀有戒心。这样的自己,卸下了心防和面具,才能露出本心。任何一缕细微的感受,都是发自内心的



开展爱国卫生运动提高人民健康水平