

寻找枣庄市民信任诚信好家居建材品牌

好印象、好产品、好服务、好价格、好口碑

家,对于每个人而言都至关重要,那是身体的归宿,那是心灵的港湾。关于家里的一切似乎都是永恒的主题,总也说不完,总也道不尽。关于家,一千个人或许有一千种解析,每一种都充满感情,入木三分。但是对于家居,对于家里的地板、瓷砖、卫浴、灯具、家具,当大多数业主还是装修菜鸟的时候,有多少人可以讲出个一二三四,点出个丑寅卯,评出个好坏中差。

厨房与卫生间为何“老死不相往来”;客厅与卧室为何总是“男主外女主内”;书房与儿童房那“冰火两重天”的氛围曾是多少孩子心中最深刻的记忆;阳台与地下室上演了一个世纪的“光明与黑暗大对决”,却为何谁也取代不了谁……这些问题或许你还不明白,因为你还没有找到“枣庄好家居”。关于设计的,关于装修的,关于建材的,关于家具的,都是“寻找枣庄

好家居”所关心的。

“众里寻他千百度,蓦然回首,那人却在灯火阑珊处。”这是辛弃疾青玉案·元夕中最销魂的一句,这也是“寻找枣庄好家居”希望送给装修业主的最真实感受。在家居市场转了无数回,林林总总的品牌扰乱了太多人的视线,到处都是王婆卖瓜自卖自夸,装修到底该选择哪些品牌?消费者迷茫了,“寻找枣庄好家居”出现了。“寻找枣庄好家居”就是要帮助需要装修的读者,帮他们找到值得信赖的好品牌。如果你正需要装修,那“寻找枣庄好家居”将会是你最好的老师和朋友,装修你只需要按图索骥就可以省心又放心。

开网店、进小区、砍价会、品牌联盟……各种招数都用过了,可是生意却还是不温不火,这么好的品牌,这么优惠的价格,消费者为什么不买账呢?商家迷惑了,“寻找枣庄好家居”出现了。消费者不买账,是因为消费

者不信赖。没有权威媒体的推荐,没有经过大众评委的火眼金睛,消费者怎么会认可呢?为品牌增加核心竞争力,让消费者知道并信赖品牌,这是“寻找枣庄市好家居”的功能与责任。如何你正在为塑造品牌拓展销路而发愁,那“寻找枣庄好家居”你非来不可。

据悉,经过近一个月个月的征集,“寻找枣庄好家居”品牌征选阶段已经开始,下一轮的打分公示将很快到来,如果你还没有自荐、如果你还没有被发现并推荐,那一定要抓紧时间,错过了,可就真的没有机会了。

“寻找枣庄好家居”,枣庄晚报强势发起,《家居》专刊全力承办,我们一起行动。“寻找枣庄市好家居”现面向全市发出召集令,征集候选品牌。寻找枣庄家居市场的好印象、好产品、好服务、好口碑、好价格……为需要装修的你,为不懂装修的你,寻找可以信赖的那个好品牌。

揭秘窗帘商家的一些猫腻 教你如何便宜买窗帘

现在大家对窗帘的要求也越来越多,市面上的窗帘商家在近几年也涌现出了不少,随之而来的猫腻也就越来越多,下面是揭秘商家的一些猫腻以及商家的推荐,看完,你就可以去卖窗帘了,不信你就看完试一试!!

一、窗帘的组成部分。

大多数买窗帘的顾客都以为买窗帘就是买窗帘布,这还有什么疑问吗?窗帘店营业员会告诉你,窗帘包括:窗帘布(含纱)、花边、铅坠、布带、钩子、轨道、罗马杆、轨道滑轮、扎球(扎带)、装饰品、遮光布、卷帘、垂直帘等。除了窗帘布、遮光布、卷帘、垂直帘、窗幔,其余的一律被称为“附件”(熟悉电脑的朋友会觉得这个词很亲切)。

请记住:当任何一样商品“附件”越多时,猫腻就越多。就好像你不但要你的手机付话费,还要付月租费、来电显示费、短信通知费、彩信费……等等等等。你会觉得现在话费很便宜呀,腰包怎么会瘪下去呢?所谓“钝刀子割肉不觉得疼”就是形容顾客的。

二、窗帘各组成部分的详细解释和价格。

1. 窗帘——1. 窗帘布,分定高2.8米和2米(用于阳台、飘窗、其他小窗户,下沿齐窗而不垂地);约20-25元/米,超过30元的极少。一般店里只有一两块。价格根据布料的不同一般为68、78、88、108、128……188,也有心黑的卖228、288的。2) 窗纱:约20-100元/米不等。100的摸起来和20的感觉肯定不一样。但是40左右的就差不多了,没必要选哪种100多的,费钱!(关于“定高”:国内的窗帘只有这两种高度,销售时按宽度算,每米多少钱,如果你看中的是定高2.8米的窗帘,却只需要做成2米高的窗帘,那么裁下来的布一定要跟窗帘商要,可以用来做台布、空调罩等。)

2. 花边:窗帘四边(请注意:四边指的是一扇窗户的窗帘往两边对拉,就有四条竖边)和底边的装饰布条。花边种类繁多,由于漂亮,女人买窗帘一般肯定选。

3. 铅坠:包裹着铅粒的线带。缝在窗帘的四边及底边,据说作用是增加窗帘的垂感。铅坠一般有80克、100克、120克、150克几种。进价:2元~2.5元/米。销售价格:5-15元/米。

4. 布带:缝在窗帘上端用来挂钩子的。进价:5元/米。销售价格:15-25元/米。

5. 钩子:挂窗帘布用的。35元一大包。一般奉送。

6. 轨道:安装在墙顶。分直轨和弯轨两种。弯轨用于带拐弯的飘窗。无论窗帘商摆出多少种轨道,其实主要的三种:铝塑的、铝的、全钢的。三种依次贵些。进价10元~35元/米。销售价格:25~105元/米。

7. 轨道滑轮:供货商随轨道配送的。有的窗帘商也会算钱。

8. 罗马杆:安装在墙的侧面,作用同轨道。材料一般是外面一层木头,中间嵌一层铝片。罗马杆外形很漂亮,但材料简单。进价和轨道差不多,但销售价一般比轨道贵好些。

9. 扎球(扎带):窗帘收工时用来束住窗帘。扎带一般用你买的窗帘布多下来的零头免费帮你做。扎球进价:3-8元/对。销售价格:10-20元/对。如果你被宰狠了,老板会很大方地免费奉送,你会觉得这个老板“人真好!”

10. 装饰品:别在窗帘上的蜻蜓、蝴蝶等工艺品小玩意。进价:3-5元/个。销售价:5-10元/个。同上,也有奉送的。

11. 遮光布:一种涂有不透明颜料的类似塑料的布。当你需要窗帘完全遮光(比如卧室、有幻灯的会议室)时,可选用。遮光布直接挂在窗帘的反面。进价:15元/米。销售价格:20-45元/米。

12. 卷帘:带风景或鱼、花、人物图案的塑料帘子,一般用于卫生间和厨房。

13. 垂直帘:就是那种片状长条的格棚型窗帘,一般用于大窗户。几百元钱,很便宜,商家一般不愿推荐,赚不到多少钱。附件也是配齐的。

14. 窗幔:窗帘上端的横幅,一般固定在窗帘盒上,起装饰作用。由于窗幔很窄,而且可以拼接(窗幔褶子较多,且固定不用展开),所以一般用给其他顾客做窗帘多余的布做。比如窗帘布定高是2米8,有的顾客只要做2米高,多余的布根本想不起来要。所以成本几乎为零。

三、带你去买窗帘。

1. 窗帘布及纱:不要问产地及质地,毫无意义。用我前面说的,看一看花型、颜色,摸一摸手感(其实这也不重要,窗帘买回家不是用来摸的),看一看垂感即可。千万记住,你已经是专家了,不要听营业员太多的介绍,她们对窗帘懂得并不多(窗帘也没什么好懂的!),说的都是套话。第一感觉很重要,喜欢的记在心里,漫不经心地问问价,最好说出点缺点,比如“就是颜色太淡了”“花型不太好看(其实自己很喜欢)”等等。千万别说:“这款我很喜欢!”“转了半天,就这款不错!”“这款挂卧室肯定很漂亮!”诸如此类的话,营业员听了心里不知怎样乐开了花,你的一句话可能损失几百元!因为下面就还价了!

2. 定好窗帘和纱,下面谈附件。记住附件的价格!可以明白告诉营业员你对窗帘很了解,知道批发价。她一准傻眼,会狡辩他们的“货好”“是品牌”,人家是“杂牌”,质量没法保证。你可以不客气地告诉她,这又不是高科技产品。如果实在谈不下来,别相信她亏本的说法,不是没利润,利润仍然很高,只不过卖场租金太贵

了,赚少了不行。

a. 轨道或罗马杆:轨道不要超过40元/米,罗马杆不要超过45元/米,

b. 花边:喜欢的话尽管买。花边不要超过30元/米,记住成本每米不到十元哦!花边只有漂亮,也没有品牌的说法。

c. 布带:布带不要超过10元/米,最简单的东西,窗帘商没法忽悠了吧?你低估他们的智商了,他会拿出几种给你看,告诉你布带的密度不同,这是比较疏的,这是比较密的,这是加密的。选加密的好了,反正最好的也不超过十五元每米。

d. 钩子、扎带之类都是附送的。

e. 扎球、装饰品就随便挑喜欢的就好,成本都很便宜!

f. 卷帘不要超过50元/窗,除非你的窗户特大。卷帘是按平方算的,成本是十几元一平米。

等等,你忘了说铅坠了。告诉你,把铅坠忘了吧!尤其你已经选了花边的话。下面详细谈谈“铅坠”:铅坠是窗帘附件中最无耻的东西,说它无耻,因为它很便宜,又几乎没什么作用,却要赚你大把大把的钱!是窗帘商的最爱。铅坠的作用据说是用来增加垂感的。可垂感是由窗帘本身(比如厚度等)决定的!铅坠加在窗帘的两边,似乎能起到压住窗帘的作用,特别是刮大风的时候。问题是你会家里会刮大风吗?刮风的时候请关窗!窗户开着的时候,窗帘又是拉在两旁的,而且有扎带或扎球束着,关铅坠什么事?何况,窗帘飘飘难道不是一道很美的风景吗?(开个玩笑)。实在不放心,请将窗帘的四道竖边多折几道成一硬邦邦的竖边不就行了吗?

四、省钱大秘诀!!!

1. 方法一:直接去软装搭配中心定做。(省钱指数:★★★★ 省事指数:★★★★)

如果去窗帘专卖店的话,不要看他是不是枣庄市最大的专卖店,你仔细想想那么大大专卖店他的成本肯定高,那么多店员也很多费用,花费可能比较相对会高一点,但是比较省事,辅料附件收费也很高是不正常,基本过去选一次布,顺便和设计师沟通一下家里的装修风格,接下来就没你什么事了。等着窗帘上门安装吧!

2. 方法二:去布艺广场做。(省钱指数:★★★★ 省事指数:★★★★)

如果你坚持在布艺广场定做,你一定为商家捐了不少钱。不过没关系,反正你知道了窗帘及其附件的价格。就按我上面教给你的价位去谈。关键是装潢好的卖场没有高利润他不卖给你!

3. 方法三:在家门口的小窗帘店做。(省钱指数:★★★★ 省事指数:★★★★)



如果你预算有限,你可以去家门口的小窗帘店看一下。其实他们的进货渠道和大多数广场一样,只不过店面小,没有展示开,窗帘样式也比较局限,同样的布看上去没有布艺广场的漂亮而已。

4. 方法四:请人加工。(省钱指数:★★★★ 省事指数:★★★★)

你可以自己做窗帘!家里没有缝纫机?自己怕麻烦?那就送到裁缝店去加工吧,窗帘的加工就是走走直线,会踩缝纫机的人都会。

5. 方法五:自己加工。(省钱指数:★★★★★ 省事指数:★★★★)

如果你或你的朋友会踩缝纫机,不妨自己来做窗帘,既省钱又有乐趣。你不会做?很简单,找个会裁缝的,教你几招就好。

注意:实在没有把握,可以先到朋友家看一下窗帘是怎么样的。一看你就知道,原来这么简单!!

五、窗帘暴利的最高核心秘密!!!

窗帘商赚钱的最大秘密是什么? 附件!!!

据在枣庄市一个很大某窗帘布艺广场工作几年的员工说,几乎过几天就有顾客“打”上门来,不是窗帘质量有问题(窗帘几乎涉及不到质量问题,我已说过好多遍了),而是价格有问题。有人要问了,价格不是谈好的吗?不错,价格是谈好的,问题是你谈的是单价,等窗帘安装好了,安装工拿出来的总价表会吓你一跳。为什么?这就要从窗帘的特殊性说起了。别的商品,谈好单价,乘以数量就可以了。窗帘呢,各家的墙不一样宽,高度也不一定。你在店里没法报出尺寸。尺寸必须要等窗帘商上你家去量。理论上,尺寸出来后,总价就能算出来了。可窗帘商偏偏不告诉你,留着吓你一跳。等窗帘装好了,生米已经煮成了熟饭,你再心疼钱也只能颤抖着手掏腰包了(也有强悍的不肯付钱)。

怡景丽家国际建材家居广场开业盛典

