

新春佳节

来和家人分享这些美酒佳酿



中国驰名商标

新御品

喝帝豪新御品酒，就是不上头

中国地下酒窖藏领导品牌|山东帝豪酒业有限公司

帝豪新御品

帝豪御品在枣庄可以算是家喻户晓,上市十年间获得了广大老百姓的厚爱。好酒十年,形象老化,假冒伪劣等问题相继出现。在这辞旧迎新之际,帝豪推出了更符合现在消费者审美需求的新御品。新御品是御品的升级产品。这是帝豪酒业主打产品问世十年以来最具规模的一次产品升级换代。新御品从原料、基酒到

工艺、酒体到口感上都突破了原来的品质,令成酒各项指标全面升级,目的是带给一直支持帝豪酒业的广大消费者不一样的品质体验。新御品对质量严格把控,在保持“御品”酒原有良好品质的基础上,“新御品”更加注重了养生健康、口感柔顺、生态原酿等内在品质要求。口感绵甜柔顺、尾净悠长。

酿酒规模 冠领全国

洋河老字

中国白酒纪

传承文明 经典之酿

——“洋河老字号”系列酒成功面市

洋河制酒始于隋唐,盛于明清,素有“福泉酒海清香美,味占江淮第一家”之美誉。穿越千年的酒香,是一代代苏酒人艰苦卓越的奋斗与追求,成为中国传统产业和民族品牌的一面旗帜。

“洋河老字号”系列酒从高到低依次为元字号、明字号、清字号三款产品,“洋河老字号”系列酒是以各朝代文化特点为主线进行创意设计,高度注重历史文化挖掘,有效融合

悠久文化与优秀品质于一身,实现了产品特色、品位、文化及成本的四大突破。古朴厚重与雍容华贵并重的包装,增强了“洋河老字号”系列酒别具一格的风格和独特的个性。品味“洋河老字号”系列酒,品味的是洋河酒千年发展历程的厚重积淀,是苏酒集团文化的丰富包容和博大精深,更是中国传统文化与酒文化的完美结合。“洋河老字号”系列酒的成功面市,必将给消费者带来非凡享受。

千年传承 井窖工艺

扳倒井

年份井窖

为答谢广大消费者对扳倒井的厚爱与支持,特举行消费有礼、感恩回馈活动!

一等奖: iPad平板电脑壹台; 二等奖: 300元加油卡壹张;

三等奖: 100元加油卡壹张; 四等奖: 本品壹瓶。

(中奖概率: 60%)

产品奖卡内置于包装盒内, 请多加关注!

招商电话: 1595339677 (公司驻枣庄办事处)

花冠·冠群芳

银冠绵柔 绵雅之冠

花冠集团酿酒有限公司 0530-8166928





真心酿真情

好窖山东人 经典景阳春



全国服务热线: 400-621-7779

山东景阳春酒股份有限公司

青島瑯瑯台酒

蓮出淤泥而不染 人淡名利而尊貴



【紅荷全席】

青檀老窖



青檀老窖由山东荣丰酒业酿造有限公司出品,其前身是枣庄市檀香阁酒业有限公司(原峰城酒厂)。2012年9月枣庄市运河家居有限公司完成对其全资收购,更名为山东荣丰酒业酿造有限公司。公司投入巨资引进新的设备于同年10月份

今缘春



今缘春酒由滕州今缘春酒业有限公司出品,其公司位于墨子、鲁班故里——山东省滕州市,东依沂蒙山脉,西滨微山湖,北邻文化巨圣孔子、孟子故乡,南接苏豫皖三省。其前身为滕州荆河酒业有限公司酿酒厂,始建于1948年9月,是新中国成立后滕州的第一家国有企业。2006年8月被华泽集团并购,成立滕州今缘春酒业有限公司。随着企业的发展,2014年将启动1000亩异地扩建项目,新厂区投资15亿元,建成后 will 形成3万吨成品、2万吨

汉朝匡衡种树 今日万亩榴圆

——枣庄正宗的石榴汁

石榴汁含有多多种氨基酸和微量元素,有助消化、抗胃溃疡、软化血管、降血脂和血糖,降低胆固醇等多种功能。可防止冠心病、高血压,可达到健胃提神、增强食欲、益寿延年之功效,对饮酒过量者,解酒有奇效。据以色列理工学院科学家的研究表明,相对红酒而言,石榴汁能更有效地预防心脏病。

石榴汁中含有的钙、镁、锌等矿物质萃取精华,能迅速补充肌肤所失水分,令肤质更为明亮柔润。每天饮用石榴汁,能减少应激激素,从而让皮肤看起来更加健康红润。


万亩榴圆石榴汁



源于自然 自然好喝!

热饮电话: 0632-6976666 全国服务热线: 400-678-0112

威龙葡萄酒免费送货到门啦!



1.当场品尝,满意付款,不满意无条件退回

2.取消中间环节,保证最低价供应

3.城区拨打400 615 3191,一瓶起送,争取10-20分钟送到指定地点。

威龙之最

中国最早的有机葡萄酒庄园

中国最大的智能恒温储酒罐群

中国最成熟的有机葡萄酒种植技术体系

中国面积最大、最完全自主知识产权的三大有机葡萄酒基地

免费送货电话: 400 615 3191

汉诺葡萄酒2014新春大促销

一、特惠促销政策

一次性现金购买满1400元,即赠汉诺酒庄臻选干红葡萄酒品鉴装7瓶,并加送汉诺酒庄品鉴装50瓶,此后一年内购买葡萄酒享受8.5折优惠,全年免费储值;

购葡萄酒满6000元,即赠酒庄原庄干红葡萄酒1瓶,并加送汉诺酒庄品鉴装10瓶;此后一年内购买葡萄酒享受9折优惠券。

购葡萄酒满2000元,即赠汉诺酒庄品鉴装10瓶。

二、马年“马到成功”,特推出马拉车橡木桶装精品葡萄酒,新春八折特惠。

三、招商政策

经销条件

(1)对酒庄葡萄酒有极大兴趣,具有一定经济基础和经销经验的个人、企业或企业;

(2)在意向销售区域有良好社会人脉关系和信誉,具有一定市场推广能力和业务拓展能力;

(3)具有较强烈的品牌意识和现代服务理念,在经营过程中能自觉维护企业形象,树立良好的品牌形象;

经营模式

一、经销模式:授权在指定区域内经销公司产品,年度销量达到一定标准后,我公司将给予返利及其它形式的奖励,销售业绩优异的经销商将有机会优先升级为区域代理商,此种形式不设销量限制,适合初入葡萄酒行业的人士及小型经销商。

区域代理商:授权在指定区域内独家代理我公司产品,享受独家代理价,要求区域代理商在代理区域拥有比较成熟的销售渠道、客户资源及良好的社会人脉关系,具有较强的资金实力和市场营销经验,能够在代理区域内进行品牌推广和市场营销。我公司将根据市场的具体情况,配合代理商制定市场推广方案,提供必要提供一定比例的宣传费用和返利支持。

对经销商的要求:我们注重的是价值取向和经营风格认同,我们期待与每一位经销商建立长期稳定源于发展的战略合作伙伴关系!

活动时间:2014年1月22日—2月15日

咨询电话:0632-8867658 15006761916(孙经理)